Cámara de Comercio
Peruano-Chilena

Cámara Informa

Boletín Informativo

2022

- EDICIÓN JUNIO -

CONSEJO DIRECTIVO

PRESIDENTE:
Señor Juan Carlos Fisher Tudela

VICEPRESIDENTE:
Señor Enrique Schütze Macchiavello

SECRETARIO:
Señor Juan Enrique Rivera de la Barra

TESORERO:
Señor Sebastián Herraiz Gibson

VOCALES:
Señor Cristián Vial Besa
Señor Juan Miguel Grau Calle

VOCAL SUPLENTE:
Señor Raúl Baltar Estévez

ASESOR:
Señor Ignacio Rojas Guerrero

GERENTE GENERAL:
Marcela Pineda Truyol

EDITORIAL

La reactivación económica y el deseo de regresar a las actividades presenciales marcó el trabajo de la Cámara durante el mes de junio, en el cual reforzamos nuestras plataformas para incentivar las relaciones empresariales y comerciales entre Perú y Chile.

Durante este mes, la Cámara organizó un Desayuno Ejecutivo, en el cuál se expuso sobre la minería, como un impulso para el desarrollo económico en el Perú. Se tuvo la oportunidad de recibir grandes ponencias como el Ing. Roque Benavides Ganoza, Presidente de la Compañía de Minas Buenaventura y el Ing. Victor Gobitz, Gerente General de Antamina; Tuvimos como auspiciadores a: MHO PERU, Sigdo Koppers SKIC, HLC SAC - Ingeniería y Construcción, Pentatech Engineering and Construction y Marco Peruana.

Adicionalmente, tuvimos un muy interesante y productivo webcast, teniendo a Constanza Ibieta, experta en Linkedin & Social Selling , la cual aportó con sus conocimientos y larga trayectoria a cómo impulsar nuestra marca personal en un mundo global.

Asimismo, tuvimos dos exitosas ruedas de negocios multisectoriales, en la primera tuvimos como empresa invitada a Tasa (Empresa del Grupo BRECA) y la segunda por Grupo Vallenorte. Participaron 8 grandes empresas, líderes en su sector.

Agradecemos a todos nuestros socios y aliados estratégicos por acompañarnos en este dinámico e intenso desafío de unir mercados y culturas, estamos siempre agradecidos, atentos a sus necesidades y a las coyunturas que presenta el mercado.

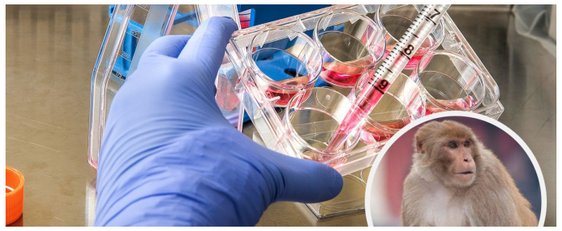
Consejo Directivo

ÍNDICE

06 Marco Peruana se las ingenia y crea un vehículo autopropulsado sobre rieles

08 Nuevo cierre exitoso del proyecto para trazabilidad del producto concentrado

16 La viruela Símica (del mono) y su impacto en la seguridad y salud de los trabajores



22 La temporada crucial de los precios de transferencia en la región

34 Pentatech Ingeniería y Construcción

36 ¿Cómo optimizar la gestión de tu empresa con un solo clic? Beeok tiene la solución

NOTA DE PRENSA

MARCO
Soluciones integrales

Marco Peruana se las ingenia y crea un vehículo autopropulsado sobre rieles para acelerar construcción en Quellaveco

La empresa Marco Peruana ha diseñado y fabricado un carro autopropulsado «con la finalidad de contribuir con nuestro cliente a la reducción de tiempo de instalación dentro de un túnel de 4 kilómetros». El equipo especializado en ingeniería hidráulica de la compañía diseñó y manufacturó un vehículo autopropulsado para trasladar, sobre un sistema de rieles, las «mesas», estructuras que soportan la faja para la futura mina Quellaveco, un megaproyecto de cobre de US$5,300 millones que invierten Anglo American y Mitsubishi en la región Moquegua. «El autopropulsor se desliza sobre rieles a una velocidad de 10 kilómetros por hora. Cuenta con frenos adicionales para una alta protección. El camión de combustión es de bajo consumo de combustible, con ello se reduce la contaminación del medio ambiente, haciendo los trabajos más seguros pues donde van a trabajar es un túnel, un ambiente cerrado», dijo José Ayzanoa, jefe de Ingeniería de Marco Peruana..

«La necesidad del contratista era la de finalizar con los acabados lo antes posible para que la mina pueda comenzar a realizar sus trabajos de producción. Es por ello que, para hacer la carga laboral más eficiente, se creó este vehículo de la mano de nuestros especialistas», relató Marco Peruana.

Lo que lograron con esta ingeniosa solución fue reducir en un 65% el tiempo de instalación de la faja dentro de los 4 kilómetros de túnel. Este vehículo sirve para transportar más de 128,000 toneladas de carga al día. Eso implica, además, un impacto ambiental positivo. Asimismo, se incrementa la seguridad y bienestar del personal.

El vehículo

Su diseño cuenta con 4 cámaras, dos hacia adelante y dos hacia atrás, por lo cual el operador tiene visión completa del panorama. Tiene integrada además una bocina y luces incandescentes para potenciar la seguridad. Estos trabajos se están realizando a una altura entre los 3400 y 3700 msnm.

Adicional al mecanismo, en Marco Peruana diseñaron unas estructuras-pórtico que sirven para levantar la carga y retirar el carro transportador. Con ello el carro puede traer nuevas cargas, una y otra vez de manera ágil.

