



Cámara Informa



www.camaraperuchile.org

GLOBAL DIGITAL OPERATIONS STUDY 2018

PwC entrevistó a más de mil ejecutivos del sector en veintiséis países, para entender las prácticas de revolución digital (Pág. 08)

ENTREVISTA AL SOCIO

Elina Mereminskaya
Socia de Wagemann
Abogados e Ingenieros
(Pág. 19)

CARTERA DE PROYECTOS

49 proyectos en Minería

NUESTRAS ACTIVIDADES

Misión | Sector Agroindustria
Taller | Precios de Transferencia
Asamblea General de Asociados
Desayuno Ejecutivo
Encuentro de Negocios de Chile
Manufactura



**TENDEMOS PUENTES
VINCULAMOS MERCADOS
ACERCAMOS PERSONAS**



EDITORIAL

En el mes de mayo la Cámara gestionó diversas plataformas que permitieron afianzar con los asociados, el compromiso de promover activamente las relaciones comerciales y de inversión entre ambos países. Manteniendo la representatividad de los intereses económicos y de comercio de los diversos sectores empresariales de Perú y Chile.

Por tal motivo, realizamos la Misión Comercial - Sector Agroindustria contando con la participación de una delegación conformada por empresas chilenas con oferta exportable para el sector ubicado en el norte del país. Asimismo, se actualizó a las áreas de administración y contabilidad a través del Taller “Modificaciones a la Normativa de Precios de Transferencia” a cargo de la empresa socia TPC Group.

También se llevó a cabo la Asamblea General de Asociados, considerando como cuarto punto en agenda la elección del Consejo Directivo para el periodo 2018 - 2020. Posteriormente, la Cámara y la empresa socia Montt & Associates, organizaron el Desayuno Ejecutivo “Nuevo Escenario Político y Regulatorio en Chile” contando con la participación de las empresas socias interesadas en conocer el panorama actual.

Adicionalmente, fuimos participes del Encuentro de Negocios “Chile Manufactura”, con el objetivo de potenciar la marca en el mercado peruano y sobre todo en el sector de manufactura.

Dentro de lo expuesto, la Cámara brinda una cordial bienvenida a sus nuevos socios: Debtcontrol Perú, Syntheon Perú y Refax Perú.

CONSEJO DIRECTIVO



GLOBAL DIGITAL OPERATIONS STUDY 2018

PwC entrevistó a más de mil ejecutivos del sector en veintiséis países, para entender cómo las prácticas de los más avanzados en la revolución digital les permiten sacar ventaja sobre sus competidores. (Pág. 08)

BALANZA COMERCIAL EXPORTACIONES | IMPORTACIONES

De acuerdo a la cifra de la Sunat, en los primeros tres meses del año, las importaciones peruanas alcanzaron un valor de US 10, 309 millones, un 11.1% mayores con respecto al mismo periodo del año anterior (Pág. 12)



CARTERA DE PROYECTOS EN MINERÍA CONSTRUCCIÓN Y EXPLORACIÓN

El Ministerio de Energía y Minas, pone a disposición del sector empresarial la cartera conformada por 49 proyectos equivalentes a un monto global de inversión de US\$ 58, 507 millones (Pág. 16 - 17)



ENTREVISTA AL ASOCIADO

Elina Mereminskaya - Socia
Wagemann Abogados e Ingenieros.

Posee experiencia en materia de solución de controversias, habiéndose desempeñado como abogada senior de un importante estudio litigante chileno, y como parte de la secretaria del Centro de Arbitraje y Mediación de la Cámara de Comercio de Santiago. (Pág. 19)

