

# Cámara Informa

## Boletín Informativo



# 2022

- EDICIÓN JULIO -

## CONSEJO DIRECTIVO

**PRESIDENTE:**

Señor Juan Carlos Fisher Tudela

**VICEPRESIDENTE:**

Señor Enrique Schütze Macchiavello

**SECRETARIO:**

Señor Juan Enrique Rivera de la Barra

**TESORERO:**

Señor Sebastián Herraiz Gibson

**VOCAL:**

Señor Cristián Vial Besa  
Señor Juan Miguel Grau Calle

**VOCAL SUPLENTE:**

Señor Raúl Baltar Estévez

**ASESOR:**

Señor Ignacio Rojas Guerrero

**GERENTE GENERAL:**

Marcela Pineda Truyol

Este 2022 la Cámara de Comercio Peruano Chilena mantiene el compromiso de trabajar de la mano de sus asociados para brindarles las mejores plataformas para exponer su propuesta comercial y de esta forma ampliar su red de contactos y generar negocios a corto, mediano y largo plazo.

El mes de julio inició con un webcast por parte de nuestros socios de PRenseable, Hans Goecke y Diego Salazar. Ellos nos comentaron sobre cómo llegar a ser el top of mind de nuestra industria, teniendo claro la importancia de invertir en comunicación para tener un gran impacto y mayor rentabilidad.

Adicionalmente, tuvimos un muy interesante webcast al lado de Montt Group, teniendo a Claudia Nuñez Delgado, abogada laboral, la cual nos compartió muchos puntos valiosos al querer iniciar una empresa y contratar personal en Perú.

Por otro lado, este mes destacó por el exitoso desayuno empresarial con Roberto Darrigrandi, Mg en economía, PUC Chile MBA, The University of Chicago DBA Candidate, University of Liverpool., que compartió su visión sobre las perspectivas económicas de éste y los años posteriores.

Asimismo, tuvimos una exitosa Rueda de Negocios - Categoría Ropa Industrial, en la que tuvimos a Finning como empresa invitada. Participaron 5 empresas, líderes en su sector, las cuáles presentaron su propuesta comercial y generaron contactos provechosos.

Agradecemos a todos nuestros socios y aliados estratégicos por acompañarnos en este potente desafío de unir mercados peruanos y chilenos.

## Consejo Directivo

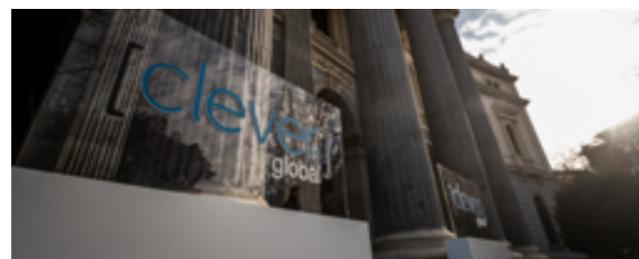
# ÍNDICE

**06** Plataformas digitales:  
La solución para  
gestionar requisitos  
legales



**Logística y trazabilidad del  
producto minero:  
Para un proceso más eficiente  
y sustentable del  
concentrado de cobre**

**Logística y trazabilidad  
del producto minero** **08**



**10** Control de  
contratistas como  
parte del compliance

**Ingresos de las  
empresas mineras en  
Perú aumentaron 56%  
en 2021** **12**



**15** LIMAGAS, ALIADO  
ESTRATÉGICO  
DEL SECTOR MINERO EN  
EL PERÚ

**Sistema de control  
y monitoreo de  
riego para la  
lixiviación de pilas** **16**



## PROGRAMA **RUMBO MINERO**

**Toda la actualidad del sector económico  
más importante para el Perú**



**Sábados a las 9 a.m.  
y domingos en horario  
estelar a las 6 p.m.  
antes de los programas políticos.**

Por:



**Canal 21 de  
señal abierta**

Con la conducción de:

**Jorge León Benavides y César Campos**

**Véanos en todo el Perú:**





## Plataformas digitales: La solución para gestionar requisitos legales

Tener una matriz que agrupe la normativa que aplica a cada empresa u organización alojada en un software es una herramienta útil, versátil y fácil de usar, ya que permite un gran ahorro de tiempo en la gestión y cumplimiento de ésta.

Incumplir la normativa legal en cualquier rubro o servicio afecta el desempeño de las empresas en ámbitos como el ambiental y de seguridad y salud en el trabajo, más aún, si cuentan con alguna certificación ISO.

Por ello, es importante estar al tanto de los cambios en la legislación, ya que una fiscalización podría develar un incumplimiento. Para resolver eso existen las plataformas digitales que pueden cargar y visualizar la base de datos normativa, sus matrices e informes existentes.

**Beeok** es una de ellas, y permite generar matrices de requisitos legales, visualizar el marco regulatorio, su actualización inmediata y permanente, de modo que el usuario siempre esté al tanto de su aparición o eliminación mediante notificaciones por correo electrónico.

Asimismo, entrega alertas diarias de nuevas normativas; permite búsqueda y acceso a las leyes, fichas resumen y exigencias verificables; evaluación y reportes de cumplimiento y auditorías; administrador de tareas; resúmenes mensuales de nueva normativa y requerimientos.

Si quieres estar actualizado de la normativa aplicable a tu empresa con un clic, sólo debes contactarnos y [pedir tu demo](#) sin costo en [beeok.com](http://beeok.com) ¡Te esperamos!



**¡CON SCHNEIDER ELECTRIC GANA UN SMART TV SAMSUNG 50"!**

POR CADA S/600 EN COMPRA DE AUTOMATIZACIÓN INDUSTRIAL EASY SERIES OBTÉN UNA OPORTUNIDAD PARA EL SORTEO

\*Válido del 15/07 al 31/08. \*Duplica tus opciones comprando por ecommerce. \*Se dará ticket por compras en la misma factura. \*Monto de compra no incluye IGV. \*Válidas para línea Easy de variadores de velocidad (ATV610 y ATV310), PLC (TM200), mando y señalización (XA2).

