

Cámara Informa

Boletín Informativo



AGOSTO 2024



CONSEJO DIRECTIVO

PRESIDENTE:

Señor Juan Carlos Fisher Tudela

VICEPRESIDENTE:

Señor Enrique Schütze Macchiavello

SECRETARIO:

Señor Juan Enrique Rivera de la Barra

TESORERO:

Señor Juan Miguel Grau Calle

VOCALES:

Señor Raúl Baltar Estévez

Señor Sebastián Herraiz Gibson

VOCAL SUPLENTE:

Señor Cristián Vial Besa

ASESORES:

Señora Amora Carbajal Schumacher

Señor Ignacio Rojas Guerrero

Señor Andrés Barbé González

GERENTE GENERAL:

Señora Marcela Pineda Truyol

En la Cámara de Comercio Peruano Chilena, estamos comprometidos en brindarles las mejores plataformas comerciales y actividades de networking para impulsar sus negocios y fortalecer sus relaciones comerciales.

El mes de Agosto comenzó con el webcast “La Digitalización en la Cadena de Suministro” organizado por Check WMS, el cual subrayó la importancia de adoptar tecnologías avanzadas para mantener una ventaja competitiva en un mercado en constante cambio.

Además, organizamos en colaboración con Candela Jara Abogados el evento “Networking Sector Construcción: Integrando Soluciones Sostenibles”. Este encuentro reunió a una destacada delegación de empresas chilenas bajo la Misión Construcción Circular, liderada por ANICHILE y con el apoyo de CORFOCHILE, junto a Procitex, GreenBick, Acción Circular, Civita y Recylink, y un grupo selecto de empresas peruanas del sector construcción.

También se llevó a cabo el Taller de Pitch: “¿Está lista tu empresa para convencer clientes en cada reunión?” por Hector Sepulveda, Creador del power pitch method, el cual subrayó la importancia de proporcionar técnicas avanzadas y estrategias prácticas para estructurar narrativas comerciales.

Cerramos el mes con éxito celebrando el vigésimo aniversario de la Cámara de Comercio Peruano-Chilena en un elegante cóctel. El evento reunió a destacadas personalidades empresariales, socios y miembros de la comunidad empresarial.

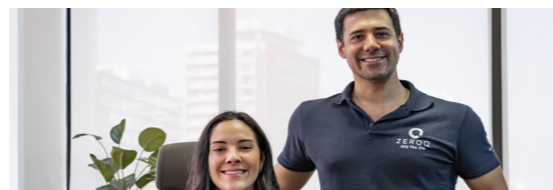
¡Gracias por ser parte de nuestra comunidad empresarial! Continuaremos trabajando para ofrecerle más oportunidades y eventos de alto impacto en el futuro.

Consejo Directivo

ÍNDICE

06

10 AÑOS DE ZEROQ:
CLAVES PARA QUE TU
STARTUP PERDURE EN EL
TIEMPO



CONFIPETROL IMPULSA
LA EFICIENCIA EN EL
MONITOREO BASADO
EN CONDICIÓN
CON SU AVANZADO
DASHBOARD

08

12

POR QUE
LAS INNOVACIONES
AGRICOLAS SOSTENIBLES
SON TAN
IMPORTANTES



TGS SARRIO & ASOCIADOS
REFUERZA SU PRESENCIA
GLOBAL CON LA APERTURA
DEL LATAM DESK
CHINA EN SHANGHÁI

14

16

UNA SILENCIOSA
REVOLUCIÓN BIOLÓGICA:
Los microorganismos que
están llevando a la agricultura
peruana y chilena a ser la más
eficiente de latinoamérica

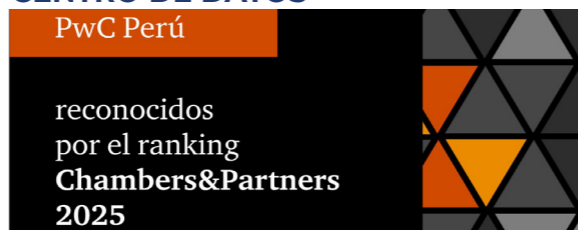


GTD INVERTIRÁ EN PERÚ
DE 100 MILLONES DE
DÓLARES PARA EXPANDIR SU
RED DE FIBRA ÓPTICA
Y CONSTRUIR UN SEGUNDO
CENTRO DE DATOS

18

20

PwC ES RECONOCIDA
EN LA BANDA 3 Y 5 DEL
RANKING CHAMBERS AND
PARTNERS 2025



Consultoría en
la nube de AWS

Adaptamos nuestra asesoría a los proyectos y
necesidades de tu empresa

IMPLEMENTAR PROYECTOS
EN LA NUBE NO TIENE
QUE SER COMPLICADO

22



Toda la actualidad del sector económico
más importante para el Perú



Sábados a las **9 a.m.**
y domingos en horario
estelar a las **6 p.m.**
antes de los programas políticos.

Por:



Canal 21 de
señal abierta

Con la conducción de:

Jorge León Benavides y César Campos

Véanos en todo el Perú:



Canal 21
en señal abierta



776 HD

DIRECTV 1196 HD

Claro tv 10

10 AÑOS DE ZEROQ: CLAVES PARA QUE TU STARTUP PERDURE EN EL TIEMPO



El Perú ha recibido más de US \$110.000 millones de inversión extranjera directa por medio de 1.152 proyectos ejecutados por 826 empresas, según el estudio de Startup Latam.

Para nadie es un secreto que construir una startup es un reto que conlleva muchos sacrificios, recursos monetarios y miles de cosas para tener éxito en esta disciplina. El panorama en el Perú se pinta positivo, ya que según el PECAP, se destaca un importante crecimiento en la inversión en estas empresas emergentes peruanas, puesto que en los últimos tres años, se han invertido más

de US \$300 millones.

