



BOLETÍN MENSUAL 2025

MARZO



CONSEJO DIRECTIVO

PRESIDENTE:

Señor Juan Carlos Fisher Tudela

VICEPRESIDENTE:

Señor Enrique Schütze Macchiavello

SECRETARIO:

Señor Juan Enrique Rivera de la Barra

TESORERO:

Señor Juan Miguel Grau Calle

VOCALES:

Señor Raúl Baltar Estévez

Señor Sebastián Herraiz Gibson

VOCAL SUPLENTE:

Señor Cristián Vial Besa

ASESORES:

Señora Amora Carbajal Schumacher

Señor Ignacio Rojas Guerrero

Señor Andrés Barbé González

GERENTE GENERAL:

María del Pilar Chávez Prado

BOLETÍN VIRTUAL "CÁMARA INFORMA" Y EDITORIAL - Lourdes Labarthe Fernandini-gerente de socios y comunicaciones

El mes de marzo ha sido muy interesante para la Cámara de Comercio Peruano-Chilena. Continuamos afianzando nuestro rol como plataforma de conexión estratégica entre empresas de ambos países e informando a nuestros asociados a través de nuestras distintas actividades.

Comenzamos con el webcast: "Fiscalización ambiental para el sector industrial", en el que expertos de GSA Legal analizaron el rol de la OEFA en la supervisión de empresas, sus obligaciones y el impacto de las sanciones en el sector. Este espacio permitió comprender la importancia de equilibrar la regulación ambiental con el crecimiento económico, reafirmando la necesidad de un marco normativo claro para garantizar inversiones sostenibles.

Luego, organizamos el desayuno minero: "Avances, desafíos y oportunidades - proyecto minero San Gabriel", teniendo el honor de contar como panelistas al ingeniero Roque Benavides- presidente de la Compañía de Minas Buenaventura S.A.A y al ingeniero Renzo Macher - vicepresidente de proyectos e innovación de la Compañía de Minas Buenaventura S.A.A. Ellos destacaron el impacto positivo de la minería en la comunidad de Moquegua y su contribución al desarrollo económico local, así como la relevancia de la formalización y capacitación para fortalecer el ecosistema minero.

Días después, organizamos junto con Altadirección Capital Latam - Chile, un desayuno financiero- "El nuevo orden económico y geopolítico mundial: importancia estratégica del financiamiento internacional". En este encuentro, se analizaron los desafíos económicos globales actuales y las estrategias de financiamiento en mercados emergentes, proporcionando información clave para las empresas que buscan optimizar su acceso a capital en un entorno de alta volatilidad.

Por otro lado, reafirmamos nuestro compromiso con el networking entre socios empresarial. Realizamos un encuentro exclusivo en las oficinas de nuestro socio Montt Group, donde nuestros socios tuvieron la oportunidad de presentar sus negocios y explorar posibles sinergias. Evento que se repite mensualmente para que los nuevos socios puedan participar y conocerse. Siempre en distintas oficinas de socios de la Cámara. En este marco, Montt Group anunció el fortalecimiento de su área legal en Perú, consolidando su compromiso con la prestación de servicios jurídicos integrales para empresas en el país.

Asimismo, con el objetivo de seguir fomentando la articulación del ecosistema empresarial binacional, organizamos el "Ecosistema de networking - sector agroindustrial", reuniendo a proveedores y empresas agroindustriales a fin de consolidar relaciones comerciales y potenciar la innovación en la industria.

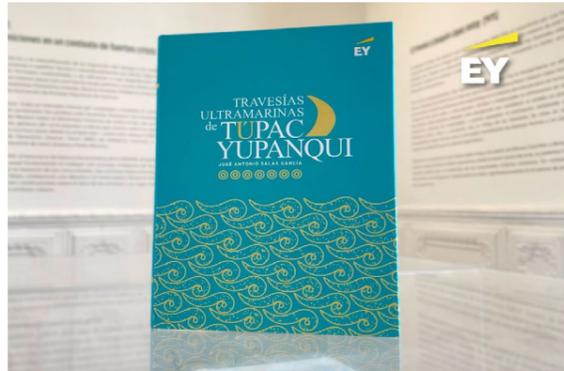
Finalmente, cerramos el mes con el webcast "Tendencias emergentes en la producción frutícola", donde se discutieron los principales desafíos que enfrentará la industria en los próximos cinco años y las tecnologías aplicadas para mejorar la eficiencia y sostenibilidad del sector.

Agradecemos a todos nuestros socios por su participación y confianza. Seguiremos promoviendo espacios de encuentro que impulsen el crecimiento y la cooperación entre el Perú y Chile.

ÍNDICE

08

EY PERÚ PRESENTA LIBRO SOBRE HAZAÑA ULTRAMARINA DE TÚPAC YUPANQUI HACIA LA POLINESIA EN EL SIGLO X



OPTIMIZACIÓN DEL SERVICIO: CÓMO EVALUAR Y POTENCIAR LA ATENCIÓN AL CLIENTE OCUPACIONAL 14



16 CROWNE PLAZA LIMA SALUDANDO LA INCLUSIÓN



TRATAMIENTO DEL IGV EN ASOCIACIONES EN PARTICIPACIÓN: LO QUE DICE EL TRIBUNAL FISCAL. 18

24 - 25 de Junio Centro de Convenciones de Lima

EXPO MINEROS Y PROVEEDORES MINPRO-2025

PARTICIPA DE LA FERIA MINERA MÁS COMPLETA DEL SECTOR MINERO

Exhibición, conferencias y ruedas de negocios, en un solo evento!