«Este vehículo innovador es un diseño pionero en el Perú, con tecnología existente en nuestro país. Gracias a la alta capacidad y creatividad de nuestros ingenieros se pudo lograr una herramienta sin precedentes. Gracias a este equipo se logró reducir el plazo constructivo, contribuyendo a la rentabilidad de los trabajos de la minera. Optimización de tiempos para ganar días de producción», sostuvo la empresa.

Para leer la nota completa hacer click aquí

«Este vehículo innovador es un diseño pionero en el Perú, con tecnología existente en nuestro país. Gracias a la alta capacidad y creatividad de nuestros ingenieros se pudo lograr una herramienta sin precedentes», sostuvo la empresa.

Nuevo cierre exitoso del proyecto para trazabilidad del producto concentrado con uno de nuestros clientes mineros

Con el fin de ofrecer las mejores soluciones en el mercado, siempre estamos innovando en nuestros procesos y productos, y como parte de esa mejora continua, también participan nuestros clientes.

Recientemente, finalizamos el proyecto Concentrate Dispatch Integration (CDI), que viene a abarcar el registro de producción, pesaje, despacho, logística y embarque de concentrado de cobre en la operación minera, Spence, de la compañía BHP, luego del fin de su proyecto SGO (Spence Growth Option).

Nuestra más conocida plataforma, Antara MP, para la gestión del proceso del producto terminado, a lo largo de los años se ha ganado su lugar entre nuestros clientes, llegando a ser una solución de funcionamiento crítico dentro de las operaciones de los grupos mineros más grandes en Chile. Pero sabemos que las necesidades del rubro minero van cambiando constantemente, de la mano con las nuevas tecnologías, por ello es importante trabajar en proyectos conjuntos que permitan cubrir esas necesidades de primera mano, de ahí nace este proyecto.

Ahora bien, ¿En qué consistió este proyecto? Implementar el registro de producción, calidad y despacho, además de visibilizar el transporte y la trazabilidad del producto concentrado. El objetivo final es mejorar sus índices, estadísticas y visibilidad de la información.

La primera fase se basó en generar un blueprint donde se especificaron las integraciones que se iban a implementar con todos los terceros involucrados, tales como Puerto Mejillones, FCAB, Puerto Angamos, PI y Artikos, entre otros. Un gran desafío que involucra unificar criterios entre varios actores, 10 empresas distintas que debían ponerse de acuerdo.

Teniendo aquello, en esta primera etapa efectuamos una propuesta de integración que fue validada por el equipo de proyectos de BHP. Además, se hizo el desarrollo de interfaces y opciones en la plataforma Antara MP para Spence. En la cual elaboramos las interfaces de concentrado, partiendo desde el registro de producción, pasando por la caracterización de su calidad, la carga en los roto-contenedores y la generación de una guía de despacho.

Para la fase 2, la cual finalizamos el mes de febrero, implementamos las integraciones que se habían presentado en la fase 1, donde las primeras 3-4 semanas hubo una etapa de validación de lo que se había propuesto en noviembre y diciembre del año pasado. Esto, además de incluir a algunos terceros, que no habían participado en la etapa 1, y lograr tener un documento de ese diseño base.

Un punto relevante para destacar es que todo el proyecto, dado el contexto mundial que a todos acontece, ha tenido un desarrollo desde sus inicios 100% remoto y por el mismo camino ha ido la implementación.

Si bien el trabajo remoto y la distancia es un desafío, el reunirnos con personas que no están cerca físicamente, nos da la posibilidad de contar con este tipo de colaboradores de otras localidades y también comunicarnos con distintos clientes y terceros que están en otras ciudades, evitando así tener que trasladarnos a esos lugares para reuniones y el tiempo ahorrado que involucra ese viaje hace que también podamos agilizar la toma de decisiones. A ello sumémosle el uso de una metodología Agile, dentro de otras herramientas, nosotros utilizamos Scrum. Como en BHP están familiarizándose con esta metodología en sus proyectos, pudimos tener una comunicación bastante fluida entre los líderes de proyecto, integradores y desarrolladores, con reuniones diarias, de planificación de sprints, de revisiones; un marco de trabajo que, además, posibilita hacer cambios para adaptar la solución a nuevas necesidades.

Retomando el proyecto, finalizamos el desarrollo e implementación de las interfaces del sistema de Antara MP para BHP. A su vez, realizamos las pruebas de integraciones con la API Gateway que provee BHP y la fase de pruebas de comunicación con las otras empresas colaboradoras.

Hace no mucho, terminamos la fase de capacitaciones de Antara MP - SPENCE y Antara MP - BHP, para los usuarios de despacho, logística y comercialización, previo a la etapa de instalación y validación en el servidor de producción, para finalmente dar cierre al proyecto con el Go Live de esta aplicación.

Ver nota completa de Antara Mining haciendo click aquí.

PREVECON
SEGURIDAD SALUD Y MEDIO AMBIENTE

La viruela Símica (del mono) y su impacto en la seguridad y salud de los trabajores

La viruela símica es una zoonosis vírica (enfermedad provocada por virus transmitido de los animales a las personas) que produce síntomas parecidos a los que se observaban en los pacientes de viruela en el pasado, aunque menos graves. Con la erradicación de la viruela en 1980 y el posterior cese de la vacunación contra la viruela, la viruela símica se ha convertido en una virosis importante para la salud pública.

La viruela símica se detectó por primera vez en los seres humanos en 1970 en la República Democrática del Congo en un niño de nueve años.

Desde entonces, la mayoría de los casos se han notificado en regiones rurales de la cuenca del Congo, y se han notificado cada vez más casos humanos en toda África central y occidental. Es así que, en mayo de 2022, se identificaron múltiples casos de viruela símica en varios países no endémicos. Actualmente, se están llevando a cabo estudios para comprender mejor la epidemiología, las fuentes de infección y las características de la transmisión.