**PHILIPS**

POR COMPRAS SUPERIORES A S/5000 EN PRODUCTOS PHILIPS PODRÍAS

**¡GANAR UNA TABLET!**

\*Promoción válida del 18/07 al 31/08. \*Se sorteará 1 tablet cada quincena: 02/08, 16/08 y 01/09. \*El cliente solo puede ser acreedor a un premio por quincena. \*El monto de compra no incluye IGV. \*Las compras no son acumulables, es por factura.

**SEIN ELECTRICIDAD**

¿QUIERES SER EL PRIMERO EN ENTERARTE DE NUESTRAS NOVEDADES?

REGÍSTRATE AQUÍ

DISTRIBUIDOR AUTORIZADO DE:



## Logística y trazabilidad del producto minero: Para un proceso más eficiente y sustentable del concentrado de cobre



Como insumo crítico, la cal cuenta con una gran versatilidad, además de múltiples aplicaciones, lo que ha elevado su producción a fin de suplir una demanda en nuestro país, dominada aproximadamente en un 90%, por la gran minería.

En Chile tenemos cultura minera, así como de producción de algunos insumos estratégicos; una industria que inició su producción de cal en territorio nacional a través de SOPROCAL en la década de 1940. Hablamos de un mercado que fue in crescendo y que, con ayuda del Estado en 1969, llegó a manejar hasta 110.000 toneladas/año.

Fue así como apareció en este escenario la Industria Nacional de Cemento en Antofagasta y Cementos Bío Bío, quienes fueron dando pasos agigantados en materia de producción de cal y quienes, a su vez,

acompañaron el ya rápido crecimiento de la minería.

Por supuesto, con el auge ya existente de Collahuasi, Zaldívar, Villacollo, Esmeralda y Candelaria, entre otras no menos importantes, la demanda de la cal no paró. Para el año 2010 ya se contaba con una producción nacional de 2.100.000 ton al año.

Hoy en día existen en Chile dos grandes empresas que producen la cal para uso nacional, siendo INACAL la que concentra más del 81% de la fabricación total, mientras que otros productores locales como SOPROCAL y CAL CHILE tienen sus plantas paralizadas. Según el Análisis de Mercado de Insumos Críticos en la Minería del Cobre, hecho por la Comisión Chilena del Cobre, se calcula que la tasa de crecimiento anual promedio de consumo de cal para la minería

en el periodo 2021-2030 sería de un 5,1%.

Una estimación de la demanda del óxido de calcio (CaO) que Cochilco realizó analizando posibles escenarios posibles y potenciales, basados en el procesamiento del mineral del cobre sulfurado en un proceso de flotación, y donde se calcula que el consumo promedio de la cal viva en tan importante proceso es de 1,6 kl/ton de mineral procesado. Sin embargo. Este indicador no incluye mejoras contingentes del proceso productivo.

De igual forma, este análisis realizado por Cochilco, evidencia que la oferta de cal para el mercado nacional está compuesta por la oferta de los productores chilenos, así como de importaciones, estas últimas provenientes principalmente desde la provincia de San Juan, en Argentina.

### GRANDES DESAFÍOS

La cal es considerada no solo un insumo estratégico, sino también crítico para la gran minería, especialmente porque de su utilización dependen muchos procesos de flotación y regularización del PH, así como de la obtención de diferentes metales en la industria. Su falta acarrearía un paro forzoso en la faena, impactando así no solo en los costos sino también en el producto final.

Otro de los grandes desafíos que hoy en día enfrenta la industria, es en materia de abastecimiento. Esto, gracias a que actualmente un alto porcentaje de la cal viene de Argentina, cuando en realidad debería ser una materia que se maneje bajo políticas de autoabastecimiento.

Esto se vuelve una necesidad, especialmente cuando se prevé el inicio de nuevas operaciones de cobre y oro entre el 2023 y el 2025, actividades que requerirán de grandes cantidades de CaO pudiendo llegar el consumo a 1.800.000 toneladas.

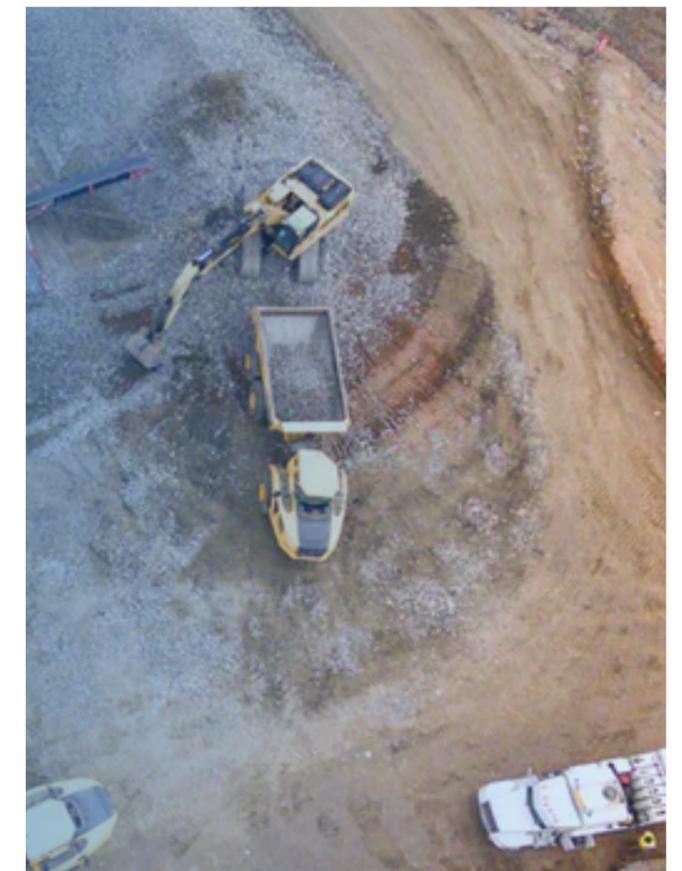
Desde Antara Mining, como conocedores del mercado minero, entienden la importancia

de poder trazar los insumos críticos de la industria minera, a fin de poder lograr no solo optimizar su utilización, sino de generar controles en toda la cadena productiva.