Últimos stands disponibles

EL EVENTO DE NEGOCIOS MÁS IMPORTANTE DEL SECTOR MINERO



3 Ruedas de negocios

LOGISTIMIN

MANTEMIN

PROCESSMIN

¡No te **quedes fuera!** ¡Separa **tu stand!**

Auspiciador Platá:

BUENAVENTURA

Auspiciador Cobre:

CONFIPETROL

Grupo México MINERÍA Southern Perú

Zafranal / Teck

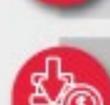
Revista oficial:

RUMBO MINERO AMERICA MINING

Visítenos en www.minproperu.com

Servicio de Cumplimiento Tributario

► ¿Han tenido estos problemas en la determinación de impuestos en tu empresa?

-  Errores en el cálculo del impuesto.
-  Presentación tardía de las declaraciones juradas.
-  Pérdida de beneficios tributarios por desconocimiento de la normativa.
-  Doble imposición en operaciones internacionales por desconocimiento de convenios.
-  Generación de intereses por pago tardío de impuestos.
-  Generación de multas por incorrecto reconocimiento de ingresos.
-  Cálculo errado del Impuesto a la Renta por incorrecta clasificación de ingresos y gastos.

Conoce nuestros servicios y descubre cómo podemos ayudarte

Contáctanos aquí



¿QUIÉNES SOMOS?

Somos expertos en asesorar a empresas de capitales extranjeros que deciden expandirse al Perú. Nuestro compromiso es ofrecer soluciones integrales y a la medida para que nuestros clientes alcancen el éxito en el competitivo mercado peruano.

+13 AÑOS EN EL MERCADO **+30** PROFESIONALES DE PRIMER NIVEL **+80** HISTORIAS DE ÉXITO

NUESTROS SERVICIOS

-  HOSTING PARA EMPRESAS DE CAPITALES EXTRANJEROS
-  OUTSOURCING CONTABLE
-  AUDITORÍAS
-  ASESORÍA LEGAL-CORPORATIVA
-  OUTSOURCING DE PAYROLL
-  INSCRIPCIÓN DE MARCAS
-  ASESORÍA LABORAL-MIGRATORIA
-  BACK OFFICE
-  Y MÁS...

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

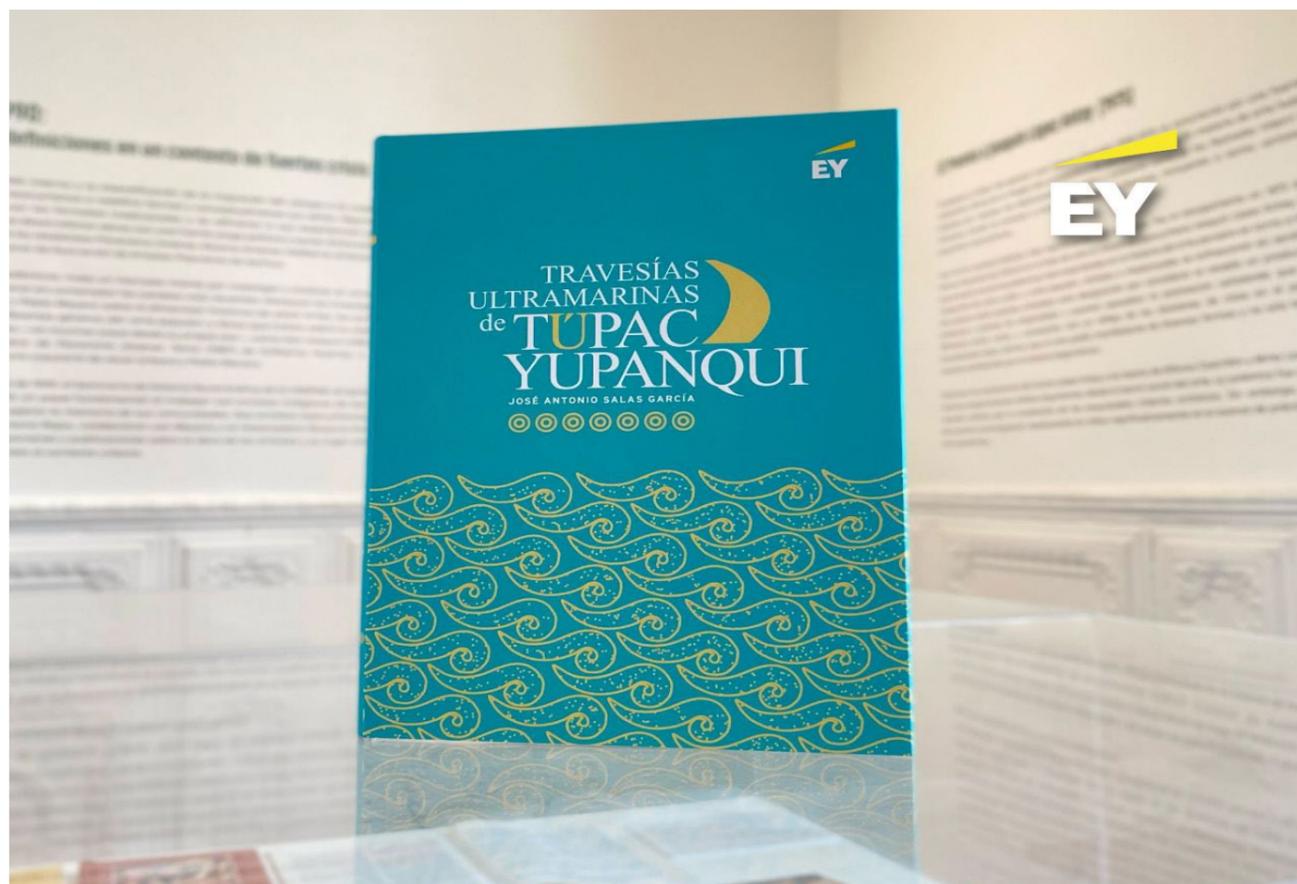
-  **EXPERIENCIA COMPROBADA**
Hemos colaborado con más de 80 empresas internacionales que han logrado expandirse con éxito al Perú.
-  **CONOCIMIENTO DEL MERCADO**
Más del 85% de nuestros clientes son empresas de capitales chilenos. Somos especialistas y por eso nos prefieren.
-  **ATENCIÓN PERSONALIZADA**
Adaptamos nuestros servicios a las necesidades específicas de nuestros clientes.
-  **ENFOQUE INTEGRAL**
Soluciones legales, laborales, contables y operativas en un solo lugar.