La transmisión de animales a humanos (zoonosis) se produce por contacto directo con la sangre, los líquidos corporales o las lesiones de la piel o las mucosas de animales infectados. En África, se han hallado indicios de infección por el virus de la viruela símica en muchos animales, incluidos ardillas listadas, ardillas arborícolas, ratas de Gambia, lirones enanos africanos, diferentes especies de simios y otros. La transmisión de persona a persona puede producirse por contacto estrecho con secreciones de las vías respiratorias o lesiones cutáneas de una persona infectada, o con objetos contaminados recientemente. La transmisión a través de gotículas respiratorias suele requerir un contacto cara a cara prolongado (diferente a las del COVID19), lo que aumenta el riesgo para los profesionales de la salud, los miembros del hogar y otros contactos estrechos de casos activos.

Los síntomas se caracterizan por fiebre, cefalea intensa, linfadenopatía (inflamación de los ganglios linfáticos), dolor lumbar, mialgias (dolores musculares) y astenia intensa (falta de energía). La erupción cutánea suele comenzar 1-3 días después de la aparición de la fiebre y tiende a concentrarse sobre todo en la cara y las extremidades en lugar de en el tronco. Las zonas más afectadas son el rostro (en el 95% de los casos), las palmas de las manos y las plantas de los pies (en el 75% de los casos). La taza de letalidad es del 3 al 6% (cifra importante).

Por otro lado, el impacto de la Viruela Símica en la Seguridad y Salud en el Trabajo puede ser muy grave por lo que se requiere empezar con las medidas de prevención: concienciar sobre los factores de riesgo (contacto con casos confirmados) y educar a las personas sobre las medidas que pueden adoptar para reducir la exposición al virus (limpieza y desinfección de manos y distanciamiento). Se están llevando a cabo estudios científicos para evaluar la viabilidad y la idoneidad de la vacunación para la prevención y el control de la viruela símica sobre todo a las personas que pueden estar en situación de riesgo, como el personal de salud.

Así mismo, la vigilancia epidemiológica y la rápida detección de nuevos casos incluyendo en la propia empresa son fundamentales para contener los brotes epidémicos.

Durante los brotes de viruela símica, el contacto estrecho con otras personas infectadas constituye el factor de riesgo de infección más importante. El riesgo de infección es mayor para los trabajadores de la salud y los miembros del hogar. Los trabajadores de la salud que atienden a pacientes con infección presunta o confirmada por el virus de la viruela símica, o que manipulan muestras de estos pacientes, deben adoptar las precauciones habituales de control de infecciones.

Si es posible, se debe seleccionar a personas previamente vacunadas contra la viruela para que atiendan al paciente .

Puedes visitar la página web de Prevecon haciendo click aquí.

NOTA DE PRENSA

La temporada crucial de los precios de transferencia en la región

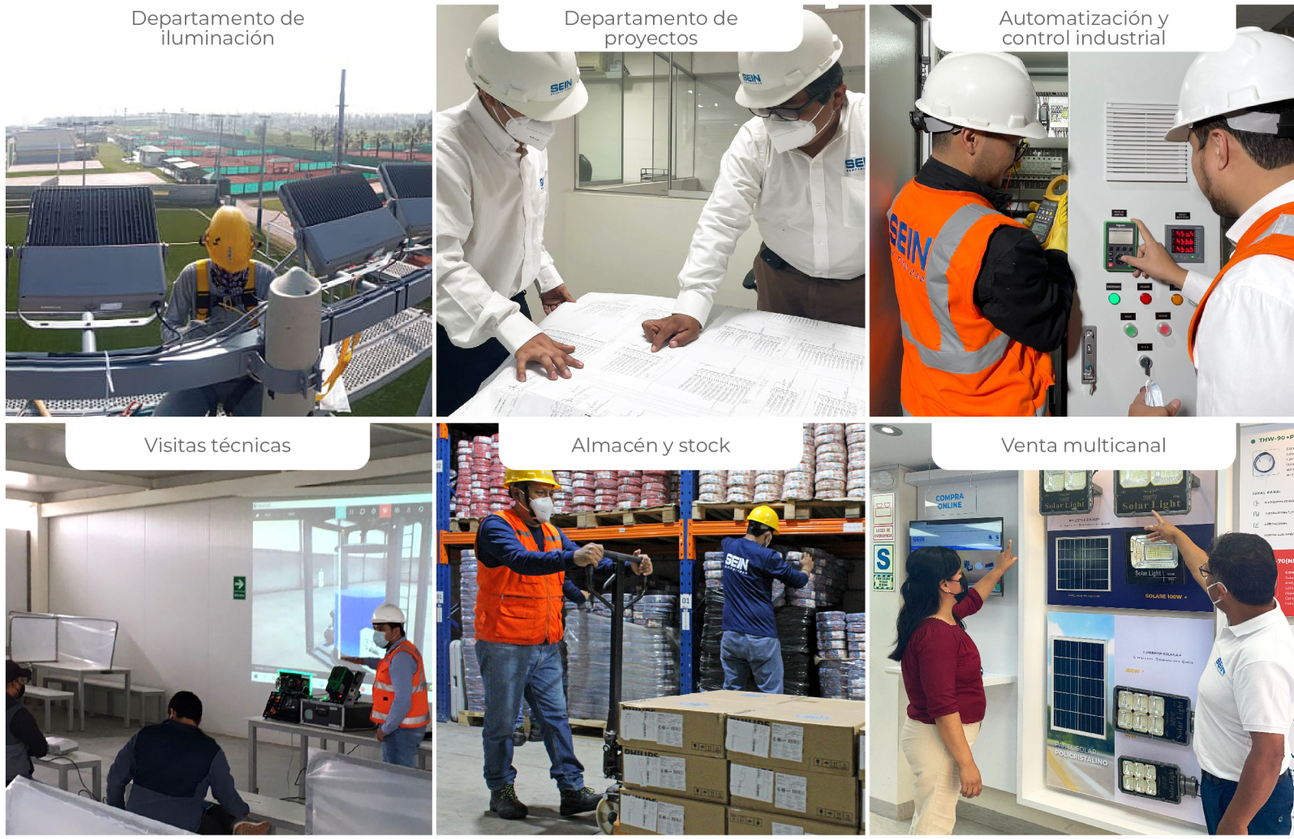
Lima.- Durante todo el mes de junio la mayoría de los países de nuestra región estarán inmersos en la presentación de los precios de transferencia en las diferentes formas, todas ellas presentadas a las Administraciones Tributarias respectivas.