“La mayoría de estas startups se queda en el camino, incluso con buenas perspectivas y un acceso a la financiación importante, pero algunas otras consiguen destacar, definir un producto novedoso y competitivo y alcanzar el éxito. La clave para no solo sobrevivir sino también prosperar radica en la combinación de innovación, adaptación y una sólida estrategia de negocio” comentó Ernesto Erdmann, CEO de ZeroQ, software de gestión de la atención al cliente.

Según Infobae, el 10% de las startups sobrevive los dos primeros años, la importancia de las metodologías utilizadas en las fases tempranas y reducir el peso de la inversión inicial son algunos de los problemas que atraviesan los fundadores en los primeros años.

Ante esta situación Erdmann nos detalla algunos consejos que fueron cruciales para el cumplimiento de los 10 años de vida de ZeroQ.

Soñar en grande: Ser grandes fue un imperativo para ZeroQ desde el momento uno. Desde que los fundadores decidieron emprender, soñaron con el primer millón de dólares levantado y por lo mismo sus esfuerzos estuvieron puestos en generar un modelo de negocio escalable, con impacto y de alto estándar.

Conozca su mercado y a sus clientes: Durante los primeros años el foco estuvo en el consumidor final; sin embargo, rápidamente percibieron que este no era el camino adecuado, visualizando que la clave radica en centrarse en el cliente sí. Para

ello, han hecho un trabajo importante para identificar las necesidades y preferencias de los clientes potenciales, así como analizar la competencia, y encontrar ese valor agregado que los diferenciará.

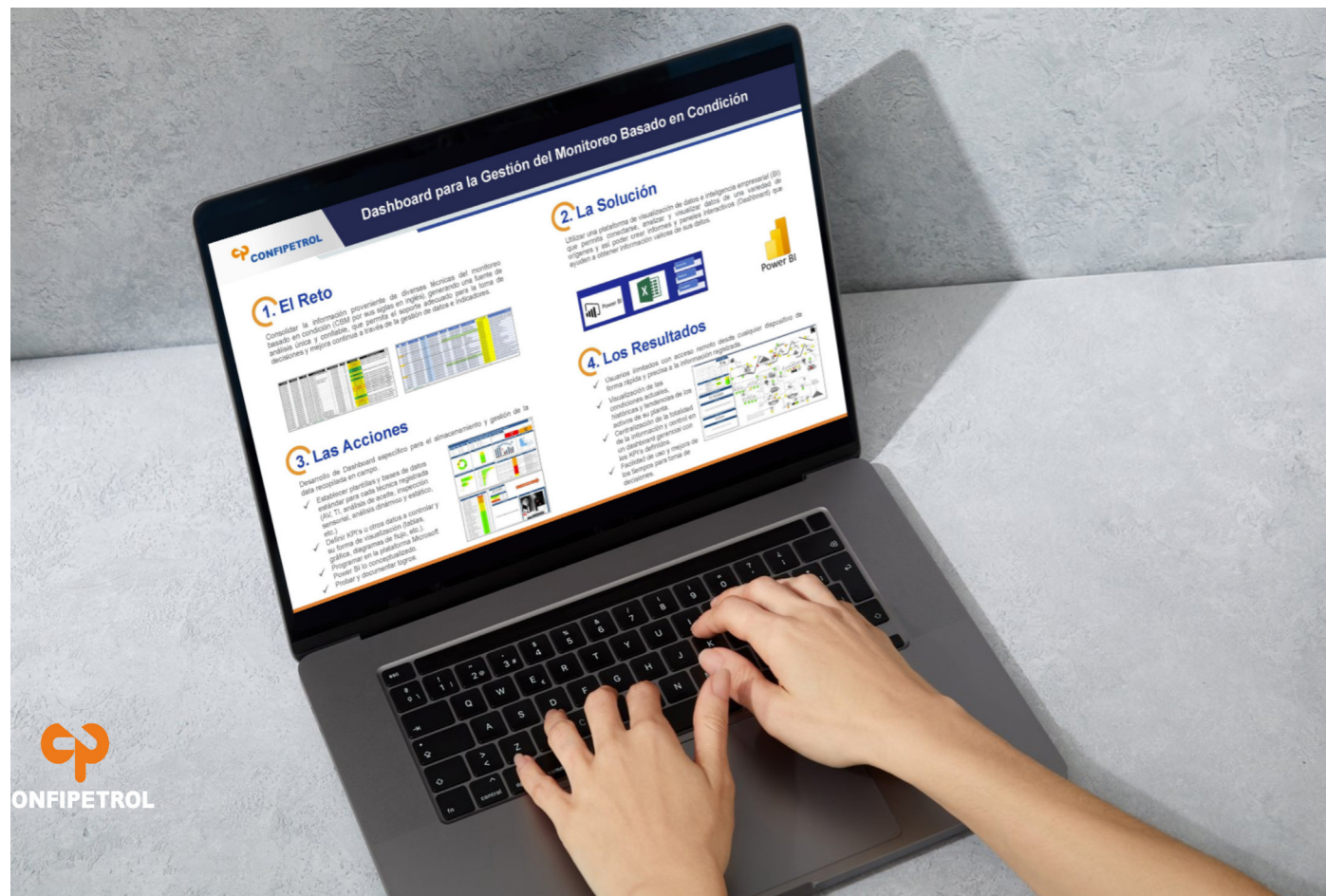
Ser un agente de cambio: Ser una startup pulcra en funcionamiento es un desde para la compañía que busca ser un referente y un modelo de rol para otros emprendedores, ser realmente esa empresa que está subiendo el estándar de la industria por el trabajo realizado, por la experiencia en el uso de tecnología y la visión de futuro.