Esto puede lograrse con una plataforma como Antara TL, esta solución multi-insumo que facilita la gestión del transporte de insumos críticos, desde el almacenamiento inicial hasta los asset, incluyendo descarga en puertos y transferencias. Hablamos de trazabilidad y visibilidad para toda la gestión del stock de insumos en diferentes ubicaciones y consumo interno, además de facilitar y apoyar en la planificación y control al hacer seguimiento y monitoreo sobre el programa del proceso logístico de insumos críticos.

La industria necesita de procesos digitales ágiles, que eficiente no solo los procesos, sino que nos conduzcan al logro de metas que vayan en línea a las realidades socioeconómicas del país, así como de objetivos más sustentables.

Ver nota completa de [Antara Mining aquí](#)



## Control de contratistas como parte del compliance



El control de contratistas es parte integral de los sistemas de gestión empresarial, que tienen por objeto prevenir y en su caso, identificar y sancionar las infracciones a las leyes, reglamentos, códigos o procedimientos internos que se produzcan en una organización, fomentando una cultura de cumplimiento.

En las empresas, el cumplimiento de la ley es una ardua tarea, especialmente si está fuera de su control, como el cumplimiento de las obligaciones laborales y previsionales por parte de los contratistas y subcontratistas de los diferentes niveles y que también son responsabilidad de la empresa principal, según la ley de Tercerización 29245.

Son múltiples los factores que provocan la aparición de infracciones en el seno de la empresa: el desconocimiento de

la normativa, la división del trabajo (outsourcing), etc. Por estas razones, el cumplimiento normativo como objeto de la gestión empresarial, requiere una gestión especializada, con los medios técnicos y humanos adecuados.

Clever Global es una empresa internacional que minimiza los riesgos asociados a la subcontratación, a través de la acreditación de empresas, trabajadores, vehículos y maquinaria. Esta acreditación se basa en un proceso de validación y verificación de documentación y un control de acceso inteligente para el control de los contratistas. Presentes en Perú desde 2012, trabaja exitosamente con clientes de diferentes sectores.

Más información: [peru@clever-global.com](mailto:peru@clever-global.com)

# PRESENTAMOS

# BAU

## CONSULTORES EN EDIFICACIÓN

### CON MÁS DE 10 AÑOS EN PERÚ DESARROLLANDO PROYECTOS DE ALTO RENDIMIENTO Y COMPLEJIDAD



Hotel Salabella Explora,  
Urubamba



Megacentro Industrial Sur  
Lurin



Megacentro II  
Lurin

COORDINAMOS  
GERENCIAMOS  
INSPECCIONAMOS  
CERTIFICAMOS

CONTÁCTATE CON NOSOTROS AQUÍ



## Ingresos de las empresas mineras en Perú aumentaron 56% en 2021



### Las 12 empresas mineras registradas en la Bolsa de Valores de Lima ingresaron USD 14,407 millones en ventas

Las ventas de las 12 empresas mineras listadas en la Bolsa de Valores de Lima en 2021 llegaron a los USD 14,407 millones, experimentando un aumento del 56.2% con relación al año anterior, según el capítulo peruano del estudio “Mine 2022”, de [PwC](#). Este aumento corresponde principalmente a una mayor producción de los distintos minerales a causa de la reactivación económica desarrollada en el país, lo cual afectó directamente en la producción de cobre, oro, zinc, plata, plomo, hierro, estaño y molibdeno. Las cotizaciones de todos los metales en 2021 se mantuvieron en constante recuperación: en diciembre de 2021, el valor de las exportaciones de los productos mineros metálicos fue de US\$3,584 millones.

El EBITDA experimentó un aumento de 114.7% en 2021, esto principalmente porque, si bien los ingresos totales aumentaron

US\$millón	Diciembre 2021	Diciembre 2020	Variación (%)
Ventas	14,407	9,223	56.2%
Gastos operativos	(3,681)	(4,877)	16.5%
Otros gastos operativos	(54)	(49)	14.4%
Participación neta en resultados de subsidiarias y asociadas	509	(11)	-4775.8%
<b>EBITDA</b>	<b>9,200</b>	<b>4,286</b>	<b>114.7%</b>
Pérdida por deterioro de activos	(5)	(203)	100.0%
Depreciación y amortización	(1,574)	(1,406)	12.0%
Gastos financiero netos	(173)	(303)	-46.4%
Utilidad antes de impuestos	7,448	2,354	216.4%
Impuesto a las ganancias	(2,676)	(1,129)	137.1%
<b>Utilidad neta</b>	<b>4,771</b>	<b>1,225</b>	<b>289.5%</b>
<b>EBITDA sobre ventas (%)</b>	<b>64%</b>	<b>46%</b>	
<b>Utilidad neta sobre ventas (%)</b>	<b>33%</b>	<b>13%</b>	

Fuente: Informe trimestral, Análisis PwC

en 56.2%, los costos operativos lo hicieron solo en 16.5%. Es decir, en el agregado y sin considerar los intereses, depreciación, amortización e impuestos, el impacto del incremento de las ventas fue significativo.

Respecto a la depreciación y amortización, se registró un aumento de 12% en 2021, resultado de un incremento del 76% en las inversiones respecto a 2020. El rubro infraestructura sumó US\$1,400 millones, lo que refleja un aumento interanual de 63.1% comparado con 2020, debido principalmente

a la mayor inversión realizada por Southern Perú Cooper Corporation en sus plantas de beneficio y costos de desbroce. Asimismo, Minsur S.A. llevó a cabo inversiones en su planta de beneficio. Ambas empresas realizaron una inversión en infraestructura de US\$209 millones y US\$151 millones, respectivamente.