“Considero que cada año los retos son mayores para las empresas, dado la exigencia que ponen las autoridades tributarias en cada país con las fiscalizaciones y los rangos tan elevados de multas que aplican por la no presentación de los estudios de precios de transferencia o por errores que se cometen en la elaboración de dichos estudios», afirma el auditor y contador Carlos Vargas Alencastre CEO y Fundador de TPC Group.

“Perú es el primer país de Sudamérica que debe presentar a la SUNAT el Formulario Virtual 3560- Reporte Local 2021 entre el 15 y el 23 de junio 2022, una declaración jurada que como todos los años acompaña el estudio de precios de transferencia adjunto en PDF al Formulario Virtual, tener en cuenta que la multa por la no presentación es del 0.6% de los ingresos totales del período no declarado, en este caso del 2021”, comenta Carlos Vargas.

El no cumplir con la presentación del Estudio de Precios de Transferencia significa que la empresa, además de hacerse acreedora de una multa elevada, igualmente deberá proceder con el estudio y probablemente entraría al radar de la SUNAT para una posible fiscalización.
Lee la nota completa haciendo click aquí

Nuestro ejecutivo de ventas esta listo para ayudarte



DISTRIBUIDOR AUTORIZADO DE:

PHILIPS · CENTELSA PERÚ SAC · bticino · INDECO · Schneider Electric · danlux iluminación · sinthesi · legrand · FNX · LEDVANCE

Conoce el reporte de resultados de recolocaciones 2021 y primer trimestre 2022 de LHH DBM Perú

Aquí

RIU
HOTELS & RESORTS

Continental Travel

5D/4N
Punta Cana
RIU Bambú
Incluye
Desde
DBL $342
ó s/**1,334**
**Precio por persona*

Adults Only by RIU

5D/4N
Punta Cana
RIU República
Incluye
Desde
DBL $367
ó s/**1,431**
**Precio por persona*

5D/4N
Costa Mujeres
RIU Dunamar
Incluye
Desde
DBL $458
ó s/**1,786**
**Precio por persona*

5D/4N
Costa Mujeres
RIU Palace Costa Mujeres
Incluye
Desde
DBL $583
ó s/**2,274**
**Precio por persona*

5D/4N
Cancún
RIU Caribe
Incluye
Desde
DBL $495
ó s/**1,931**
**Precio por persona*

Condiciones Generales: Precio por persona en habitación doble, en dólares americanos, válidos para pagos en efectivo. Todas los traslados son en servicio regular y compartido con mínimo 2 personas en horarios diurnos. Válido para viajar: del 16 de agosto al 31 de octubre. Otras fechas del año consultar. No incluye boleto aéreo. Para comprar y reservar hasta el 15 de julio del 2022. Tarifas sujetas a disponibilidad y/o cambios sin previo aviso. Tipo de cambio S/3.90. En Cancún, Playa del Carmen y Costa Mujeres: De acuerdo a lo indicado por el gobierno, el impuesto de saneamiento ambiental ($26.88 pesos mexicanos Aprox.) deberá ser pagado por el huésped en el hotel al momento del Check in. Consultar pago de tasas y recargos pagadera a la llegada. Importante: No Incluye el nuevo impuesto para ingresar a Cancún a pagar a través del siguiente link con tarjeta de crédito: http://www.visitax.gob.mx/sitio/ aprox. $224.00 pesos mexicanos por persona.

María Cristina Checa
mcheca@continentaltravel.com.pe
998 764 603

Pentatech Ingeniería y Construcción

Vista de planta de filtración de relave

En diversas instalaciones mineras uno de los materiales generados en mayor proporción -como parte del procesamiento de mineral- es el relave, cuya disposición es un desafío tecnológico, porque se tiene que minimizar los riesgos que representan, ya sea por el colapso que podría registrarse en una clásica presa de relave, o por la poca eficacia en la recuperación de agua, la cual podría generar contaminación de los acuíferos subterráneos por percolación.

Es por ello que el tratamiento de un relave de permite una eficiente gestión del agua, al reducir el consumo de este importante y escaso recurso, generando así un menor impacto al ambiente.

Para el ingeniero Jack Zavaleta, Gerente Comercial de Pentatech Ingeniería y Construcción una de las tecnologías más recomendadas es la filtración de relave que consiste primero en llevar el relave al espesador, donde se agrega solución de polímero con el fin de favorecer la velocidad de sedimentación e incrementar el porcentaje de sólidos en el underflow, recuperándose el agua por el overflow.

"El relave con mayor concentración de solidos es bombeado a un tanque de paso, donde este se mantiene en suspensión por agitación. De este tanque se bombea hacia el filtro prensa donde se concentra aún más el relave, disminuyendo su humedad y facilitando su disposición final".

Asimismo, explicó que es importante conocer sobre el tipo de relave su composición química y mineralogía, para lo cual se requiere una muestra representativa que es sometida a técnicas de análisis como difracción de rayos x. "La caracterización es clave para diseñar estrategias de separación sólido-líquido. Así, mismo se debe realizar pruebas reológicas para determinar la viscosidad aparente y yield stress. También se realizan pruebas de jarra para determinar la dosificación y tipo de polímero", explicó Zavaleta.