Fomente relaciones y red de contactos. Ser parte del ecosistema emprendedor, empaparse del conocimiento de otros, y compartir experiencias es parte relevante de las etapas iniciales pero de todo el crecimiento de una startup, nunca deja de ser importante buscar ayuda en aquel que va un paso más adelante.

Es así como ZeroQ se ha posicionado y ha facilitado millones de interacciones, mejorando significativamente la eficiencia y la satisfacción del cliente a través de su tecnología avanzada y enfoque centrado en el usuario.



CONFIPETROL IMPULSA LA EFICIENCIA EN EL MONITOREO BASADO EN CONDICIÓN CON SU AVANZADO DASHBOARD



Confipetrol, líder en soluciones integrales de operación y mantenimiento, se enorgullece en anunciar el lanzamiento de su revolucionario tablero de gestión diseñado para optimizar la administración de datos en el Monitoreo Basado en Condición (CBM). Esta herramienta innovadora es el resultado de un exhaustivo análisis de las necesidades de nuestros clientes, quienes enfrentan el reto de gestionar información dispersa de diversas técnicas de monitoreo.

El Desafío: Una Gestión de Datos Fragmentada

En el dinámico mundo de la industria, la capacidad de tomar decisiones rápidas y precisas es crucial. Sin embargo, muchas empresas luchan con la dispersión de datos provenientes de diferentes fuentes y softwares, lo que dificulta la planificación y la generación de informes efectivos. Confipetrol ha identificado esta problemática y ha decidido actuar.

La Solución: Un Dashboard Interactivo y

Eficaz

Con el objetivo de centralizar y simplificar el acceso a la información, Confipetrol ha desarrollado un dashboard específico en Microsoft Power BI®. Esta plataforma permite la visualización clara y concisa de las condiciones actuales, históricas y tendencias de los activos de las plantas, facilitando la toma de decisiones informadas.

El dashboard incluye:

- **Visualización de Tendencias y Registros:** Mapa de Calor por sección o planta que muestra el estado y condición de los equipos.
- **Acceso Ilimitado:** Usuarios pueden acceder a la información desde cualquier

dispositivo, en cualquier lugar.

- **KPI's Personalizados:** Definición de indicadores clave para un análisis a medida y en tiempo real.

El Impacto en la Toma de Decisiones

Este innovador sistema no solo mejora la eficiencia operativa, sino que también promueve la mejora continua a través de la gestión de datos e indicadores.

Con el dashboard de Confipetrol, nuestros clientes pueden identificar rápidamente activos que requieren atención, agilizando así la comunicación con las áreas de mantenimiento.

Conoce más de Confipetrol en www.confipetrol.com



Noticia Internacional



ESTRATEGIAS CLAVE PARA LA VALUACIÓN DE ACTIVOS INTANGIBLES EMPRESARIALES

Las estrategias para la valuación de activos intangibles empresariales son esenciales para determinar el valor real de elementos como patentes, marcas y software. Este proceso permite a las empresas tomar decisiones informadas sobre inversiones, fusiones y adquisiciones. La correcta valuación de estos activos también es crucial para cumplir con las regulaciones fiscales y de contabilidad, asegurando una presentación financiera precisa y evitando posibles sanciones.

Noticia Internacional



LA IMPORTANCIA DEL BENCHMARKING EN PRECIOS DE TRANSFERENCIA

El benchmarking en Precios de Transferencia asegura que las transacciones entre empresas relacionadas se realicen a precios de mercado, cumpliendo con las regulaciones fiscales. Comparar estas transacciones con el mercado abierto minimiza riesgos de ajustes tributarios y demuestra la equidad de los precios aplicados.

Noticia Internacional



ITALIA VS. DOLCE & GABBANA: PRECEDENTE EN PRECIOS DE TRANSFERENCIA

El caso entre Italia y Dolce & Gabbana establece un precedente importante en Precios de Transferencia, destacando la importancia de la correcta valuación de las transacciones entre empresas relacionadas. La disputa surgió por diferencias en la valoración de derechos de marca transferidos a una subsidiaria. Este caso resalta la necesidad de una documentación precisa y de cumplir con las normativas para evitar sanciones fiscales.

Noticia de Chile



BENEFICIOS DE LOS ESTUDIOS DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA EN CHILE 2024

Los estudios de Precios de Transferencia en Chile son fundamentales para asegurar que las transacciones entre empresas relacionadas se realicen a precios de mercado, cumpliendo con las normativas fiscales. Estos estudios ayudan a evitar sanciones, optimizar la carga tributaria y mejorar la transparencia financiera, proporcionando beneficios tanto para las empresas como para las autoridades fiscales.

Noticia de la Comunidad Andina



DIRECTRICES PARA SERVICIOS DIGITALES Y ASISTENCIA TÉCNICA: DECISIÓN 578

La Decisión 578 establece directrices claras para la tributación de servicios digitales y asistencia técnica en la Comunidad Andina. Esta normativa busca garantizar un tratamiento fiscal equitativo y evitar la doble imposición, proporcionando un marco regulatorio para que los países miembros armonicen sus políticas tributarias y mejoren la cooperación en materia fiscal.

Noticia de Colombia



LISTA DE JURISDICCIONES CON INTERCAMBIO EFECTIVO DE INFORMACIÓN FISCAL EN COLOMBIA

Colombia mantiene una lista de jurisdicciones con las que tiene acuerdos de intercambio efectivo de información fiscal, promoviendo la transparencia y cooperación internacional en materia tributaria. Estos acuerdos permiten a las autoridades fiscales colombianas obtener información relevante para combatir la evasión fiscal y garantizar el cumplimiento de las normativas tributarias internacionales.