### Panorama mundial

Las empresas mineras presentaron un aumento del 32% en ingresos y del 127% en las ganancias netas, gracias a los altos precios de las materias primas (el precio del cobre subió un 26% y el litio 280%) y la gestión prudente de costos. Sin embargo, aún no está claro cuánto tiempo continuará esta carrera récord; aunque los CEO parecen optimistas, pues un 82% de directores ejecutivos de empresas mineras confían en los prospectos de crecimiento de sus compañías para los próximos 12 meses.

Según el estudio, el éxito futuro dependerá de si las 40 principales pueden asumir o no un papel de liderazgo en la transición de energía limpia y continuar generando un valor significativo para las partes interesadas. Para lograrlo, los mineros deben aprovechar su solidez financiera actual para enfrentar los desafíos futuros.

Aquellas mineras que emerjan como líderes en la transición hacia la energía limpia podrían obtener grandes recompensas. Se espera que la necesidad de “minerales críticos”, como el cobre, el níquel y el cobalto, aumente durante las próximas tres décadas, y algunas estimaciones sugieren que la demanda anual de tecnologías de energía limpia superará los 400 000 millones de dólares para 2050.

Eso se debe a que el cambio del mundo hacia net zero requerirá más minería, no menos. La rápida ampliación de los sistemas de energía de bajas emisiones (energía solar y eólica, vehículos eléctricos y baterías a escala de red) requerirá una

gran cantidad de materiales. Sin embargo, dotar de recursos a la transición energética requiere de una extracción sostenible.

Pablo Saravia Magne, socio líder de minería de [PwC Perú](#), señala: “para el caso de las empresas mineras peruanas también se aprecia similares resultados financieros, atribuidos principalmente a los incrementos en los precios. Sin embargo, donde se aprecia que aún existe un largo camino por recorrer es en lo relacionado a los factores ESG. Mientras que las grandes mineras tienen incorporados en sus estrategias algunos de estos factores, con mayor preponderancia la “E” de medioambiente, las demás de menor dimensión aún no las desarrollan dentro de sus planes”.

La consideración de factores ESG ya no es opcional ni un punto de diferenciación; es el estándar mínimo de operación. Las partes interesadas están aumentando la presión; y las licencias sociales, desinversiones responsables y la transparencia fiscal serán importantes para el éxito.

### Sobre el estudio

Mine 2022 es el informe anual número 19 de [PwC](#) sobre las 40 principales empresas mineras globales.

El análisis incluye empresas importantes de todas partes del mundo cuyo negocio principal se evalúa como minería. Los resultados agregados en este informe provienen de la última información disponible públicamente, principalmente informes anuales e informes financieros disponibles para los accionistas.

Para el capítulo peruano, se incluye en el análisis a las 12 empresas mineras en etapa productiva, listadas en la Bolsa de Valores de Lima, y que son, a su vez, las más representativas del mercado de valores en Perú.

Puede revisar el reporte completo en [www.pwc.com/mine](http://www.pwc.com/mine)

Servicios de gestión y asesoría de proyectos de minería e ingeniería. Mantenimiento preventivo y correctivo de equipos industriales.

## INGENIERÍA Y CONSTRUCCIÓN



## EQUIPOS Y SUMINISTROS INDUSTRIALES

## MANTENIMIENTO INDUSTRIAL



## CONTRATISTA MINERO



# LIMAGAS, ALIADO ESTRATÉGICO DEL SECTOR MINERO EN EL PERÚ



El cambio de matriz energética constituye una solución tecnológica ideal para las empresas mineras que enfrentan continuos desafíos productivos y/o están ubicadas en zonas del Perú donde el gas natural aún no llega.

Ante esta situación, Limagas se convierte en un aliado estratégico del sector minero, brindándole una solución con GLP que les permite, a sus distintas empresas, producir al 100% de su capacidad y sin restricciones por la falta de suministro eléctrico.

Este cambio de matriz energética permite también ahorros directos de entre 10 a 15% en combustible, evitando además que las empresas asuman contingencias ambientales, de gestión de inventarios y de mermas; al mismo tiempo que las libera de destinar mayores recursos a la generación eléctrica (con diésel).

De este modo, el uso del GLP ha permitido que proyectos como Minera Colibrí y Solandra (ubicados en Arequipa), logren ahorros de hasta 12%, tras confiar en la experiencia de Limagas para desarrollar esta solución tecnológica que acompaña el crecimiento de la minería nacional.

Los invitamos a visitar su página web [click aquí](#)



## Sistema de control y monitoreo de riego para la lixiviación de pilas



### Monitoreo de pilas de lixiviación

La pila de lixiviación es un área extensa subdividida en celdas que requiere tradicionalmente de la presencia de operadores en terreno para el control y monitoreo del proceso. La baja o nula instrumentación en las celdas difiere significativamente de los estándares del resto del proceso minero y limita la capacidad de detectar problemas de operación y dar respuesta oportuna a ellos, afectando la rentabilidad del proceso.

Para que el rendimiento de las pilas de lixiviación sea el óptimo, el ácido con el que se riega la pila debe estar distribuido de forma uniforme, de manera que pueda penetrar en todas las zonas que la conforman. Desafortunadamente, a veces el ácido se agrupa en pozas, impidiendo que se irrigen algunas zonas de la pila, disminuyendo la efectividad del proceso. El riego de las pilas se mantiene aproximadamente por 45 a 100 días, con la probabilidad de extender dicho período

dependiendo de la ley y el tipo de mineral. El material restante o ripio es transportado mediante correas a botadores donde se podría aplicar un segundo proceso de lixiviación para extraer el mineral.