Ingeniería y construccción de instalaciones mineras

Pentatech Ingeniería y Construcción es una empresa peruana que desarrolla ingeniería, fabricación metalmecánica, obras civiles, montaje electromecánico, comisionamiento, puesta en marcha, así como paradas de planta de instalaciones mineras, en particular plantas de filtración de relave, recuperación de oro y plata, tratamiento de agua ácida y detoxificación de cianuro. "Contamos con staff de ingenieros, proyectistas, calculistas de las disciplinas de procesos, concreto, estructural, mecánica, tuberías, electricidad e instrumentación y control automático".

Para todo ello, la empresa cuenta con una planta metalmecánica de 12,000 m2 donde fabrican skids de dosificación de reactivos, skids de sistema contra incendio, naves industriales, tanques cilíndricos y rectangulares, spools de tuberías, chutes, zarandas, filtros de arena, sistema de almacenamiento y preparación de lechada de cal, silos, espesadores, planta de pre-concentración ore sorting, fajas transportadoras, torre de vacío Crowe, estaciones de disipación de energía para transporte de relave, contingencia para transporte de relave.

"Construimos instalaciones completas o parciales según requiera el cliente. Somos integradores de todas las disciplinas de ingeniería con soluciones llave en mano. Nuestros principales clientes son Chinalco, Shahuindo, Poderosa, Minsur, Nexa Resources, , Newmont, Bechtel, Suez, La Arena, Consorcio Minero Horizonte, Antapaccay, El Brocal, Alicorp, Biolantanidos Chile, entre otros".

Finalmente expresó que -como parte de su servicio postventa- pueden corregir algún desperfecto dentro de lo que cubre la garantía de 1 año, después de haber entregado el proyecto o fabricación.

"Construimos instalaciones completas o parciales según requiera el cliente. Somos integradores de todas las disciplinas de ingeniería con soluciones llave en mano. Nuestros principales clientes son Chinalco, Shahuindo, Poderosa, Minsur, Nexa Resources, Newmont, Bechtel, Suez, La Arena, Consorcio Minero Horizonte, Antapaccay, El Brocal, Alicorp, Biolantanidos Chile, entre otros", concluyó.

Planta de filtración de relave con un espesador y dos filtros prensa Diemme

ARTÍCULO

¿Cómo optimizar la gestión de tu empresa con un solo clic? Beeok tiene la solución

Juan Pablo Aguirre, Customer Success Analyst de la startup chilena, reafirma las ventajas que ofrece a sus clientes en Perú, esta solución tecnológica en materia de ordenar y simplificar la actualización, gestión y evaluación de sus cumplimientos legales.

En Chile, Perú y en toda América Latina, se están dando importantes pasos en la consolidación de cuerpos normativos mediante reglamentos y metas, regulaciones de productos y servicios que aumentan la exigencia para que el impacto en el medioambiente sea cada vez más inocuo, como asimismo de las condiciones de higiene y seguridad para los trabajadores.

Dicho escenario obliga a las organizaciones de cualquier rubro o tamaño a concentrar sus esfuerzos en aquellos cumplimientos legales que, de no estar acordes a la normativa vigente, pueden significar sanciones drásticas y multas millonarias; situación que da cuenta de la importancia de contar con un método rápido, sencillo y amigable que concentre cada requerimiento.

En ese contexto, surge la interrogante: ¿cómo estar actualizado de la normativa aplicable a mi empresa con un solo clic? Esa respuesta la tiene Beeok, plataforma tecnológica cuyo propósito es ser la solución a cualquier problema de gestión de requisitos legales que ésta presente, sea cual sea la actividad o servicio al que se dedique.

La startup chilena fundada en 2019, con presencia en Chile, Perú y Colombia, ya acompaña a varias empresas peruanas en su tránsito hacia la sostenibilidad, mediante la innovación y mejoramiento de sus procesos y de la relación con el medio ambiente, la comunidad y, por supuesto, con sus colaboradores.

Así lo explica el Customer Success Analyst de Beeok, Juan Pablo Aguirre, quien ahondó en los ejes fundamentales de la plataforma: Identificación de las normativas legales, actualización de éstas y evaluación de su cumplimiento, que son la clave para la gestión en medio ambiente, salud y seguridad ocupacional.

¿Cómo opera Beeok?

El experto señaló que el sistema cuenta con una base de datos completa de la normativa vigente que aplica a cualquier actividad o servicio, por ejemplo, minería, construcción, retail, energía, alimentos, etc., que sea relativa a la salud y seguridad en el trabajo y al medioambiente, las que pueden ser consultadas en cuestión de segundos, ya sea demanera genérica o específica.

Subrayó que otra cualidad de este software inteligente es que ofrece parámetros de búsqueda genéricos y específicos de los requisitos legales como alcance geográfico, submaterias, y áreas de proceso, entre otros.

¿Qué características tiene el software Beeok?

Aguirre puntualizó que el software as a service también cuenta con envío de notificaciones o alertas respecto a las normativas de interés específico del cliente, que se envían el mismo día en que son publicadas, por ejemplo, aquellas relativas al Covid-19 y sus protocolos en los lugares de trabajo.
También, el ingeniero civil ambiental destacó que Beeok se adapta conforme a los requerimientos del cliente y su rubro.

Junto con ello, la solución tecnológica también entrega informes mensuales sobre las normas que se hayan publicado o estén en trámite, para que cada actividad productiva o de servicio se adelante y se prepare para cumplirla.

El representante de Beeok acotó que “hay un ítem de conclusiones y recomendaciones en el que se les va a brindar un servicio de cómo se aplica a los procesos cada normativa que haya salido, así como también, una recomendación para dar cumplimiento a las nuevas exigencias”.

¿Cómo se evalúa el cumplimiento de la empresa en el software?