NUESTRAS ACTIVIDADES 2018

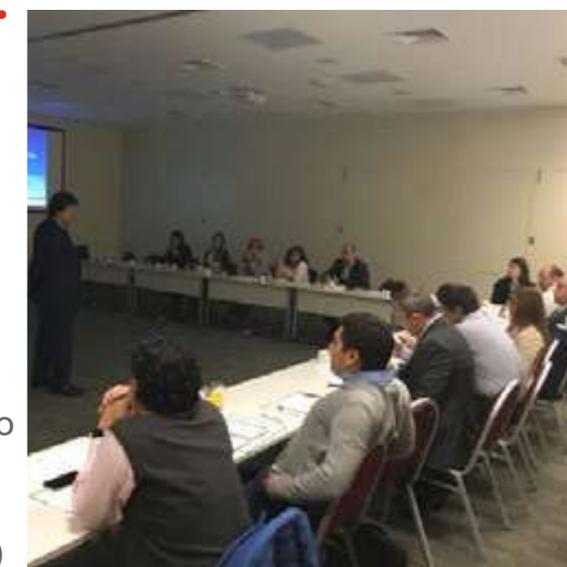
Misión Agroindustrial (Pág. 24)

Taller | Precios de Transferencia (Pág. 25)

Asamblea General de Asociados (Pág. 26)

Desayuno | Nuevo Escenario Político y Regulatorio en Chile (Pág. 27)

Encuentro de Negocios Chile Manufactura (Pág. 28)



OPERACIONES DIGITALES | LÍDERES EMPRESARIALES

PUBLICACIÓN DEL SOCIO

TECNOLOGÍA | REVOLUCIÓN DIGITAL | REPORTE

strategy&

Global Digital Operations Study 2018
Digital Champions

&

**How industry leaders
build integrated
operations ecosystems
to deliver end-to-end
customer solutions**





strategy&

Global Digital Operation Study 2018 Cómo ser un campeón digital

Las operaciones digitales, también definidas como la cuarta revolución industrial, se encuentran en la agenda de las principales compañías manufactureras del mundo. Sin embargo, no todos los líderes empresariales comprenden a cabalidad los retos y oportunidades de esta transformación tecnológica.

PwC entrevistó a más de mil ejecutivos del sector en veintiséis países, para entender cómo las prácticas de los más avanzados en la revolución digital les permiten sacar ventaja sobre sus competidores.

Estos son los principales hallazgos:

1. Solo el 10% de las compañías manufactureras mundiales son campeonas digitales, mientras que casi dos tercios apenas han empezado o aún no inician el viaje digital.
2. Entre las regiones globales, Asia - Pacífico (APAC) está liderando el camino hacia la digitalización.
3. Los campeones digitales crean valor a través de ecosistemas integrados de soluciones al cliente.



4. Los campeones digitales integran ecosistemas de operaciones, tecnología y personas para servir a sus clientes con soluciones competitivas, de principio a fin.
5. Los campeones digitales implementan nuevas tecnologías para conectarse y colaborar a lo largo de la cadena de valor, de extremo a extremo.
6. La inteligencia artificial está comenzando, pero revolucionará la calidad de la toma de decisiones operativas.
7. La digitalación aumentará la producción en mercados maduros y de fabricación personalizada, acercándose a los mercados de los clientes finales.
8. Las personas están en el centro de la transformación digital.



Descargue la Publicación
Completa

Los seis pasos para la transformación

1. Evalúa los ecosistemas internos y explora el arte de lo posible.
2. Define una visión de ecosistema y valora las propuestas.
3. Desarrolla un concepto de ecosistema y un modelo de asociación estratégica.
4. Establece el gobierno del ecosistema, de las inversiones y los encargados de las decisiones.
5. Construye capacidades en el ecosistema con un diseño e implementación interactivos.
6. Cosecha el valor de un ecosistema completamente integrado y reinvierte en su expansión continua.

SI TU DESEO ES EXPORTAR
¿Con qué mercado sueñas?