¡CONVERSEMOS SOBRE EL FUTURO DE TU EMPRESA!

¿Listo para potenciar tu negocio? Contáctanos hoy mismo y descubre cómo podemos ayudarte a crecer y optimizar tus operaciones en el Perú.

 **+51 960 117 873** | **+970 728 616**

EY PERÚ PRESENTA LIBRO SOBRE HAZAÑA ULTRAMARINA DE TÚPAC YUPANQUI HACIA LA POLINESIA EN EL SIGLO X



Lima, 25 de febrero de 2025.- EY Perú, la principal firma de servicios profesionales del país, presenta “Travesías Ultramarinas de Túpac Yupanqui”, una obra que explora cómo este “príncipe” heredero del Inca Pachacútec habría realizado travesías hacia la Polinesia con la tecnología del siglo XV, consistente en balsas de troncos hábilmente reunidas, el conocimiento de rutas de mercaders, el aprovechamiento de las corrientes y la lectura de los astros.

“Con esta obra, buscamos despertar en el lector el interés por conocer y sentirse or-

gulloso de nuestra historia. A través de material gráfico de alta calidad, enriquecemos la comprensión del viaje de Túpac Yupanqui y ofrecemos perspectivas para la formación humanista en la historia de nuestra nación y del mundo. Este libro es un testimonio del orgullo por nuestra peruanidad”, comenta Paulo Pantigoso, Country Managing Partner de EY Perú.

A través del análisis de José Antonio Salas García, investigador de la Universidad de Neuchâtel (Suiza), la publicación examina en profundidad la travesía ultramarina del inca

Túpac Yupanqui alrededor del año 1465, incorporando nuevas interpretaciones y comparaciones con otras expediciones. Además, resalta el ingenio y la capacidad de navegación de los incas, un aspecto poco conocido.

“Se trata de una obra que nos ayuda a redescubrir nuestra historia marítima y a valorar el ingenio de nuestros antepasados. A través de esta investigación y análisis, buscamos desafiar las hipótesis tradicionales y resaltar la herencia cultural que nos conecta con el océano y el mundo”, indicó Salas.

“Travesías Ultramarinas de Túpac Yupanqui” se encuentra en formato digital y bilingüe (español e inglés), y es de acceso completamente gratuito: La Historia en EY - Construyendo mejores empresas aprendiendo del pasado.

Acerca de EY Perú

Es el líder global en servicios de auditoría, impuestos, transacciones y consultoría. La calidad de servicio y conocimientos que aporta ayuda a brindar confianza en los mercados de capitales y en las economías del mundo. Desarrolla líderes excepcionales que trabajan en equipo para cumplir su compromiso con sus stakeholders. Así, juega un rol fundamental en la construcción de un mundo mejor para su gente, sus clientes y sus comunidades.

Para mayor información, comunicarse con:

EY Perú Métrica Comunicación
Miya Mishima Pablo Cateriano Llosa
993 530 249 981 208 706
miya.mishima@pe.ey.com
pcaterianollosa@metricacomunicacion.com

Noticia de Chile

REFORMAS TRIBUTARIAS EN CHILE: NUEVAS NORMAS DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA Y SU IMPACTO EN LAS EMPRESAS

Chile actualizó su normativa de precios de transferencia con la Ley 21.713, alineándose con la OCDE. Se eliminó la multa del 5%, se introdujo el autoajuste voluntario y se fortalecieron los Acuerdos Anticipados de Precios con el "rollback". Estas reformas buscan mayor certeza jurídica, transparencia y cumplimiento tributario, facilitando el diálogo con la autoridad fiscal.