Juan Pablo Aguirre dijo que Beeok también permite hacer evaluaciones de cómo las organizaciones están cumpliendo con las normativas que les atañen, junto con un módulo de actividades y compromisos englobados en el Calendario Beeok.

Éste da alertas de inicios y vencimientos de procesos de declaraciones a la autoridad. “Estas alertas, por supuesto, están de acuerdo con el interés específico que haya establecido cada cliente y se actualiza con una frecuencia semanal; así que podrían estar entrando una vez a la semana a este calendario para ver si lo que esté cargándoles resulta de utilidad, o bien, sincronizarlo con su calendario de uso laboral.”, acotó el profesional.

Al mismo tiempo, dijo que Beeok también permite crear eventos para establecer los compromisos de cumplimiento, los cuáles son ingresados al calendario mencionado anteriormente.

Si estás interesado o interesada en cómo estar actualizado de la normativa aplicable a tu empresa con un clic, sólo debes contactarnos para pedir tu demo sin costo en www.beeok.cl. ¡Te esperamos!

Cámara de Comercio
Peruano-Chilena

Sé parte de nuestra red

Potencia tu gestión comercial y accede a nuestras diferentes plataformas de negocio

Contacto:

socios@camaraperuchile.org
comunicaciones@camaraperuchile.org
www.camaraperuchile.org

PLATAFORMAS COMERCIALES

Impulsa tu marca en Linkedin y aumenta tus negocios en un mundo global

El 16 de junio, nuestra institución realizó un webcast, en coorganización con Contanza Ibieta, experta en Linkedin & Social Selling.

En primera instancia, Contanza explicó sobre la gran cantidad de personas que se unen a Linkedin diariamente y nos comenta que sólo el 1% realmente se preocupa en posicionar su marca personal utilizando esta red social como aliado.

Nos comenta que Linkedin tiene muchos usos como encontrar y ofrecer ofertas laborales, encontrar proveedores y servicios, crear vínculos y hacer networking creando una comunicación más directa entre personas para abrir oportunidades de negocio.

Metodología CI+7

También explicó como ser efectivos y lograr nuestros objetivos en esta red social utilizando su metodología de 7 pasos: **Primero**, definir tu objetivo y audiencia; **Segundo**, construir una cuenta de perfil de excelencia en donde puedas mostrar una buena primera impresión teniendo tu foto de perfil, información personal, portada y título impecables; **Tercero**, genera una red de contactos de calidad e interactúa, en este paso Constanza nos indicó cómo realizar búsquedas inteligentes para encontrar lo que requieres fácilmente; **Cuarto**, transfórmate en un referente, aportando contenido de valor para poder conectar verdaderamente con tu audencia; **Quinto**, visibilizarse de forma permanente; **Sexto**, invertir tu tiempo y crear un hábito interactuando constantemente por mínimo 30 minutos al día; **Séptimo** y último paso, medir tus resultados y mejorar.

Ver vídeo completo aquí

DESAYUNO EJECUTIVO I Minería:
“Un impulso para el desarrollo económico”

La Cámara de Comercio Peruano-Chilena, organizó el 21 de junio el **Desayuno Ejecutivo, Minería: “Un impulso para el desarrollo económico“.**

En el mes de junio tuvimos nuestro primer Desayuno Ejecutivo de 2022, tuvimos la oportunidad de recibir grandes ponencias como las del Ing. Roque Benavides Ganoza Presidente de la Compañía de Minas Buenaventura y el Ing. Victor Gobitz, Gerente General de Antamina.

También tuvimos como auspiciadores a: **MHO PERU, Sigdo Koppers SKIC, HLC, PENTATECH ENGINEERING AND CONSTRUCTION y MARCO Peruana**.

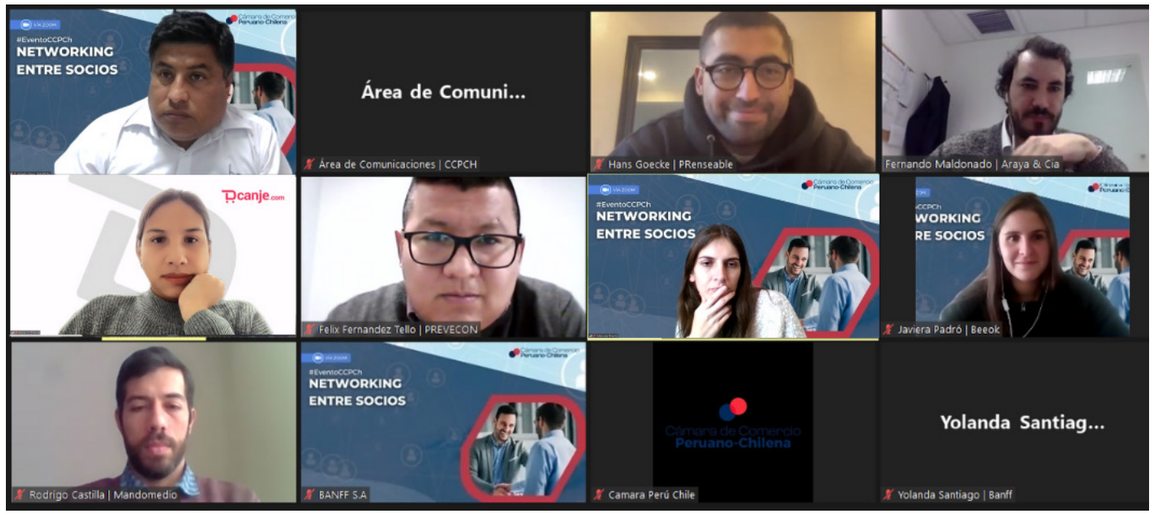
Empresas Participantes

Motorola Solutions, Continental Travel, Emonk, Dianoia Consulting, Berlegal, Posada Perú, Pares&Alvarez, Mas Solutions Perú SAC, Geobrugg, ASESORIAS BUSINESS HUB, Desarrollo Humano Más Innovación, Mas Errázuriz, Encoparts Perú, INDIMIN, CO-OL Construcciones Modulares Perú, MSTECK, Montt Group, Lumisolar, Araya & Cía Abogados Perú, Pulso Corporación Médica, PREVECON, HV CONTRATISTAS, Aura Ingeniería S.A, Ecopreneur - Tratamiento de Aguas, LimaGas S.A., Tecnofast, EMIN Geoestructuras, TIVIT LATAM, BEHAR Y DE LA PUENTE SAC, San Martín Contratistas Generales S.A., industrial technology, MCJ Open Training, KAESER KOMPRESSOREN.