Noticia Internacional



TPC GROUP CELEBRA LAS PRESTIGIOSAS NOMINACIONES A LOS ITR AMERICAS TAX AWARDS 2024



Es un honor haber sido nominados en la Shortlist de la ITR Americas Tax Awards 2024 en las siguientes nominaciones:

- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **Argentina.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **Brasil.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **México.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **Chile.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **Ecuador.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **Uruguay.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **América Central.**
- Firma Asesora de Precios de Transferencia del Año - **Caribe.**
- América Latina - Líder del Año en Prácticas de Precios de Transferencia - **Carlos Vargas Alencastre.**
- América Latina - Líder del Año en Práctica de Impuestos - **Abigail Alayo Vilcaromero.**
- Estrella Ascendente en América Latina - Asesoría en Precios de Transferencia - **Lessly Vargas Diaz.**
- Estrella Ascendente en América Latina - Asesoría de Impuestos - **Jose Sobrevilla Rivera.**

¿Requieres apoyo en Precios de Transferencia?

En TPC Group contamos con un personal altamente capacitado en el tema, el cual puede asesorarte y apoyarte.

Si requieres de apoyo, contáctame mediante mi correo corporativo.



Carlos Vargas
CEO



Abigail Alayo
Directora de Precios de Transferencia



Luis Castillo
Gerente de Precios de Transferencia



Luis Tuesta
Gerente de Precios de Transferencia



Roberto ROGGE Director de Comunicaciones y Marca de LIMSA PERU

Dependemos de la agricultura para obtener alimentos, combustible y materias primas. Esta actividad es crítica para la economía mundial. En 2030 los agricultores tendrán que alimentar un 57% más personas que hoy. Tanto alimento como nunca antes. En LIMSA PERU estamos trabajando en ello desde hace 10 años.

Comprometidos con la investigación y la sostenibilidad en equilibrio, ayudando con la producción eficiente de biocontroladores líquidos (Vivoactivo®) a la agroindus-

tria para producir más y con mejor rendimiento en la protección de cultivos y la seguridad alimentaria de los productos que se exportan y salen del Perú.

En la Dirección de Comunicaciones de nuestra compañía, hacemos un trabajo de difusión importante de los productos biológicos (biocontroller+) para toda la agroindustria del Perú. Una solución biointeligente que inicia aquí para todo el mundo.

TGS SARRIO & ASOCIADOS REFUERZA SU PRESENCIA GLOBAL CON LA APERTURA DEL LATAM DESK CHINA EN SHANGHÁI



***Estudio de analítica de datos registra crecimiento sostenido sobre el interés de personas en buscar asesorías y auditorías para realizar negocios con empresas de China.**

La inversión extranjera directa entre China y Latinoamérica está en pleno auge, impulsada por proyectos de infraestructura como el

Puerto de Chancay en Perú, las empresas buscan cada vez más asesoría especializada para navegar los complejos entornos regulatorios y culturales. En respuesta a esta demanda creciente, TGS Sarrío & Asociados, firma auditora multiservicio con más de 45 años de experiencia en el Perú, anuncia la apertura del Latam Desk

China en la ciudad de Shanghái, fortaleciendo su red internacional y su capacidad de ofrecer soluciones integrales y especializadas a sus clientes en Latinoamérica y Asia.

Con la creación de Latam Desk China, TGS Sarrío & Asociados refuerza su visión global y compromiso con brindar asesoría estratégica y local a empresas chinas que buscan expandirse en Latinoamérica, así como a empresas peruanas y latinoamericanas en sus inversiones en China. Este nuevo punto de conexión facilita la interacción directa con clientes, operadores y proveedores chinos, dinamizando los negocios de sus clientes en un mercado clave.

Según el estudio de Insight Hunting SEO elaborado por la Unidad de Inteligencia de Datos de Impulso para TGS Sarrío & Asociados, donde se rastreó a 354 mil personas, reflejando un crecimiento de 400%, desde 2019 hasta la fecha, en relación con búsquedas online sobre negocios con empresas de China. Dentro de los servicios más solicitados se encuentra, consultoría y asesoramiento (89%), servicios de logística y transporte (62%) y registros legales y regulatorios (44%).

Además, se registró que las personas interesadas en realizar negocios con China buscan asesoría y auditorías para asegurar la transparencia y fiabilidad de las operaciones comerciales en China (21%), como también qué asesorías contratar para iniciar negocios con empresas chinas (20%), porque quieren obtener conocimiento del mercado (52%), cumplimiento legal y normativo (50%) y transparencia financiera (44%).

Asimismo, se identificó un creciente interés en las personas, que buscan empresas de origen chino, en relación con empresas peruanas, donde se encontró que los servicios más buscados son: Consultoría y asesoría legal (79%), consultoría financie-

ra y tributaria (40%) e investigación de mercado y estrategias de entrada (40%).

“Nuestro objetivo es apoyar a nuestros clientes en su crecimiento y eficiencia, integrando conocimientos globales con un enfoque local. El Latam Desk China ya está operativo desde el primero de julio, ofreciendo un soporte estratégico y local desde Shanghái,” señaló Luis Costa, Head of Latam Desk China.

La Firma ha experimentado un notable crecimiento en los últimos años, con tasas de expansión del 30% gracias a su asociación con TGS C&C Canessa en Chile. José Luis, Partner de TGS Sarrío y Asociados: “Con el Latam Desk China en Shanghái, nuestros clientes peruanos y latinoamericanos se beneficiarán de un representante peruano con amplio conocimiento de la cultura y regulaciones chinas”. Este crecimiento refleja la capacidad de TGS para ofrecer un tratamiento de negocio local con metodologías y procesos de primer nivel, adaptándose a las necesidades específicas de sus clientes en la región.