Noticia de Brasil

NUEVAS REGLAS PARA EL REGISTRO DE TRANSACCIONES CON COMMODITIES EN BRASIL

Brasil promulgó la Ley N° 14.596/2023 el 14 de junio de 2023, obligando a las empresas a registrar detalladamente sus transacciones de commodities entre partes relacionadas. La Instrucción Normativa RFB N° 2246/2024, publicada el 30 de diciembre de 2024, introduce cambios significativos en el registro y documentación de estas operaciones, incluyendo la valoración de contratos a largo plazo y nuevos requisitos de registro en e-CAC.

Noticia de México

ENFOQUE DEL SAT EN AUDITORÍAS DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN MÉXICO

El Servicio de Administración Tributaria (SAT) de México ha intensificado auditorías de precios de transferencia en sectores como siderurgia, alimentos, automotriz, bebidas, tabaco, minería, farmacéutica, manufactura, inmobiliario, financiero, tecnológico, petrolero y turismo. Se enfoca en transacciones transfronterizas, reestructuraciones corporativas, valuación de capital e intangibles, pérdidas recurrentes y operaciones de financiamiento.

Noticia de Perú

IMPORTANCIA DE LAS NUEVAS DIRECTRICES DEL IRS SOBRE PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN PERÚ

El 15 de enero de 2025, el IRS de EE.UU. emitió el memorándum AM 2025-001, que enfatiza la alineación de los precios de transferencia con los beneficios reales obtenidos de intangibles. Aunque dirigido a la normativa estadounidense, estas directrices podrían influir en las políticas de precios de transferencia en Perú, afectando a empresas multinacionales con operaciones en ambos países.

Noticia de Costa Rica

OBLIGACIONES DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN COSTA RICA: FECHAS CLAVE Y REQUISITOS

El 12 de febrero de 2025, la Dirección General de Tributación de Costa Rica publicó un proyecto de resolución que establece la obligatoriedad de presentar la Declaración Informativa Anual de Precios de Transferencia exclusivamente a través de la plataforma electrónica TRIBU-CR. La declaración correspondiente al periodo fiscal 2024 deberá presentarse seis meses después de la entrada en vigor de la resolución.

Noticia de Guatemala

OBLIGACIONES DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN GUATEMALA

En Guatemala, las empresas que realizan transacciones con partes relacionadas deben cumplir con obligaciones específicas de precios de transferencia. La Declaración Jurada debe presentarse antes del 31 de marzo del año siguiente al cierre fiscal, incluyendo detalles de estas operaciones. Además, deben contar con un Estudio Técnico de Precios de Transferencia, disponible para la Administración Tributaria si lo solicita. El incumplimiento puede resultar en multas desde Q5,000 hasta un 1% de los ingresos brutos.

Noticia de los Emiratos Árabes Unidos

DECISIÓN MINISTERIAL NO. 301 DE 2024: IMPLICANCIAS PARA LOS GRUPOS FISCALES EN LOS EMIRATOS ÁRABES UNIDOS

La Decisión Ministerial No. 301 de 2024 en los Emiratos Árabes Unidos establece directrices para la formación de grupos fiscales. Para constituir un grupo, una entidad matriz debe poseer al menos el 95% de las acciones de sus subsidiarias, todas deben ser residentes y compartir el mismo ejercicio fiscal. Esta medida permite compensar pérdidas y simplificar la administración tributaria.

Noticia de Australia

NUEVAS REGULACIONES DE BEPS EN AUSTRALIA: LO QUE LAS EMPRESAS DEBEN SABER

Australia implementa nuevas regulaciones BEPS desde el 1 de enero de 2025, obligando a multinacionales a presentar un "archivo local" abreviado en su documentación de precios de transferencia. Este debe incluir líneas de negocio, estructura organizativa y acuerdos de intangibles, alineándose con las recomendaciones de la OCDE para reforzar la transparencia fiscal.

Noticia de Francia

ARCELORMITTAL SANCIONADA POR LA JUSTICIA FRANCESA POR OPTIMIZACIÓN FISCAL

La justicia francesa sancionó a ArcelorMittal por trasladar beneficios de Francia a Luxemburgo mediante estructuras financieras complejas, reduciendo su carga tributaria. Este caso resalta la creciente vigilancia sobre las estrategias fiscales de las multinacionales y la importancia de alinear las políticas de precios de transferencia con las regulaciones locales e internacionales para evitar sanciones.



LEADERS LEAGUE

MARCH 19TH, 2025
Lima, Perú

Cocktail Reception
during the **Biennial IBA**
Latin American Conference

TPC Group
Transfer Pricing and Valuations

SILVER SPONSOR

¿Requieres apoyo en Precios de Transferencia?

En TPC Group contamos con un personal altamente capacitado en el tema, el cual puede asesorarte y apoyarte.

Si requieres de apoyo, contáctame mediante mi correo corporativo.



Carlos Vargas
CEO

✉ cvargas@tpcgroup-int.com



Abigail Alayo
Directora de Precios de Transferencia

✉ aalayo@tpcgroup-int.com



Luis Castillo
Gerente de Precios de Transferencia

✉ lcastillo@tpcgroup-int.com



Luis Tuesta
Gerente de Precios de Transferencia

✉ luis.tuesta@tpcgroup-int.com

OPTIMIZACIÓN DEL SERVICIO: CÓMO EVALUAR Y POTENCIAR LA ATENCIÓN AL CLIENTE



La transformación digital ha cambiado la forma en que las personas interactúan con las empresas, impulsando la necesidad de procesos más ágiles y eficientes. Sin embargo, muchas organizaciones aún enfrentan desafíos para equilibrar la calidad del servicio con la optimización de recursos, lo que hace imprescindible implementar estrategias que permitan medir y mejorar el desempeño del equipo de atención en las sucursales.