Esríbenos aquí: psanchez@exportachile.cl



SÍGUENOS EN:

 [@ManufacturaChile](https://www.facebook.com/ManufacturaChile)

 [@cl_manufactura](https://twitter.com/cl_manufactura)

www.chilemanufactura.com

EXPORTACIONES | CONSTRUCCIÓN | INVERSIÓN

COMERCIO EXTERIOR

MINERÍA | CARTERA DE PROYECTOS | MERCADO



RESULTADO DE IMPORTACIONES

ENERO - MARZO | 2018

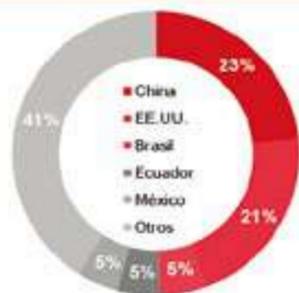
De acuerdo con cifras de la Sunat, en los primeros tres meses del año, las importaciones peruanas alcanzaron un valor de US\$ 10,309 millones, un 11.1% mayores con respecto al mismo periodo del año anterior.

Cabe destacar que el buen desempeño de nuestras importaciones se debió principalmente a las compras provenientes de China, que registraron un incremento del 19%, al pasar de US\$ 2,017 millones en el periodo enero-marzo de 2017 a US\$ 2,401 millones para el mismo periodo de 2018, y representaron un 23% del total de nuestras importaciones.

Asimismo, en el segundo lugar del ranking de importación se ubicó EE.UU., con US\$ 2,160 millones, lo que representó un aumento del 2.6% con respecto a los tres primeros meses de 2017 (US\$ 2,105 millones) y un 21% del total.

En el mes de marzo, nuestras importaciones sumaron US\$ 3,624 millones, con un crecimiento del 11% respecto del mismo mes de 2017. Asimismo, China fue el principal proveedor, con US\$ 810 millones (+20.6%), seguido por EE.UU., con US\$ 660 millones (+9.1%).

Estructura de las importaciones peruanas en el periodo enero-marzo de 2018



Los más adquiridos

Como se muestra en el siguiente gráfico, en el periodo enero-marzo del presente año, los bienes intermedios alcanzaron un valor de US\$ 4,944 millones (+11.1% con respecto al mismo periodo del año anterior); los bienes de capital, US\$ 2,954 millones (+9.7%), y los bienes de consumo, US\$ 2,403 millones (+12.7%).

En lo que respecta a las importaciones en marzo último, estas fueron lideradas también por los bienes intermedios, con US\$ 1,683 millones (46.4% del total; +7.3%), seguidas por las de capital, con US\$ 1,061 millones (29.3%; +17.1%), y las de consumo, con US\$ 879 millones (24.3%; +11%).



Perú: importaciones enero-marzo según rubro (US\$ millones)



En los tres primeros meses de 2018, entre las importaciones de bienes intermedios destacaron las materias primas para la industria, que representaron el 59% del total del rubro, con un valor de US\$ 2,939 millones (+5.7%). Asimismo, entre los principales productos importados de este tipo tenemos los aceites crudos de petróleo o de mineral bituminoso, con un valor de US\$ 721 millones (+17.6%), así como el diésel 2 con un contenido de azufre menor o igual a 50 ppm, con un valor de US\$ 369 millones (+4.4%).

En cuanto a este último, es importante mencionar que el 87% de las importaciones es comprado de EE.UU. (US\$ 319 millones). Por su parte, entre los bienes de consumo destacaron los no duraderos, los cuales representaron el 55% del total del rubro, con un valor de US\$ 1,322 millones (+9%). Los productos más importados de este tipo fueron los vehículos de cilindrada entre 1,500 cm³ y 3,000 cm³, con un valor de US\$ 176 millones (-1.2%), y los de cilindrada entre 1,000 cm³ y 1,500 cm³, con un valor de US\$ 130 millones (+20.7%).

Entre los bienes de capital destacaron los dirigidos a la industria, que representaron el 63% del total del rubro, con un valor de US\$ 1,871 millones (+4.1%). Los productos más importados fueron los celulares, con un valor de US\$ 253 millones (+5.1%); así



como las partes de máquinas y aparatos de la partida N.º 84.74[1], con un valor de US\$ 91 millones (+182.3%), y las laptops, con un valor de US\$ 82 millones (+2.1%).

Es importante mencionar que el 91% de las importaciones de celulares provienen de China (US\$ 231 millones), situación similar a la de las laptops, en cuyo caso el 94% proviene también del gigante asiático (US\$ 77 millones).