Además, forma parte del TGS Network, una red global de más de 69 miembros en 60 países, que cuenta con más de 4,400 profesionales. Esta red está calificada entre las 25 principales redes internacionales por el International Accounting Bulletin (IAB) y ha sido reconocida como "Rising Star" por su rápido crecimiento.

Sobre TGS Sarrío & Asociados

TGS Sarrío & Asociados es una firma auditora global con un enfoque local y especializado en el mercado regional, comprometida con ayudar a sus clientes a preservar su valor en el tiempo y a ser más eficientes en su gestión. Con más de 45 años de experiencia en el Perú, ha consolidado su posición en el mercado a través de un portafolio de servicios diversificado y un equipo de profesionales altamente capacitados. Como parte del Network TGS, TGS Sarrío & Asociados ofrece una visión global, respaldada por el acceso a recursos y conocimientos de primer nivel en todo el mundo.

UNA SILENCIOSA REVOLUCIÓN BIOLÓGICA: Los microorganismos que están llevando a la agricultura peruana y chilena a ser la más eficiente de Latinoamérica



Pablo DE LA CRUZ es Ingeniero Agrónomo y Gerente Comercial de LIMSA Perú

En un contexto donde la eficiencia y la sostenibilidad son esenciales para el futuro de la agricultura, Perú y Chile están emergiendo como líderes en la adopción de tecnologías innovadoras que promueven una agricultura más ecológica y eficiente. Un factor clave en este avance es el uso de microorganismos benéficos, una tecnología que está revolucionando el modo en que se cultivan los alimentos en ambos países.

Crecimiento Exponencial del Uso de Microorganismos

A nivel global, el mercado de inoculantes microbianos, que incluye productos que utilizan microorganismos benéficos para mejorar la salud del suelo y la productividad de las plantas, está experimentando un crecimiento notable. En 2019, este mercado estaba valorado en 4.27 mil millones de dólares y se proyecta que alcance los

11.81 mil millones para 2027, con una tasa de crecimiento anual del 14.27%. Este aumento refleja un cambio significativo hacia prácticas agrícolas más sostenibles y una demanda creciente de alternativas a los productos químicos tradicionales.

En Perú y Chile, los agricultores están liderando esta tendencia al incorporar microorganismos en sus prácticas diarias, mejorando no solo la productividad, sino también la resiliencia de sus cultivos ante el cambio climático. Las bacterias del género *Bacillus* y otros microorganismos benéficos están siendo utilizados para promover el crecimiento de las plantas, mejorar la estructura del suelo y controlar fitopatógenos, todo sin dañar el medio ambiente.

Eficiencia y Sostenibilidad son las claves del Éxito

En los últimos años, la agricultura de ambos países ha avanzado hacia prácticas más sostenibles. La utilización de microorganismos benéficos no solo contribuye a la salud del suelo, sino que también reduce la necesidad de pesticidas y fertilizantes químicos, disminuyendo así el impacto ambiental y los costos para los agricultores. Esta transición hacia una "revolución biológica" está posicionando a ambos países como referentes de una agricultura moderna y eficiente en Latinoamérica.

Impacto Económico y Ambiental

Los beneficios económicos de esta tecnología son claros. La reducción en el uso de insumos químicos se traduce en menores costos operativos para los agricultores. Además, la mejora en la salud del suelo y la eficiencia del uso de recursos como el agua y los nutrientes aumenta el rendimiento de los cultivos, proporcionando mayores ingresos a los productores.

Por otro lado, el impacto ambiental es igualmente significativo. Al reducir la necesidad de productos químicos sintéticos, los agricultores están minimizando la contaminación del suelo y del agua, contribuyendo a la preservación del ecosistema local y promoviendo una agricultura más ecológica y sostenible.

Un Futuro Prometedor para la Agricultura

A medida que Perú y Chile continúan adoptando y expandiendo el uso de microorganismos benéficos en la agricultura, se están posicionando a la vanguardia de la innovación agrícola en la región. Esta silenciosa revolución biológica está demostrando ser una herramienta poderosa para enfrentar los desafíos del cambio climático y la seguridad alimentaria, asegurando un futuro más sostenible para las generaciones venideras.

Gtd invertirá en Perú de 100 millones de dólares para expandir su red de fibra óptica y construir un segundo centro de datos



mejorar la conectividad en el país. Estas inversiones forman parte de un proyecto a nivel latinoamericano que alcanza entre 500 y 600 millones de dólares, evidenciando el compromiso creciente de la empresa con la región.

Data center en Lurín

El nuevo centro de datos de Gtd en Lurín duplicará la capacidad instalada de la empresa y contará con más de 6.000 metros cuadrados de infraestructura, así como 2.000 metros cuadrados de sala blanca (protección contra incendios). Con una inversión cercana a los 50 millones de dólares, esta instalación cumplirá con los estándares de certificación Tier III del Uptime Institute -estándar de confiabilidad y desempeño- tanto en diseño, construcción y operación. Es importante mencionar que Gtd se posiciona como el único operador de telecomunicaciones en Perú con esta calificación.

La construcción del nuevo centro de datos se iniciará en los primeros días de septiembre del 2023 y se espera que comience a operar en marzo o abril de 2024, sumándose a los 10 que la compañía tiene en Perú, Chile y Colombia. Este centro de datos permitirá a los clientes de Gtd disfrutar de servicios de nube y centro de datos a mayor escala, respaldados por certificaciones de calidad reconocidas y soluciones de hiperescala. Grandes empresas como Amazon, Facebook/Meta, Apple, Google, IBM y Microsoft serán algunos de los beneficiarios de estas mejoras en la infraestructura

de Gtd.