“Mejorar la atención al cliente impacta en la eficiencia operativa de una empresa, también influye directamente en la experiencia del usuario. Reducir los tiempos de espera, optimizar la productividad del equipo y garantizar una atención personalizada y efectiva permite a las empresas fidelizar a sus clientes y fortalecer su reputación en el mer-

cado” agregó Erika Alvarado, Senior Account Manager.

Para mejorar el desempeño del equipo de atención al cliente, es esencial contar con indicadores que permitan un análisis objetivo del servicio. Alvarado nos cuenta algunas de las métricas más relevantes a tener en cuenta.

- Tiempo de espera: mide cuánto tiempo pasa un usuario antes de ser atendido.
- Tiempo de atención: evalúa la duración de cada interacción para determinar eficiencia y calidad del servicio.
- Responsable de la atención: Analizar qué ejecutivo atendió a cada cliente ayuda a identificar tendencias en la calidad del servicio y posibles áreas de mejora.
- Ejecutivos conectados: Conociendo los patrones de visita, se puede ajustar la dotación para

- garantizar una atención ágil y sin demoras.
- Motivos de cierre de atención: ayuda a identificar razones frecuentes de consulta y posibles oportunidades de mejora.
- Fecha y hora del ticket: permite analizar patrones de demanda y optimizar la asignación de recursos.

Ante esta importancia, el uso de plataformas con herramientas analíticas en tiempo real facilita la medición de estos indicadores y permite tomar decisiones basadas en datos.

Contar con soluciones que integren métricas clave y predicciones sobre el flujo de clientes ayuda a gestionar mejor la demanda y mejorar la experiencia de atención.

Sumado a ello, la inteligencia artificial aplicada a la atención al cliente permite prever los momentos de mayor afluencia y distribuir recursos de manera eficiente, evitando tiempos de espera prolongados y optimizando el rendimiento del equipo.

“Mejorar el rendimiento del equipo de atención al cliente no solo eleva la satisfacción del usuario, sino que también refuerza la reputación de la empresa y fomenta la fidelización. Implementar estrategias de optimización y aprovechar la tecnología para medir y perfeccionar el servicio se ha vuelto esencial para las empresas que buscan destacarse en un entorno cada vez más competitivo”, concluyó Alvarado.



CROWNE PLAZA LIMA SALUDANDO LA INCLUSIÓN, ORGULLOSOS DEL PROGRAMA DE PASANTÍAS LABORALES QUE REALIZA CON LA ASOCIACIÓN RETOS



El programa de pasantías laborales que realiza con la Asociación RETOS y Crowne Plaza Lima viene permitiendo que 50 jóvenes hayan tenido la oportunidad de participar en éstas pasantías laborales realizando una asistencia de un promedio de 4 meses por participante, en el área de Alimentos y Bebidas, practicando y mejorando sus habilidades socio – laborales dentro del Restaurante Sinfonía del hotel.

Dentro de éstas pasantías, los jóvenes participantes del programa cumplen tareas específicas como: armado del servicio en mesas, pulido de vajilla, organización y presentación de licores, reposición de alimentos, recojo del servicio, apoyo al personal de mozos a cumplir con las tareas previas que permitan dejar el restaurante listo para recibir a los huéspedes o clientes externos. En algunos casos específicos, apoyo en la preparación de algunos productos específicos siguiendo indicaciones expresas como la de preparar café o coordinar que el equipo se encuentre listo para su correcto funcionamiento.

Miraflores, 18 de Marzo 2025.- El Crowne Plaza Lima celebra 8 años de labor continua con el Centro de atención integral RETOS brindándole la oportunidad a jóvenes en condiciones de discapacidad intelectual o del desarrollo a que participen del programa de pasantías laborales. Los jóvenes reciben pautas de formación que los ayudará a mejorar su calidad de vida, desarrollando habilidades de autonomía, autorregulación, hábitos para el trabajo y habilidades socio laborales que les ayudarán a desenvolverse plenamente y aportar productivamente en nuestra comunidad a través de su inserción laboral.

Video para conocer más: <https://otphoteles.com/crowne/retos-atencion-a-la-diversidad/>

La alianza entre el Centro de atención inte-

El Programa de Pasantías laborales para Jóvenes con Discapacidad Intelectual encaminado por la Asociación RETOS en el Crowne Plaza Lima ofrece grandes beneficios:

- Genera hábitos de trabajo para la inserción laboral de los jóvenes en el mercado ordinario de trabajo.
- Ayuda a poner en práctica los conocimientos adquiridos en la Academia a través del curso de formación laboral.
- Promueve el trabajo en equipo eliminando prejuicios existentes con las personas con discapacidad intelectual.
- Mejora el clima laboral en la empresa, favoreciendo la actitud de los trabajadores.
- Fomenta la igualdad de oportunidades dentro de nuestra comunidad.

El programa viene rindiendo grandes resultados. Se cuenta con múltiples casos de éxitos de jóvenes que han logrado tras haber realizado sus pasantías, ingresar a trabajar en empresas del área de restauración o dentro del mismo mercado hotelero.