Por otro lado, la refinería La Pampilla lideró el ranking de empresas importadoras en el periodo enero-marzo de este año, pues su demanda representó un 7.8% del total, al ascender a US\$ 803 millones, con un crecimiento del 20.3%. Le siguieron Petroperú (US\$ 665 millones; +1.1%) y Ferreyros (US\$ 153 millones; +34.1%).

Las importaciones peruanas mantienen una tendencia creciente. Está demostrado que casi la mitad de lo que compramos del mundo se destina a elevar la competitividad de nuestra industria y a facilitar negocios, a partir de importar productos tecnológicos y materias primas a menores precios.

Hasta marzo de este año, las importaciones peruanas reflejan resultados alentadores, los cuales confiamos que se mantendrán durante todo el año, para beneficio de nuestra economía.

BALANZA COMERCIAL

IMPORTACIONES | EXPORTACIONES



Principales Productos, Destinos y Países Proveedores

La Cámara de Comercio Peruano - Chilena pone a disposición de sus asociados las estadísticas correspondiente a la Balanza Comercial elaborada por la Sociedad de Comercio Exterior del Perú (ComexPerú).

Balanza Comercial
“Ingresa Aquí”



AGRO EXPORTACIONES

EVOLUCIÓN | PRINCIPALES PRODUCTOS



Principales Mercados de Destino y Exportaciones de Países

La Cámara de Comercio Peruano - Chilena pone a disposición de sus asociados las estadísticas correspondientes a la exportación en el sector agroindustrial elaborado por la Sociedad de Comercio Exterior del Perú (ComexPerú).

Agro Exportación
“Ingresa Aquí”





PROYECTOS DE CONSTRUCCIÓN

- MINERÍA -

Perú | Cartera de Proyectos de Construcción de Mina 2018

La actualización de la Cartera de Proyectos de Construcción de Mina elaborado por el Ministerio de Energía y Minas, consta de 49 proyectos con un monto global de inversiones de US\$ 58,507 millones, significando un incremento de 14% respecto a la cartera del 2017.

De los 49 proyectos en cartera, 03 se encuentran en fase de construcción cuyo inicio de operaciones está previsto en el transcurso del presente año. Asimismo, se prevé que 09 proyectos inicien construcciones en este año.

Cartera de Proyectos de Construcción de Mina



PROYECTOS EN EXPLORACIÓN

- MINERÍA -

Perú | Cartera de Proyectos de Exploración Minera 2018

La actualización de la Cartera de Proyectos de Exploración Minera elaborado por el Ministerio de Energía y Minas, consta de 54 proyectos cuya suma de montos globales de inversión asciende a US\$ 306.5 millones.

Estas inversiones solo corresponden a nuevos proyectos (no incluye proyectos que ya están en ejecución) y que se desarrollarían en el transcurso del 2018.

Cartera de Proyectos de Exploración Minera



NUESTROS SOCIOS



Elina Mereminskaya

Socia

Wagemann Abogados & Ingenieros

Magister y Doctora en Derecho por la Universidad de Göttingen, Alemania, y abogada Licenciada en Derecho por la Universidad de Kalinigrado, Rusia.

Posee vasta experiencia en materia de solución de controversias, habiéndose desempeñado previamente como abogada senior de un importante estudio litigante chileno, y como parte de la secretaria del Centro de Arbitraje y Mediación de la Cámara de Comercio de Santiago (CAM Santiago).

Desde el año 2004 ha sido profesora de la Facultad de Derecho de la Universidad de Chile en materias de arbitraje, contratación internacional y derecho internacional privado, tanto a nivel de pregrado como de postgrado. Es miembro de la lista de árbitros del CAM Santiago y del Centro de Arbitraje de la Cámara de Comercio de Lima.

Además, es miembro del Consejo Directivo de la primera institución. Entre sus múltiples publicaciones se cuenta el libro Arbitraje Comercial Internacional en Chile: Desafíos y Desarrollo (Thomson Reuters, 2014).