“Nuestros clientes nos están solicitando más espacio, más servicios y parte de la filosofía de la compañía es acompañarlos en todas sus necesidades de tecnología de la información y telecomunicaciones. El éxito que hemos tenido con el primer data center de Surco y la coyuntura del mercado, es lo que nos hace acelerar estas inversiones”, comentó Sergio Mavila, gerente general de Gtd Perú.

Gtd y Starlink

Además de sus inversiones en infraestructura, Gtd ha anunciado una colaboración estratégica con Starlink, convirtiéndose en distribuidor autorizado de Starlink en Perú, Chile y Colombia. Esta alianza permitirá a Gtd ofrecer conectividad de alta velocidad y baja latencia, respaldada por su robusta red de fibra óptica terrestre y submarina. La colaboración con Starlink también tiene como objetivo proporcionar una ruta de respaldo para empresas

con alta demanda y llevar conectividad a sectores remotos o rurales que carecen de acceso fácil a la conectividad, fomentando la descentralización de oportunidades de desarrollo.

Con estas inversiones y alianzas estratégicas, Gtd Perú se posiciona como un actor clave en el desarrollo de la infraestructura de telecomunicaciones en la región. Su compromiso con el crecimiento de sus clientes y su apuesta por la transformación digital se reflejan en sus inversiones en fibra óptica y centros de datos de última generación.

Sobre Gtd (Gente Totalmente Dispuesta):

Empresa multinacional que cuenta con más de 43 años, siendo el aliado tecnológico de grandes empresas en Colombia, Chile, Ecuador, Perú, España e Italia, brindando servicios de conectividad, ciberseguridad, data center - cloud - TI y transformación digital.

Más información en: www.gtdperu.com



El directorio de la multinacional de tecnología y telecomunicaciones dio a conocer esta apuesta como parte de un proyecto regional con inversiones en 500 y 600 millones de dólares.

Como parte de su estrategia para fortalecer su presencia en Perú y posicionarse como líder en infraestructura de telecomunicaciones, el grupo Gtd ha anunciado una inversión de 100 millones de dólares para expandir su red de fibra óptica y construir un nuevo centro de datos en el distrito de Lurín, Lima.

Para mantener su impulso, la firma ha detallado que destinará 20 millones de dólares anuales durante un plan quinquenal para continuar desplegando fibra óptica y me-

PwC ES RECONOCIDA EN LA BANDA 3 Y 5 DEL RANKING CHAMBERS AND PARTNERS 2025



Chambers & Partners, prestigioso ranking que destaca las principales firmas y estudios de abogados a nivel mundial, ha reconocido a PwC en la Banda 3 de la categoría "Tax" y en la Banda 5 de la categoría "Labour & Employment".

En la conmemoración de sus 100 años y gracias a su compromiso, así como a su constante innovación, la Firma ha obtenido este logro, orientada a entregar resultados sostenibles y construyendo la confianza con sus clientes.

Por otro lado, los especialistas de PwC Perú también fueron reconocidos en categorías individuales. Arturo Tuesta, socio líder de Servicios Tributarios y Legales, y Lourdes Chau, socia líder del área de Tax Litigation, se posicionaron en la Banda 2 y 4 para "Tax". Asimismo, Percy Alache, socio líder de Servicios Laborales, destacó en la Banda 4 de "Labour & Employment".

Cabe resaltar que, cada año, el ranking elaborado por Chambers & Partners evalúa profesionales en diversos ámbitos del derecho mediante el análisis de respuestas

de clientes, las cuales se obtienen gracias a un equipo de 200 analistas de investigación.

Con este reconocimiento, PwC reafirma su compromiso por seguir creando valor y entregando calidad en sus servicios de auditoría, impuestos y consultoría de negocios.

Acerca de PwC

PwC brinda apoyo a organizaciones y personas para crear el valor que están buscando. Somos una red de firmas presente en 151 países con más de 364,000 personas comprometidas a entregar calidad en los servicios de auditoría, impuestos y consultoría para los negocios. Para más informa-

ción o si tuviera algún comentario, sírvase visitarnos en www.pwc.pe

PwC hace referencia a la red de PwC y/o a uno o más de sus firmas miembro, de las cuales cada una constituye una entidad legal separada. Sírvase ingresar a www.pwc.com/structure para mayores detalles.

Para tener acceso al conocimiento que puede ofrecerte PwC, sigue nuestras redes:

Facebook: www.facebook.com/PwCPeru
 Twitter: www.twitter.com/PwC_Peru
 LinkedIn: <https://pe.linkedin.com/company/pwc-peru>
 Y en nuestro blog: desafios.pwc.pe



IMPLEMENTAR PROYECTOS EN LA NUBE NO TIENE QUE SER COMPLICADO



MISIÓN COMERCIAL SECTOR CONSTRUCCIÓN

En el marco de **EDIFICA - La feria Internacional de la Construcción** más importante de Hispanoamérica

octubre 2024

15 al 17

Santiago - Chile

Contáctanos para
mayor información:

monica.inga@camaraperuchile.org
(+51)947275388

INCLUYE:

- Visita Comercial.
- Ronda de Networking.
- Rueda de negocios.
- Taller “Haciendo negocios”.
- Visita Feria EDIFICA.

Iniciar el proceso de migración a la nube puede ser un desafío, incluso para quienes tienen experiencia en desarrollo e implementación de software. Morris & Opazo brinda a sus partners la experiencia y capacitación necesarias para garantizar una transición exitosa a la nube, sin importar el nivel de experiencia previa.