Es el caso de Jaime Cruz, pasante 2018 y ex trabajador del Crowne Plaza Lima hoy se encuentra laborando en una reconocida cadena de café. Josue Risco, pasante 2019 viene trabajando en otra reconocida marca hotelera, Ana Lucía Canelo, en una reconocida cadena de supermercados, entre otros.

En el marco de la semana donde se celebra el Día Mundial del Síndrome de Down se invita a todas las empresas a que se unan a participar con iniciativas similares que ayuden a brindar nuevos espacios donde jóvenes con discapacidad intelectual puedan desarrollar nuevas habilidades que los permita estar en condiciones de ser productivos dentro de la sociedad. Si desean más información sobre como encaminar un programa de pasantías

en su empresa favor comunicarse con la dirección del Centro de atención integral RETOS al correo direccionretos@gmail.com o al 981 550 936.

MAS DETALLES SOBRE RETOS:

RETOS, es un Centro de atención integral que brinda atención integral a niños, adolescentes, jóvenes y adultos con discapacidad intelectual, promoviendo su inclusión, autonomía y bienestar.

A través de programas educativos, terapéuticos y laborales, potencian sus habilidades para la vida independiente y el empleo, utilizando metodologías innovadoras como el Empleo con Apoyo (ECA). Además, trabajan en alianza con familias, empresas y la comunidad para garantizar oportunidades reales de formación y participación social, consolidándonos como un referente en la inclusión y el desarrollo personal.

Para mayor información comunicarse con: Ninoscka Ybazeta, Directora Corporativa de Relaciones Públicas Crowne Plaza Lima cel 994013920 / n.ybazeta@otphoteles.com



TRATAMIENTO DEL IGV EN ASOCIACIONES EN PARTICIPACIÓN: LO QUE DICE EL TRIBUNAL FISCAL.



2. Tratamiento del IGV en los Contratos de AEP. El IGV grava la venta de bienes, la prestación de servicios y el arrendamiento de bienes muebles e inmuebles, así como la importación de bienes. En este contexto, el tratamiento del IGV en una AEP dependerá de la naturaleza de los aportes realizados por el asociado:

i. Aporte de bienes o servicios gravados con IGV: Si el asociado aporta bienes o servicios que están sujetos al IGV, la transferencia de estos al asociante constituye una operación gravada y, por lo tanto, se debe emitir el respectivo comprobante de pago y pagar el IGV correspondiente.

ii. Aporte en dinero: Si el aporte del asociado es en dinero, no hay una operación gravada con IGV, pues no se está transfiriendo bienes ni prestando servicios.

iii. Distribución de utilidades: La participación del asociado en los resultados de la AEP no constituye una operación gravada con IGV, pues se considera un rendimiento financiero y no una contraprestación por la venta de bienes o la prestación de servicios.

3. Criterio del Tribunal Fiscal.

El Tribunal Fiscal, en diversas Resoluciones de Observancia Obligatoria, ha reafirmado que el IGV en las AEP solo se configura cuando hay transferencia de bienes o prestación de servicios gravados. En particular, ha precisado que:

-No existe obligación de emitir comprobantes de pago ni pagar IGV por la distribución de utilidades al asociado, pues esta no califica como una operación gravada.

-El asociante es el sujeto obligado a cumplir con las obligaciones tributarias derivadas de la actividad económica desarrollada, incluyendo el pago del IGV por las ventas de bienes o servicios que realice en el marco del contrato.

-El Tribunal también ha determinado que los aportes en bienes o servicios deben ser debidamente documentados con la emisión de comprobantes de pago y la aplicación del IGV correspondiente, salvo que dichos aportes no califiquen como una operación gravada.

En esta línea, la reciente Resolución del Tribunal Fiscal N° 01937-10-2024 ha reforzado este criterio, enfatizando que la distribución de utilidades en una AEP no está sujeta al IGV, dado que no constituye una operación de venta ni una prestación de servicios gravada. Además, la resolución aclara que la condición del asociante como sujeto del tributo no se ve alterada por la participación de los asociados en los resultados de la operación.

4. Conclusiones.

El tratamiento del IGV en los contratos de Asociación en Participación depende de la naturaleza del aporte del asociado. La jurisprudencia del Tribunal Fiscal ha sido clara en establecer que la distribución de utilidades no está gravada con IGV, mientras que los aportes en bienes o servicios gravados sí ge-

neran la obligación de emitir comprobantes de pago y tributar el IGV.

Ante la complejidad de la normativa tributaria aplicable a las AEP, es recomendable que las empresas que utilizan este mecanismo contractual revisen cuidadosamente la estructura de sus aportes y consulten con especialistas en tributación para evitar contingencias fiscales ante la SUNAT.

Si requiere asesoría legal tributaria sobre este tema, en ARAYA & CÍA. ABOGADOS contamos con un equipo especializado que puede brindarle el soporte necesario para garantizar el cumplimiento de sus obligaciones fiscales y optimizar su estructura contractual.

El contrato de Asociación en Participación (AEP) es una figura contractual reconocida por el Código Civil peruano, mediante la cual el asociante otorga al asociado una participación en los resultados de una actividad económica, sin que este adquiera la calidad de socio.