### Sistema Lixibanff

El sistema de monitoreo y control de riego para pilas de lixiviación, está diseñado para lograr tener información en tiempo real de distintas variables importantes en el proceso de lixiviación de minerales y para mantener un control del flujo a través del control y operación automatizada de válvulas de control hidráulico. Con esta información disponible es posible tomar decisiones de cómo regar, ver en tiempo real eventos no deseados y poder modelar el riego para una condición particular y así lograr con datos objetivos un manejo eficaz.

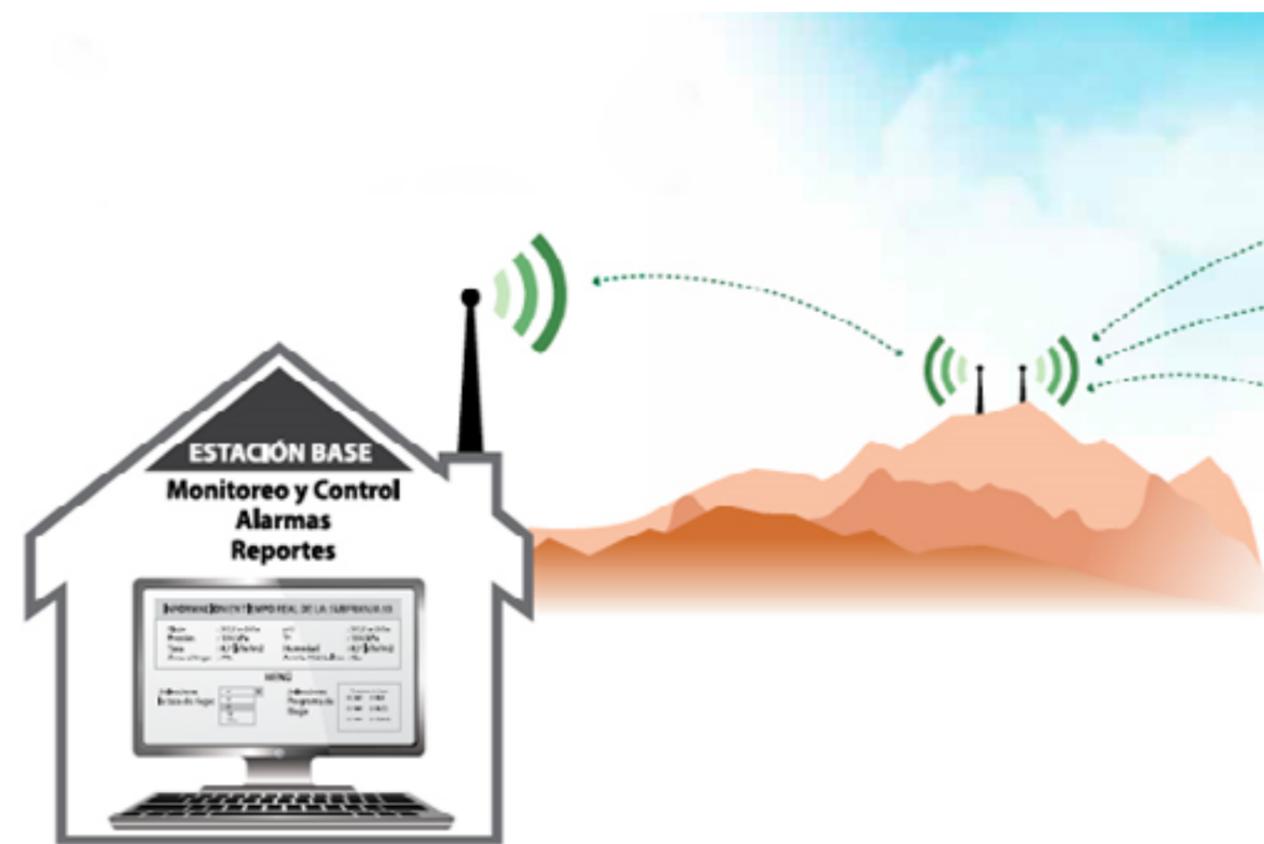
[Banff](#), en colaboración con sus aliados estratégicos, ha desarrollado un sistema de monitoreo en tiempo real de pilas de lixiviación, el cual tiene un alcance de comunicación de 10km utilizando una interfaz personalizada multi-usuario, los equipos remotos son energéticamente autónomos alimentados mediante energía solar, además de estar diseñados para trabajar en ambientes corrosivos y en exteriores sometidos a rayos UV, lluvia y

polvo.

Con la implementación de este tipo de sistemas se puede asegurar el cumplimiento del programa de lixiviación y tener conocimiento de las desviaciones de proceso a través de alertas tempranas. Su programación es simple para todo el ciclo de lixiviación incluyendo la etapa de curado, humectación y riego para cada celda. El uso del sistema también aumenta la seguridad de la operación pues disminuye la presencia de personal operando en la pila.

Este tipo de sistema permite asegurar las condiciones para la eficiencia del proceso de lixiviación y optimizar los recursos para el riego de las pilas. Además, habilita la gestión de riego alcanzando un 90% de uniformidad al interior de la pila.

[Mira la página web de BANFF aquí](#)



## CONOCIENDO MÁS A CALIDRA PERÚ



Somos parte del [Grupo Calidra](#), con más de 100 años de experiencia en la producción de cal. Actualmente, somos el primer productor de cal en Latinoamérica, con liderazgo en el mercado de: México, Honduras, Colombia, Argentina, Chile y Perú.

[Calidra Perú](#), es nuestra filial ubicada en la región de Arequipa, en donde iniciamos con la producción de este insumo en el año 2015 y estamos presentes en los minería, fundición e infraestructura.

### ¿COMO ES NUESTRA PARTICIPACIÓN EN PERÚ?

Somos parte del top 3 de proveedores más importantes de Cal Viva en el Perú.