Los invitamos a visitar la página de la Cámara de Comercio Peruano-Chilena.

21 de junio

NETWORKING ENTRE SOCIOS
MES DE JUNIO

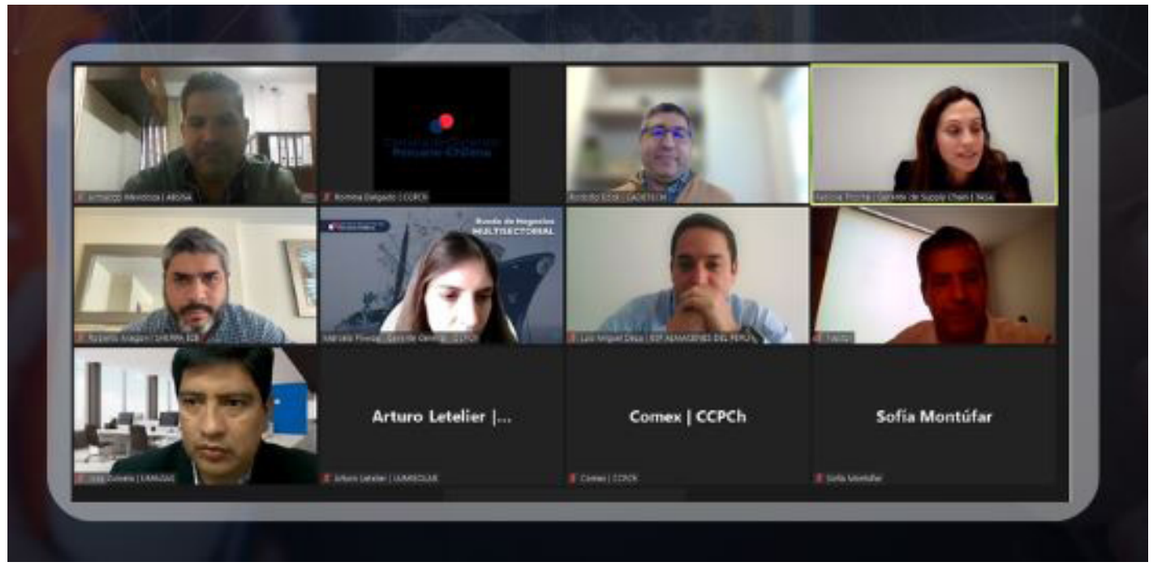


Nuestra institución desarrolló el 28 de junio un provechoso e interesante **Networking entre Socios Online**, instancia exclusiva para los asociados de nuestra organización que permite afianzar y ampliar su red de negocios, mediante una presentación comercial.

En esta oportunidad contamos con la participación de ocho empresas, entre ellas **Banff**, empresa dedicada para atender principalmente al sector minero e industrial; **Sein electricidad**, empresa dedicada a la distribución de materiales eléctricos para la industria, la construcción, building, reparación de motores y distribución de materiales eléctricos; **PRenseable**, agencia de comunicación 360° enfocada en empresas que busquen fortalecer su marca y acercar su discurso a todos sus "stakeholders"; **DCanje**, plataforma de puntos 100% digital, para entrega de premios ya sea colaboradores, FFVV y clientes; **Prevecon**, Empresa de Seguridad, Salud Ocupacional y Medio Ambiente orientada a ser el socio estratégico para cumplir con la ley y para crear empresas seguras, saludables y sostenibles; **Beeok**, software as a service para empresas de todo rubro y tamaño que hace simple y rápido el hasta ahora complejo trabajo de identificar y evaluar en la empresa, el cumplimiento normativo ambiental, laboral, de salud y seguridad, entre otras exigencias legales;**Mandomedio Perú**, empresa dedicada a encontrar talento líder para empresas de las diferentes industrias del mercado peruano, aportando valor mediante su experiencia y portafolio de servicios altamente innovador; y **Araya & Cía Abogados**, brindan asesoría especializada al sector agroexportador y agroindustrial.

La Cámara de Comercio Peruano Chilena, contempla diferentes eventos que ayudan a nuestros asociados y empresas amigas a promover y facilitar la gestión comercial y empresarial.

RUEDA DE NEGOCIOS
MULTISECTORIAL



La Cámara de Comercio Peruano Chilena organizó la plataforma denominada **"Rueda de Negocios Multisectorial"** el 27 de junio como primera fecha para empresas proveedoras de diversos servicios; en la cual se congregó a **Tasa**, empresa pesquera peruana, líder en la producción de ingredientes y alimentos marinos de alta calidad y valor agregado que opera en armonía con la comunidad y el medio ambiente como empresa compradora. La actividad, que tiene por objetivo establecer sinergias comerciales, empezó con la moderación y las palabras de la gerente general de nuestra institución, Marcela Pineda, quien dio una cordial y cálida bienvenida a todas las empresas participantes.

Los asistentes a esta plataforma comercial aprovecharon la instancia para brindar información detallada de sus productos y servicios, entre ellos: **Lumisolar, CADETECH S.A., Sherpa Emonk, LimaGas, Abastecedores y servicios industriales, Arval Relsa, Marco Peruana y BSF almacenes.** Cuyo objetivo es afianzar las relaciones comerciales entre empresas socias y amigas de la institución.