Morris & Opazo, líder en soluciones tecnológicas, destaca en el mercado de TI, por su experiencia en servicios de consultoría en la Nube de AWS, diseñados para facilitar la migración y optimización de las empresas en la nube.

Proceso de consultoría adaptado a sus necesidades Morris & Opazo adapta su proceso de consultoría a las necesidades específicas de cada empresa, siguiendo cuatro fases clave:

Evaluación Inicial: Un primer acercamiento para estimar metas e hitos dentro del tiempo y presupuesto esperados.

Análisis Detallado: Detalle de los pasos necesarios para implementar la solución requerida, basándose en las mejores prácticas.

Implementación: Ejecución del proyecto o

guía experta para que el equipo del cliente lo implemente.

Mantenimiento: Soporte y mantenimiento continuo para asegurar el éxito del sistema implementado a largo plazo.

Certificación AWS: Un sello de calidad y confianza La profunda comprensión de Morris & Opazo en desarrollo, distribución y administración de soluciones en AWS es respaldada por certificaciones que avalan su capacidad para:

-Diseñar, desarrollar y distribuir soluciones basadas en la nube utilizando AWS.

-Comprender los servicios, usos y mejores prácticas de arquitectura de AWS.

-Diseñar arquitecturas con componentes independientes y escalables.

Con la experiencia y la certificación de AWS, Morris & Opazo está preparado para ayudar a las empresas a transformar sus operaciones y aprovechar al máximo las ventajas de la nube.

Para obtener más información sobre cómo Morris & Opazo puede ayudar a su empresa a migrar a la nube con éxito, visite nuestra web.

We Care for You



Confiadamente

innovador.

Descubra y desarrolle ideas de otra clase:

Biocontroladores y Bioestimulantes.

- Revoluciona la protección de cultivos tanto a nivel foliar como radicular, gracias al sistema **VivoActivo®** Biocontroladores y Bioestimulantes una innovación de la investigación agrícola.
- Experimenta el poder de la protección estable contra patógenos, desde el momento de la aplicación, con nuestra solución Biocontroladores.
- Se testigo de una mayor protección de los cultivos contra agentes bióticos y abióticos, junto con una mayor disponibilidad de nutrientes en el suelo, todo gracias a nuestros productos.
- Experimenta ahorro en el uso de fertilizantes químicos a corto y medio plazo, gracias a nuestro enfoque innovador con los Bioestimulantes.
- Liberar el potencial para una mayor producción y rendimiento de los cultivos, junto con la reducción de los costos de producción, todo mientras se protege el medio ambiente.
- Experimenta el futuro de la agricultura con nuestro innovador sistema **VivoActivo®**.

En Limsa Perú creamos productos de protección de cultivos líderes en la industria con un sin fin de aplicaciones en mercados adicionales.

Experiencia de más de 10 años desarrollando estándares de calidad cada vez más estrictos nos dejan a la vanguardia en investigación y líderes en biocontroladores.

7 productos biointeligentes y más soluciones para tu cultivo.

f i g in
limsaperu.com



IMO cert



VivoActivo™



Microbiological Solutions

PLATAFORMAS COMERCIALES

EVENTOS DEL MES
EXCLUSIVOS DE LA CÁMARA
DE COMERCIO PERUANO CHILENA

DIGITALIZACIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTRO

Cámara de Comercio Peruano-Chilena | LOG.CO | SimpliRoute | CHECK WMS

WEBCAST ONLINE
DIGITALIZACIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTRO

Fecha: 14 de agosto del 2024 | Hora: 16:00 PE - 17:00 CL

Antonio Horvath
 CEO Fundador Check WMS

Gabriel Gurovich
 Chief Product Officer (CPO) KLog

Alfonso Loo
 CX Corporate Regional Leader SimpliRoute

Lima, 14 de agosto - La Cámara de Comercio Perú-Chile, en colaboración con Check WMS, organizó el webcast titulado “Digitalización de la cadena de suministro”. Donde participaron como exponentes a Antonio Horvath, CEO Fundador Check WMS, Gabriel Gurovich, Chief Product Officer (CPO) y Alfonso Loo, CX Corporate Regional Leader SimpliRoute.

Durante el webcast, Horvat expuso cómo las herramientas digitales avanzadas están permitiendo a las empresas latinoamericanas alcanzar nuevos niveles de eficiencia y competitividad. En particular, destacó las innovaciones en la gestión de inventario y logística que ofrece Check WMS, resaltando el impacto positivo de la IA en la mejora de procesos y en la toma de decisiones in-

formadas.

El webcast subrayó la importancia de adoptar tecnologías avanzadas para mantener una ventaja competitiva en un mercado en constante cambio. Las soluciones innovadoras presentadas por Check WMS están diseñadas para ayudar a las empresas a enfrentar los desafíos actuales y a aprovechar las oportunidades emergentes en el ámbito de la logística y la cadena de suministro.

Mira el webcast completo [aquí](#).

TALLER DE PITCH: ¿ESTÁ LISTA TU EMPRESA PARA CONVENCER CLIENTES EN CADA REUNIÓN?

Cámara de Comercio Peruano-Chilena

TALLER DE PITCH
¿Está lista tu empresa para convencer clientes en cada reunión?

15 AGOSTO DEL 2024 | ZOOM VIRTUAL

4:00 PM (PERÚ)
 5:00 PM (CHILE)

HÉCTOR SEPÚLVEDA
 Creador del power pitch method

Lima, 15 de agosto - La Cámara de Comercio Peruano-Chilena, en colaboración con el destacado experto en comunicación y presentaciones, Héctor Sepúlveda, Creador del Power Pitch method, llevaron a cabo un taller de pitch innovador y altamente educativo, enfocado en perfeccionar las habilidades de influencia y persuasión en presentaciones de negocios.