El pasado 25 de abril, nuestra empresa socia Wagemann Abogados e Ingenieros participó en el Panel Internacional del XII Congreso Internacional de Arbitraje organizado por el Instituto Peruano de Arbitraje (IPA).



Nuestra entrevistada posee una importante expertise en el arbitraje, la que une con sus actividades como socia de una oficina boutique dedicada a asesoría técnico-jurídica en materia de construcción.

En esta ocasión, la exposición de la doctora Elina Mereminskaya, se encuentra relacionada con su experiencia en las instituciones que administran de arbitraje.

Así, participa en el Panel Confidencialidad o publicidad de los procedimientos arbitrales, en el cual habla desde su experiencia como miembro del Consejo Directivo del CAM Santiago y como Presidenta del Comité de Evaluación de Árbitros del Centro de Arbitraje .CL (NIC Chile).

¿Qué es el arbitraje?

Visto desde una perspectiva práctica, es una forma eficiente de resolver las disputas entre empresas, cuyo desenlace es una sentencia que puede ser ejecutada con el apoyo de la justicia ordinaria.

¿Cuáles son las ventajas de acceder a un arbitraje?

Las ventajas del arbitraje se observan a través de una comparación con su alternativa, esto es, en comparación con el recurso a la justicia ordinaria.

Por lo menos en América Latina, los usuarios optan por el arbitraje para acceder a un mecanismo neutral, que opera con mayor celeridad e inmediatez, para que el conflicto sea resuelto por un tribunal arbitral experto en la materia, a través de un procedimiento que pueden acordar al margen del formalismo excesivo de los Códigos Procesales y evitando pasar por varias instancias judiciales.

En ese contexto, podría indicarnos cómo se desarrolla el arbitraje en Chile y las diferencias que puede existir en algún marco normativo.

Si lo comparamos con el Perú, la principal diferencia consiste en que, en Chile, la regulación del arbitraje es dual.



Por un lado, las normas de los Códigos (Código de Procedimiento Civil y Código Orgánico de Tribunales) regulan el arbitraje nacional que tiene mucha tradición y desarrollo, pero, por la misma razón, exhibe una necesidad de reforma.

Por otro lado, el arbitraje internacional se rige por una ley más moderna (Ley N° 19.971), basada en los estándares universales, que tiene cierta semejanza con el Decreto peruano N° 1071.

En la práctica, esa dualidad esta funcionando exitosamente, aunque el arbitraje internacional aún no ha logrado los mismos niveles de difusión que el arbitraje nacional, al que el empresariado recurre a modo de costumbre.

Bajo esa premisa y haciendo un comparativo, ¿Cómo ve el desarrollo del arbitraje en el Perú?

Sin duda el Decreto N° 1071 merece ser destacado por contener variadas normas de vanguardia. Asimismo, valoro mucho el arbitraje obligatorio para los contratos del sector público, lo que ha permitido masificar el arbitraje en el país.

El sistema no ha sido libre de fallas, como lo han demostrado algunos casos de corrupción que afectaron la reputación del arbitraje y han provocado algunas propuestas de reforma que no van de la mano con el desarrollo del arbitraje.

Sin embargo, creo que la comunidad arbitral peruana tiene altos niveles de organización y espero que vaya a ser capaz de generar opiniones y vocerías para encaminar las futuras reformas, para exigir a los árbitros mayores niveles de imparcialidad e independencia y elevar los niveles de transparencia cuando hay interés público involucrado.



¿Cómo se viene desarrollando el arbitraje en los sectores como construcción, minería e Industria?

Construcción, minería, y quizás el sector energético, comparten ciertas características en común, que los distinguen de los arbitrajes en otras materias y plantean ciertos desafíos adicionales. Destacaría por lo menos tres aspectos claves que se deben observar, para poder aprovechar las ventajas del arbitraje que mencioné arriba.