Nuestro portafolio está compuesto por el suministro de cal viva en diferentes presentaciones, ya sea en Big bags y a granel. Nos adaptamos a los requerimientos de cada cliente, siendo la granulometría, la ca-

lidad y la reactividad, las propiedades más importantes.

En minería, nuestra cal viva interviene en los procesos de: Flotación, lixiviación y tratamiento de aguas.

En construcción, desarrollamos Estabilical, un producto capaz de modificar las propiedades físicas y mecánicas del suelo natural, reduciendo el índice de plasticidad y expansividad, mejorando así la estabilidad y compactación del suelo.

### ¿POR QUÉ CONFIAR EN CALIDRA PERÚ?

Nuestra principal ventaja competitiva está en nuestro servicio post venta, en donde nos preocupamos por el usuario y contribuimos en maximizar los beneficios de la cal en sus procesos.

Otra ventaja importante, es que contamos con una red logística robusta, capaz de cubrir las necesidades de nuestros clientes y

de responder de manera inmediata ante cualquier eventualidad que pudiese poner en riesgo la cadena de suministro.

### EL QUE SABE, ELIGE CALIDRA

Nosotros trabajamos con todos los clientes mineros, aquellos que producen cobre, oro y polimetálicos. Nuestros principales socios estratégicos son: Minsur, Minera Chinalco, Grupo Aruntani, Hudbay, Buenaven-

tura, y muchos más.

En infraestructura, actualmente nos encontramos desarrollando pilotos importantes en las principales vías del sur del País, junto con los principales consorcios del sector.

[Visita la página web de Calidra aquí](#)



## Sé parte de nuestra red

Potencia tu gestión comercial  
accede a nuestras diferentes  
plataformas de negocio

Contacto:

 [socios@camaraperuchile.org](mailto:socios@camaraperuchile.org)  
 [www.camaraperuchile.org](http://www.camaraperuchile.org)



## VIVE EN FAMILIA LA EXPERIENCIA HYATT CENTRIC

- Un plan diferente para sortear los fríos fines de semana de invierno.
- "Family Getaway" incluye habitaciones de lujo, acceso al mejor desayuno buffet de Lima y actividades muy entretenidas para los más pequeños.

Hyatt Centric Lima lanza su nuevo programa "Family Getaway", especialmente creado para disfrutar en familia de una experiencia cinco estrellas sin salir de la ciudad. El paquete incluye habitaciones de lujo para dos adultos y dos niños de hasta 12 años, lazy breakfast en el mejor buffet desayuno de Lima y actividades muy divertidas para los chicos.

Este paquete estará vigente durante todos los fines de semana, de jueves a domingo, con estadía hasta el 30 de septiembre de este año.

Hyatt Centric Lima garantiza a todos sus visitantes la tranquilidad de que los espacios están certificados por GBAC STAR y Safehotels, otorgando seguridad, limpieza, protección y sanitaria.

Reservas en: [limct.reservations@hyatt.com](mailto:limct.reservations@hyatt.com) o al +51 16111234.

Ubicación: Jorge Basadre 367, San Isidro Lima, Perú.

Contacto de prensa: María Ignacia Hurtado, +569 97060142.

Solo para RUC 20  
En Portabilidad o Línea Nueva



# Nuevos Planes 100 GB

de alta velocidad  
en plan Empresa Power 2.0 **S/72.90**

**[ + f Instagram WhatsApp Spotify ilimitadas ]**

Válido para clientes RUC 20 que contrasten una línea en portabilidad o línea postpago línea nueva en plan indicado en entel.pe/empresas, sujeto a evaluación crediticia. El plan otorga 100 GB de alta velocidad cada ciclo de facturación. Una vez consumidos, se podrá navegar utilizando una bolsa de navegación. Apps limitadas aplican para smart phones con sistemas operativos Android 4.0.2 y iOS en adelante, navegando via 3G/4G en entel.pe. No aplica para: 1) descarga y actualización de las aplicaciones; 2) streaming; 3) uso de proxy y tethering; 4) contenidos externos a las aplicaciones. El usuario deberá estar previamente registrado y suscribirse a las apps. 5) WhatsApp aplica para envío y recepción de texto, notas de voz, imágenes, videos y documentos adjuntos. 6) Facebook Full permite el uso en las aplicaciones móviles Facebook, Facebook Messenger y Website de Facebook. 7) Instagram Full aplica para navegar y subir contenidos en el aplicativo. 8) Spotify aplica para escuchar música en streaming o para su descarga dentro de la aplicación. No incluye afiliación a Spotify Premium. Condiciones para portar, cobertura de delivery, usos de las aplicaciones y restricciones en [www.entel.pe/empresas](http://www.entel.pe/empresas)

## Sin comunicación no hay crecimiento: Paso a paso para convertirse en el top of mind de tu industria



PLATAFORMAS  
COMERCIALES



**El 5 de julio**, nuestra institución realizó un webcast, en coorganización con [PRenseable](#), agencia de comunicaciones especializada en startups.

En la reunión nos acompañó Hans Goecke, CEO de PRenseable y Diego Salazar, Director de comunicaciones de PRenseable.

Al comenzar el evento Hans nos indica: “Las empresas comunican incluso cuando realmente no lo hacen; el no postear algo en redes sociales ó no actualizar la página web, todo es comunicación”.

Nos comenta que es de suma importancia, en especial en estos tiempos, cuando las empresas están mucho más expuestas.

Diego nos indicó que usualmente las empresas prefieren invertir en cosas tangibles

donde recibes resultados rápidos, sin darnos cuenta que invirtiendo en comunicación generamos un mayor impacto, mejoramos la satisfacción de nuestros clientes, aumentamos las ventas y la rentabilidad de la empresa.