Dada su naturaleza particular, el tratamiento del Impuesto General a las Ventas (IGV) en este tipo de contratos ha sido materia de interpretaciones diversas, siendo el Tribunal Fiscal (TF) un actor clave en la delimitación de sus efectos tributarios.

1. Naturaleza Tributaria del Contrato de AEP. El Tribunal Fiscal ha establecido que la Asociación en Participación no genera una persona jurídica distinta, sino que es un contrato a través del cual el asociante desarrolla una actividad económica en su propio nombre y asume la titularidad de los ingresos y egresos generados por la operación. En ese sentido, el asociante es quien debe cumplir con las obligaciones tributarias derivadas de la actividad desarrollada.


S O U M A
HOTEL • LIMA

Les comunicamos que nuestro socio Hotel Iberostar, ha cambiado su nombre comercial a: **Souma Hotel Lima - Vignette Collection.**

Somos Gtd, somos **Más** que **Tecnología**

*Una compañía dispuesta a acompañarte
en la digitalización de tu empresa.*



Más que tecnología

CONOCE MÁS
ESCANEAR EL QR



EVENTOS DEL MES DE FEBRERO

W EBCAST

WEBCAST : " FISCALIZACIÓN AMBIENTAL PARA EL SECTOR INDUSTRIAL" | 11 DE MARZO



Lima, 11 de marzo del 2025 – Con el objetivo de analizar la fiscalización ambiental en el sector industrial peruano, la Cámara de Comercio Peruano-Chilena, junto a su socio GSA Legal, llevó a cabo el webcast: "Fiscalización ambiental para el sector Industrial".

Reunimos a especialistas en derecho ambiental para discutir el rol del Organismo de Evaluación y Fiscalización Ambiental (OEFA), sus obligaciones y las sanciones derivadas del incumplimiento normativo.

El webcast contó con la participación del señor Edgardo Portaro, socio de GSA Legal; la señora Julia Jiménez, asociada senior de GSA Legal; y el señor Max Cuadros, asociado de GSA Legal. Los expertos explicaron los procedimientos de supervisión y sanción del OEFA, resaltando la necesidad de equilibrar la protección ambiental con el

desarrollo de la inversión privada en el país. Asimismo, se destacó la importancia de la fiscalización ambiental como un mecanismo clave para garantizar el cumplimiento de estándares ecológicos en la industria. Finalmente, se abordaron estrategias para que las empresas puedan alinear sus operaciones a las regulaciones vigentes, minimizando riesgos y promoviendo la sostenibilidad.

Con iniciativas como ésta, la Cámara de Comercio Peruano-Chilena reafirma su compromiso con la difusión de información clave para el sector empresarial, impulsando el cumplimiento normativo y el desarrollo sostenible en la industria.

El video del webcast está disponible [aquí](#).

DESAYUNO MINERO: AVANCES, DESAFÍOS Y OPORTUNIDADES - PROYECTO SAN GABRIEL | 13 DE MARZO



Lima, 13 de marzo del 2025 – La Cámara de Comercio Peruano-Chilena llevó a cabo el desayuno minero: "Avances, desafíos y oportunidades - Proyecto San Gabriel", un espacio clave para el sector.

Esa mañana, contamos con la distinguida participación del señor Roque Benavides, presidente de la Compañía de Minas Buenaventura S.A.A., y del señor Renzo Macher, vicepresidente de proyectos e innovación de la misma empresa, quienes compartieron valiosa información sobre la evolución del proyecto y los desafíos que enfrenta la industria minera.

El evento reunió a empresarios y proveedores del sector minero y energético, resaltando el compromiso social de Compañía de Minas Buenaventura S.A.A. a través de programas de capacitación y formalización

con la Universidad de Moquegua. Estas iniciativas han contribuido al desarrollo de la región, que hoy se posiciona como la más competitiva del país, impulsada también por proyectos como Cuajone y Quellaveco.

La CCPCH agradece a Mobil y Limagas por ser sponsors de este evento, y destaca a Kallpa y Sermaluc, por ser sponsors anuales en la categoría "Diamante", y por su constante apoyo y compromiso con el desarrollo del sector minero y energético y con la Cámara.

Para ver los mejores momentos del evento te invitamos a visitar nuestro álbum de fotos [aquí](#).



NETWORKING ENTRE SOCIOS | MONTT GROUP



Lima, 18 de marzo del 2025.- La Cámara de Comercio Peruano-Chilena, organizó un exclusivo encuentro de "networking entre socios" en las oficinas de Montt Group. Este evento está dirigido a nuestros socios, donde reafirmamos nuestro compromiso con la generación de oportunidades de negocio y el fortalecimiento de las relaciones empresariales entre los socios.

El evento reunió a destacadas empresas asociadas como: Mandomedio, Accor, ZeroQ, Capitalis, Emin Geoestructuras SAC, Bemec SAC y Skava SAC, cuyos representantes presentaron sus organizaciones, compartieron casos de éxito y expusieron los servicios que ofrecen, generando un

valioso intercambio de ideas y alianzas entre los asistentes.

Agradecemos a nuestro anfitrión; señores Montt Group, por su gentileza en recibirnos y ofrecer un delicioso coffee-break. Ellos anunciaron el inicio de una nueva etapa de sus operaciones en el Perú, donde fortalecerán el área legal con el objetivo de consolidar sus servicios y ofrecer un mayor respaldo a sus clientes en materia jurídica y corporativa.