Dentro de lo expuesto, la Cámara brinda un cordial agradecimiento a cada una de las empresas participantes, por permitirnos cumplir con nuestra misión como organización abocada a facilitar y fomentar el intercambio comercial entre Perú y Chile.

Los invitamos a visitar nuestra página web www.camaraperuchile.org para que puedan conocer los próximos eventos en cartera y así brindarles la mejor experiencia.

RUEDA DE NEGOCIOS MULTISECTORIAL

El 30 de junio, la Cámara de Comercio Peruano Chilena continuó con la 2da fecha de la **"Rueda de Negocios Multisectorial",** con el propósito de establecer sinergias comerciales y crear alianzas estratégicas.

El evento empezó con las palabras de la gerente general de nuestra institución, Marcela Pineda, quien dio la bienvenida a todos los participantes y presentó a **Grupo Valle Norte,** Empresa con más de 55 años llevando los mejores productos a la mesa de todas las familias peruanas, garantizando siempre la mejor calidad durante toda la cadena de suministro como empresa compradora de la rueda.

Cabe mencionar, que dicha plataforma permite a los asociados ser partícipes de un espacio de presentación comercial, mediante una breve ponencia de sus productos y/o servicios con el objetivo de formar parte de la cartera de proveedores a mediano y largo plazo.

En ese sentido, se obtuvo la participación de varias empresas interesadas en generar un acercamiento comercial, ellas fueron **Lumisolar, CADETECH S.A., Sherpa Emonk, LimaGas, Abastecedores y servicios industriales, Arval Relsa, Marco Peruana y BSF almacenes**.

Nuestra institución, enfocada en facilitar el intercambio comercial entre Perú y Chile, agradece el interés, colaboración, compromiso y preferencias de cada uno de nuestros participantes.

ESCUELA DE NEGOCIOS
UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

¿Por qué estudiar un MBA en la UAI?

La formación tradicional en management ya no es suficiente para un mundo de cambios vertiginosos. Por esta razón, el MBA de la Escuela de Negocios de la UAI te prepara para adaptarte a nuevos contextos y para ser artífice de la transformación de tu organización.

El carácter innovador y global de la Escuela de Negocios de la UAI, junto a su faculty reconocido por combinar práctica y academia, le permiten entregar a sus estudiantes un aprendizaje real en el mundo real. Nuestro programa desarrollará tu liderazgo —basado en competencias profesionales, autoconocimiento y discernimiento ético— para dirigir organizaciones de forma innovadora, recta y sostenible.

Con más de 60 años de historia y liderazgo, la Escuela de Negocios de la UAI se ha convertido en una referencia para hacer negocios en América Latina. Gracias a ello, te sumarás a una poderosa red de profesionales, que te dará acceso a mercados en toda la región.

Si quieres trasformar tu carrera, crear impacto y navegar con éxito los cambios sin precedentes que experimentamos, te invitamos a conocer los distintos formatos de nuestro MBA.

TOP 3 DE LA REGIÓN * RANKING AMÉRICAECONOMÍA 2022

TRIPLE CORONA DE CALIDAD INTERNACIONAL

+ DE 6.500 EGRESADOS

Página Web click aquí

NUEVOS ASOCIADOS

La Cámara de Comercio Peruano-Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios que se incorporaron en el mes de junio; agradecemos su preferencia.

Empresa: **BANFF SA**
Actividad económica: Comercialización de productos para la minería , industria y pesquera en general.
Teléfono: (01) 437 8700
Contacto: asalvatierra@banffperu.com
Página web: https://banffgroup.com/

Empresa: **AURA INGENIERÍA S.A.**
Actividad económica: Actividades de Arquitectura e ingeniería y actividades conexas.
Teléfono: (01) 631 6840
Contacto: alfonsofarias@aura.cl
Página web: http://www.auraingenieria.com/

Empresa: **MARCOBRE, MINA JUSTA**
Actividad económica: Exploración, explotación y comercialización de minerales.
Teléfono: +511 617-1300
Página web: https://www.marcobre.com/

NUEVOS ASOCIADOS

Empresa: **ALTIPLANO HEADHUNTERS**
Actividad económica: Actividades de consultoría de gestión - minería
Teléfono: (+51) 953550600
Contacto: stefan.behar@altiplanoheadhunters.com
Página web: https://altiplanoheadhunters.com/

Safety is our nature

Empresa: **GEOBRUGG**
Actividad económica: Fabricantes dentro de la Minería, Energía, construcción e infraestructura.
Teléfono: (+51) 5006786
Contacto: rolando.romero@geobrugg.com
Página web: https://www.geobrugg.com/

Empresa: **MOVITÉCNICA**
Actividad económica: Desarrollan diversas soluciones: fajas transportadoras, cables de pesca, puentes grúa, ascensores industriales, ingeniería de izaje y mantenimiento de sistemas de izaje.
Teléfono: (01) 5668808
Contacto: info@movitecnica.com.pe
Página web: https://movitecnica.com.pe/

NUEVOS ASOCIADOS

Pares & Alvarez
INGENIERIA Y PROYECTOS

Empresa: **PARES & ALVAREZ**
Actividad económica: Servicios de Ingeniería, minería, energía, petróleo y gas.
Teléfono: (+51) 987769883
Contacto: enzo.robles@pya.pe
Página web: https://www.pya.cl/

saam TOWAGE

Empresa: **SAAM TOWAGE PERU S.A.C**
Actividad económica: Actividades de servicios vinculadas al transporte acuático.
Teléfono: (+51) 934289118
Contacto: afrancor@saamtowage.com
Página web: www.saamtowage.com

Cámara de Comercio
Peruano-Chilena

WhatsApp:+51 964 695 216