### **Paso a paso para ser el Top of Mind de tu industria**

**Primero**, mostrar mi diferenciador y dejar en claro el valor de mi negocio; **Segundo**, conocer el comportamiento de mi cliente; **Tercero**, invertir en branding y construcción de imagen; **Cuarto**, mantener credibilidad y confianza.

“El éxito de una empresa no solo se mide por sus ventas sino por su imagen”

Ver vídeo completo [aquí](#)

## Desayuno Empresarial | Networking: “Perspectivas económicas y empresariales”



La Cámara de Comercio Peruano-Chilena, organizó el 15 de julio el **Desayuno Ejecutivo de Networking: “Perspectivas económicas y empresariales”**.

En este evento tuvimos la oportunidad de recibir a Roberto Darrigrandi, mg. en economía, PUC Chile; MBA, The University of Chicago, y DBA Candidate, University of Liverpool; quién nos dio una excelente exposición sobre su visión económica global e internacional, además de las perspectivas económicas para Perú y Chile en los próximos años.

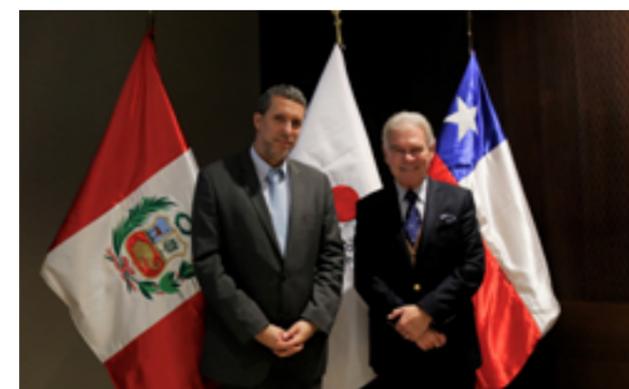
Una nueva empresa asociada, [Banff](#), nos acompañó en calidad de auspiciador Premium, teniendo como representante

en la reunión a Alfonso Salvatierra, Gerente General en Banff, quien pudo exponer sobre su propuesta comercial.

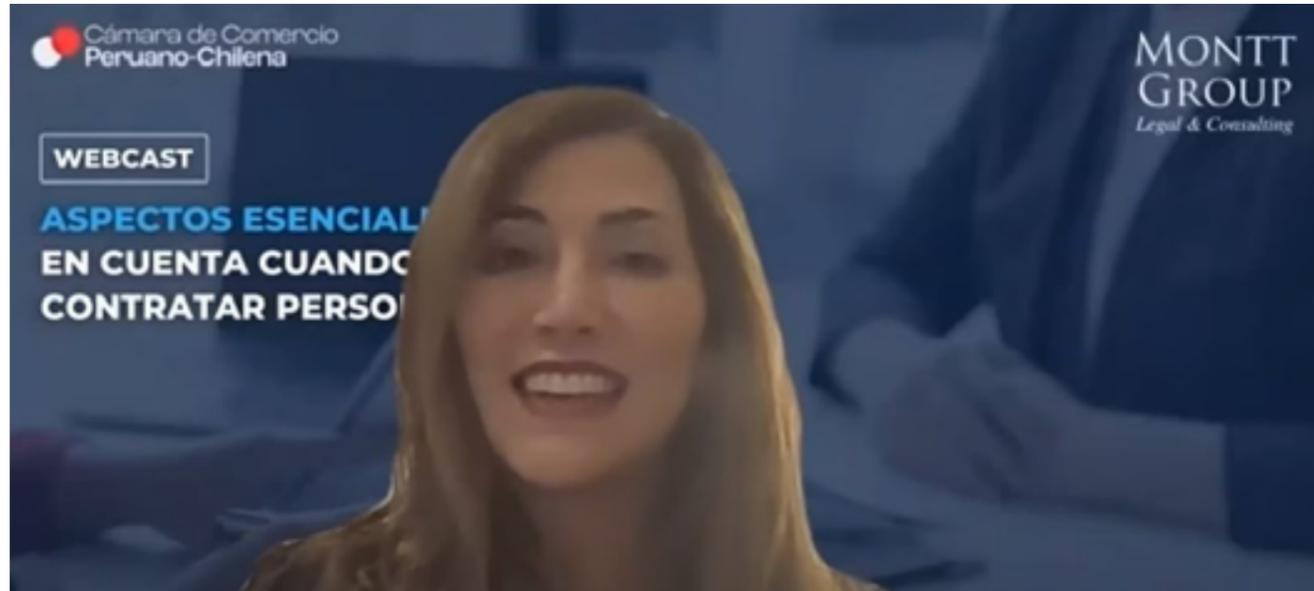
La Cámara de Comercio Peruano Chilena realiza este tipo de eventos donde empresas de diferentes sectores pueden reunirse a compartir un agradable momento, donde se presentan a los demás invitados, compartiendo objetivos y visiones de estrategia común, de esta forma se amplian las redes de contacto y se empiezan gestiones a corto y mediano plazo.

Los invitamos a seguirnos en las diferentes redes sociales de la CCPCh para que puedan conocer los próximos eventos en cartera y así brindarles la mejor experiencia.

15 de julio



## Aspectos esenciales a tener en cuenta cuando se quiere contratar personal en Perú



El 13 de julio, la Cámara de Comercio Peruano Chilena, desarrolló un webcast junto a su asociado [Montt Group](#), consultora legal internacional que ofrece servicios profesionales integrales en distintas áreas de especialización del derecho, como representante tuvimos a Claudia Nuñez Delgado, Abogada Laboral de [Montt Group](#).

Claudia Nuñez inició explicando que empezar una actividad empresarial siempre es difícil, mucho más si es en un país diferente al nuestro; nos comenta que la clave del éxito está en la reparación y el trabajo duro, no sólo de una persona sino de todo el equipo.

Manifiesta que debemos saber manejar nuestras relaciones laborales y entender que cada decisión que tomemos nos llevará hacia un camino diferente.