El taller, que atrajo a una audiencia diversa de profesionales y empresarios, proporcionó una plataforma única para explorar técnicas avanzadas en la estructuración de narrativas comerciales efectivas.

Sepúlveda, con su vasta experiencia en la materia, compartió estrategias claves para captar la atención del cliente y presentar

propuestas de manera convincente.

“La habilidad para influir y convencer es crucial en cualquier presentación de negocios,” destacó Héctor Sepúlveda durante el evento.

Los asistentes tuvieron la oportunidad de participar en ejercicios prácticos y recibir retroalimentación directa, lo que les permitió aplicar inmediatamente los conocimientos adquiridos. La interacción y el aprendizaje colaborativo fueron elementos clave del éxito del taller, proporcionando a los participantes herramientas valiosas para mejorar sus futuras presentaciones de negocios.

Mira el webcast completo [aquí](#).

NETWORKING SECTOR CONSTRUCCIÓN: INTEGRANDO SOLUCIONES SOSTENIBLES



Lima, 15 de agosto - La Cámara de Comercio Peruano-Chilena, en colaboración con Candela Jara Abogados, realizó con éxito el evento “Networking Sector Construcción: Integrando Soluciones Sostenibles”. Este encuentro, reunió a una destacada delegación de empresas chilenas bajo la Misión Construcción Circular, liderada por ANICHILE y con el apoyo de CORFOCHILE. Las empresas participantes incluyeron Procitex, GreenBick, Acción Circular, Civita y Recylink, quienes se unieron a un grupo selecto de empresas peruanas del sector construcción.

César Candela, director de Candela Jara Abogados, presentó un análisis sobre los “Desafíos y Proyecciones del Sector Cons-

trucción e Infraestructura”. Su exposición profundizó en los retos actuales y las oportunidades emergentes en el sector, destacando la importancia de adoptar soluciones sostenibles e innovadoras para enfrentar las demandas del mercado y promover un desarrollo responsable.

El evento no solo facilitó el intercambio de ideas y el fortalecimiento de relaciones entre las empresas chilenas y peruanas, sino que también subrayó el compromiso compartido hacia prácticas constructivas más sostenibles.

Mira todas las fotos del evento [aquí](#)

15 DE AGOSTO



DESAYUNO MINERO: ACERCANDO LA MINERÍA Y ENERGÍA ENTRE EL PERÚ Y CHILE

20 DE AGOSTO



Lima, 20 de agosto -. La Cámara de Comercio Peruano Chilena en colaboración con la Universidad Nacional de Ingeniería, el Instituto de Matemática y Ciencias Afines (IMCA) y la Universidad de Chile, organizó con éxito el evento “Desayuno Minero: Acercando la Minería y Energía entre Perú y Chile - Proyecciones y Desafíos al 2030”. Este encuentro reunió a destacados expertos para analizar y discutir las futuras perspectivas y retos en los sectores minero y energético de la región.

El evento contó con la participación de renombrados expositores, entre ellos Roque Benavides, presidente ejecutivo de la Compañía de Minas Buenaventura; Brendan Oviedo, presidente de la Asociación Peruana de Energías Renovables; y Alejandro Jofré,

profesor titular de la Universidad de Chile. Cada uno ofreció perspectivas valiosas sobre los desafíos y oportunidades que enfrentan los sectores minero y energético, así como las proyecciones hacia el 2030.

Queremos expresar nuestro agradecimiento a todos los asistentes por su participación y compromiso con el desarrollo de los sectores minero y energético en la región. Este evento ha sido fundamental para fortalecer los lazos entre Perú y Chile y promover una colaboración efectiva hacia el 2030.

Mira las fotos del evento [aquí](#).



COCKTAIL VIGÉSIMO ANIVERSARIO DE LA CÁMARA DE COMERCIO PERUANO CHILENA



Lima, 28 de agosto -. La Cámara de Comercio Peruano-Chilena celebró su vigésimo primer aniversario con un sofisticado cóctel en la Residencia del Embajador de Chile en Perú, Óscar Fuentes Lira. Este evento marcó un momento clave en la historia de la Cámara y subrayó el fortalecimiento de las relaciones bilaterales entre Perú y Chile, consolidando nuestros lazos comerciales, culturales y sociales.

El evento, que conmemoró dos décadas de cooperación y crecimiento, reunió a una destacada audiencia que incluyó a socios, aliados estratégicos, medios de comunicación, altos directivos y reconocidos políticos.

Queremos expresar nuestro sincero agradecimiento a nuestros auspiciadores, cuya colaboración ha sido fundamental para nuestro éxito. Nuestros agradecimientos especiales a ENAEX y BCI como Official Sponsor, a Marcobre como Platinum Sponsor, y a Confipetrol, Cencosud, SKY, Entel, LimaGas y Ripley como Gold Sponsor. También agradecemos a Movitécnica, Montt Group, 2W Apartments y GSA Legal por su apoyo como Startup Sponsor.

Para acceder las fotos del evento, visite: [aquí](#)

28 DE AGOSTO



La Cámara de Comercio Peruano-Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios que se incorporaron en el mes de Agosto; agradecemos su preferencia.



MULTOTEC

Empresa: MULTOTEC
Actividad económica: Ingeniería
Teléfono: (56) 9 9939 5747
Contacto: ruth.gutierrez@multotec.com
Página web: www.multotec.com



¡Síguenos!



WhatsApp +51 970 149 343