Para ver los mejores momentos del networking te invitamos a visitar nuestro álbum de fotos [aquí](#).

DESAYUNO & NETWORKING | " EL NUEVO ORDEN ECONÓMICO Y GEOPOLÍTICO MUNDIAL: IMPORTANCIA ESTRATÉGICA DEL FINANCIAMIENTO INTERNACIONAL".



Lima, 19 de marzo del 2025.- En un esfuerzo por fomentar el diálogo sobre los retos y oportunidades en el ámbito financiero global, la Cámara de Comercio Peruano-Chilena, en conjunto con Altadirección Capital Latam - Chile, llevó a cabo con éxito, el desayuno financiero /networking "El nuevo orden económico y geopolítico mundial: importancia estratégica del financiamiento internacional".

Durante la mañana, el señor Roberto Darigrandi, socio director de Altadirección Capital Latam - Chile, expuso sobre el panorama económico y geopolítico global, destacando los desafíos para los mercados emergentes. Asimismo, Cristián Cerna, managing director, profundizó en el financiamiento internacional, explicando la

estructuración de deuda, los riesgos involucrados y estrategias para mejorar el acceso al capital.

Además de su enfoque académico, el evento fortaleció lazos empresariales entre el Perú y Chile. Así, la Cámara reafirma su compromiso con el crecimiento y la cooperación bilateral.

Para ver los mejores momentos del desayuno, te invitamos a visitar nuestro álbum de fotos [aquí](#).

ECOSISTEMA DE NETWORKING SECTOR AGROINDUSTRIAL | 20 DE MARZO DEL 2025



Lima, 20 de marzo del 2025 – Reafirmando su compromiso con la integración empresarial y el crecimiento del sector agroindustrial, la Cámara de Comercio Peruano-Chilena llevó a cabo con éxito el evento "Ecosistema de networking - sector agroindustrial", un espacio diseñado para fomentar alianzas estratégicas entre el empresariado agroindustrial y proveedores tanto peruanos, como chilenos.

Entre las empresas agroindustriales participantes, estuvieron: Agrícola Andrea, Agrícola Athos, Agrícola San Juan y Masojo Corp., quienes exploraron oportunidades de colaboración con proveedores especializados, entre ellos: Andes Solar, Bemec, Ecoproa, Kizuroko Módulos Smart, MT Solutions, Veolia Servicios Perú, Gama Técnica, Subcontra-

taLey, Planasa, Proyectum, Pulso Salud, Estudio Rubio Leguía Normand, Logfresh Biotechnology y Accor.

A través de estos espacios de networking, la Cámara reafirma su compromiso de acercar a empresarios y proveedores, generando sinergias que contribuyan al desarrollo sostenible del sector agroindustrial y fortalezcan el ecosistema empresarial binacional.

Para ver los mejores momentos de esa mañana, te invitamos a visitar nuestro álbum de fotos [aquí](#).

WEBCAST: TENDENCIAS EMERGENTES Y DESAFÍOS EN LA PRODUCCIÓN FRUTÍCOLA | 26 DE MARZO



Lima, 26 de marzo de 2025 – La Cámara de Comercio Peruano-Chilena organizó el webcast "Tendencias emergentes y desafíos en la producción frutícola", un espacio de análisis sobre los retos y avances tecnológicos que marcarán el futuro del sector.

El ingeniero Gabriel Amaro, presidente de AGAP, abordó los desafíos que enfrentará la industria en los próximos 5 a 10 años, resaltando la sostenibilidad, el acceso a mercados y la optimización del uso del agua. La señora Viviana Mendoza, especialista en inteligencia comercial de Agromercado, destacó la evolución de la demanda global y la necesidad de estrategias para fortalecer la

competitividad del sector. La señora Daniela Saavedra, de Viveros de Chile, explicó el impacto de la innovación en la producción frutícola, enfatizando el uso de nuevas tecnologías en genética, automatización y monitoreo de cultivos.

Con este tipo de actividades, la Cámara reafirma su compromiso de generar espacios de diálogo y actualización sobre las tendencias de la industria agroindustrial en la región.

SPONSORS ANUALES DIAMANTE

Agradecemos a nuestros SPONSORS ANUALES DIAMANTE POR ACOMPAÑARNOS EN NUESTROS EVENTOS:



Empresa: KALLPA GENERACIÓN S.A
Actividad económica: Servicios de energía eléctrica
Página web: www.kallpageneracion.com.pe



Empresa: SERMALUC
Actividad económica: Servicios de desarrollo de tecnologías informáticas para la banca y el retail
Página web: [: www.sermaluc.com/home](http://www.sermaluc.com/home)

NUEVOS SOCIOS

La Cámara de Comercio Peruano-Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios que se incorporaron en el mes de febrero; agradecemos su preferencia.



Empresa: CROSSPARTNER GROUP
Actividad económica: Servicios de soluciones estratégicos personalizadas.
Página web: www.crosspartnersgroup.com



Empresa: SERVICIOS RUBRIKA
Actividad económica: Servicios de soluciones tecnológicas innovadoras
Página web: www.rubrika.lat



Empresa: GAMA TÉCNICA
Actividad económica: Servicios de automatización y optimización de procesos logísticos



¡Síguenos!



WhatsApp +51 970 149 343