Nos relata que en Perú constamos de dos

tipos de contratación de personal, una directa a través de recibos de honorarios (laboral y civil) y otra mediante terceros.

Además, contamos con tres tipos de modalidades de contratación, esto es: contratos a plazo indeterminado, contratos sujetos a modalidad (plazo fijo) y contratos a tiempo parcial.

También expone sobre los costos laborales en Perú: **“Todos los beneficios laborales en el país tienen una fecha determinada, como las gratificaciones legales que se pagan en julio y diciembre. También, las CTS´s se depositan en mayo y noviembre. Sin embargo, con trabajadores extranjeros podemos manejar la remuneración integral anual”**

Si deseas saber más de la información valiosa que Claudia nos compartió haz click aquí.



AREQUIPA-PERÚ

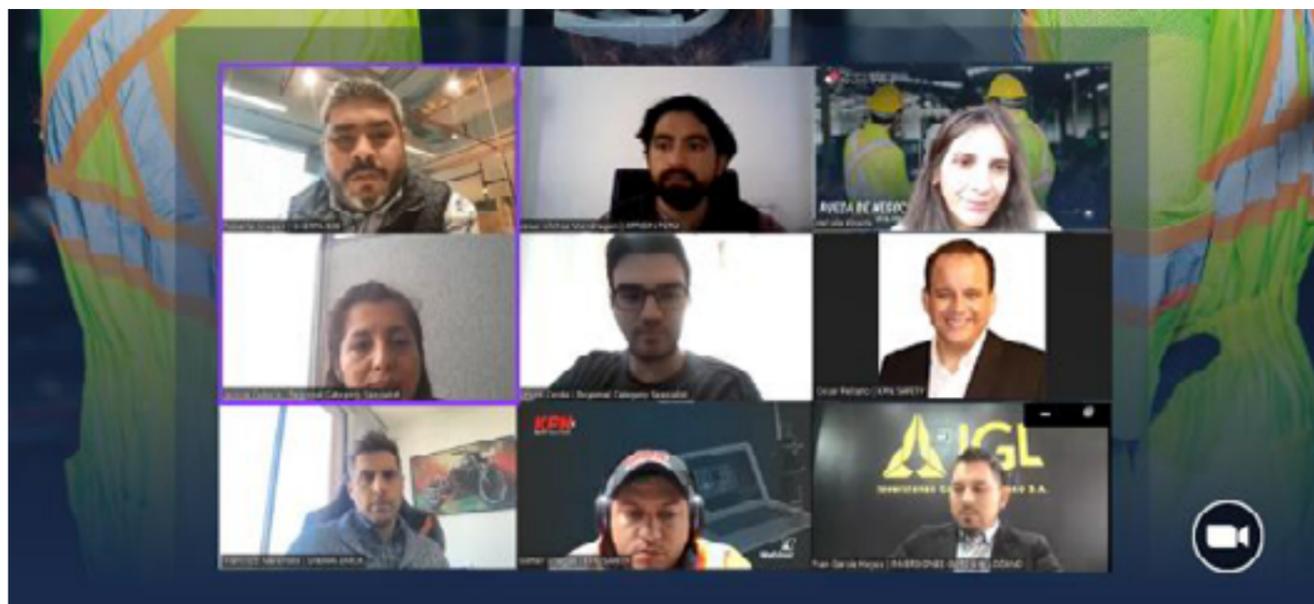
**27 al 30  
SETIEMBRE**

# MISIÓN COMERCIAL Sector Minería

**INSCRÍBETE  
HACIENDO CLICK  
AQUÍ**

 Cámara de Comercio  
Peruano-Chilena

## RUEDA DE NEGOCIOS CATEGORÍA ROPA INDUSTRIAL



La Cámara de Comercio Peruano Chilena organizó una “Rueda de Negocios - Categoría Ropa Industrial” el 21 de julio, tuvimos como empresa compradora a Finning, distribuidor Caterpillar más grande del mundo, quiénes comercializan, venden y entregan repuestos y servicios para equipos y motores a clientes de diversas industrias, incluyendo minería, construcción, petróleo, silvicultura y una amplia gama de aplicaciones en sistemas de energía.

Esta actividad que se dio en horas de la mañana tuvo por objetivo establecer conectar comercialmente a las empresas proveedoras participantes

Marcela Pineda, inició la reunión, dando una cordial y cálida bienvenida a todos.

Pudimos tener a diversas empresas líderes en el sector, como: **Sherpa B2B, KPN Safety Solutions , GRUPO SAMABEL, Inversio-**

**nes Garcia & Lozano, Aproin Perú y delta confecciones.**

Dentro de lo anterior expuesto, la Cámara brinda un cordial agradecimiento a cada una de las empresas participantes, por permitirnos cumplir con nuestra misión como organización abocada a facilitar y fomentar el intercambio comercial entre Perú y Chile.

Los invitamos a visitar nuestra página web [www.camaraperuchile.org](http://www.camaraperuchile.org) para que puedan conocer los próximos eventos en cartera y así brindarles la mejor experiencia.

La Cámara de Comercio Peruano-Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios que se incorporaron en el mes de julio; agradecemos su preferencia.



**Empresa: BAU, Gerenciamiento y supervisión de proyectos**  
**Actividad económica:** Actividades de consultoría de gestión en el sector construcción  
**Teléfono:** (+51) 984 119 606  
**Contacto:** : [pcarrasco@bau.cl](mailto:pcarrasco@bau.cl)  
**Página web:** [www.bau.cl](http://www.bau.cl)



**Empresa: AUSENCO PERÚ SAC**  
**Actividad económica:** Empresa de consultoría para compañías mineras.  
**Teléfono:** 51 1 2073800  
**Contacto:** [info@ausenco.com](mailto:info@ausenco.com)  
**Página web:** [www.ausenco.com](http://www.ausenco.com)



WhatsApp:+51 964 695 216