Primero, se requiere que los árbitros tengan ciertos niveles de comprensión de la industria involucrada debido a los componentes técnicos de las disputas. Segundo, las partes deberían actuar responsablemente en la presentación de la prueba documental, para entregarle al tribunal arbitral los insumos claves para resolver la controversia, evitando una sobreabundancia de la prueba.

Tercero, las partes deben tener máxima claridad acerca de cómo van a manejar la prueba pericial, esto es, si van a presentar



informes periciales de partes, si van a optar por un perito del tribunal y cómo se van a relacionar con ese perito, qué documentos le van a proporcionar, etc.

¿Existe alguna ventaja entre el arbitraje institucional frente al arbitraje libre?

Una importante ventaja del arbitraje institucional es que la institución se dedica profesionalmente a la selección y nombramiento de árbitros, y que además, recoge las mejores prácticas procesales, regula los honorarios arbitrales, efectúa un control ético de los árbitros, en otras palabras, es un indudable aporte en la estructuración y organización de los procesos arbitrales.

Los estudios internacionales muestran que los honorarios del tribunal arbitral y de la institución no superan el 10 a 15 por ciento del total de los costos arbitrales. Dentro de ese porcentaje el cobro que hace la institución arbitral es realmente marginal, a la luz de los beneficios que aporta. Por lo tanto, creo que el arbitraje institucional le brinda un respaldo y fortaleza al arbitraje.

Finalmente, ¿Cuáles considera que son los retos y desafíos del arbitraje en el Perú y Chile, para los próximos años?

Los retos para Chile serían modernizar su legislación de arbitraje nacional y reconocer, en casos de arbitrajes internacionales, las ventajas de optar por árbitros extranjeros, lo que ya se está haciendo en el Perú y lo que ayudaría a enriquecer la práctica arbitral. El desafío más inmediato para el Perú sería abordar adecuadamente las propuestas de la reforma que busca regular instituciones arbitrales.



Datos de Contacto

Perú : Coronel Andres Reyes 420, Ofc. 901
San Isidro
+51 1 709 7986

Chile: Nueva Tajamar 481, Ofc. 705,
Torre Sur, World Trade
Center - Santiago
+56 2 3244 3630

Contacto en Perú:
Srta. Alejandra Ulfee - Abogada
aulfee@wycia.com

DESAYUNOS EJECUTIVOS | TALLERES DE ACTUALIZACIÓN

ACTIVIDADES REALIZADAS

RUEDA DE NEGOCIOS SECTORIALES | PARTNER NETWORKS



MISIÓN COMERCIAL | AGROINDUSTRIA
DELEGACIÓN DE PROVEEDORES

Lunes 07 de mayo.- La Cámara en alianza estratégica con el Departamento Económico de Chile en Perú (ProChile), se encuentra en Piura brindando el soporte a la Misión Comercial para Proveedores de la Agroindustria Peruana, conformada por diez (10) empresas chilenas con oferta exportable para el sector.

En esta plataforma, la Cámara es responsable de la organización de actividades comerciales que potencien el objetivo de la delegación chilena; llevando a cabo las reuniones comerciales B2B. Permitiendo de esta manera, que las empresas participantes puedan presentar de manera directa sus productos y/o servicios y a su vez, conozcan el proceso productivo de la agroindustria peruana.

Por tal motivo, se organizó un Desayuno & Almuerzo de Networking contando con la presencia de los representantes de Compras y Logística por parte de las

empresas: Sociedad Agrícola Rapel, Carsol Piura, Provid, Asociación Departamental de Productores de Algodón Piura, Sociedad Agraria de Productores de Arroz y Promango.

Asimismo, se están generando oportunidades de negocios para la delegación chilena con empresas agroindustriales representativas del sector; tales como: Frutos Frescos Piura, Sierra Exportadora, Dominus, Limones Piuranos, Agrícola San José y Agromalpi. La misma que consta, de visitar sus respectivas plantas y brindar una presentación comercial a las áreas correspondientes.

Dentro de lo expuesto, la Cámara de Comercio Peruano - Chilena brinda un cordial agradecimiento a las empresas chilenas participantes de la Misión Comercial, conformada por:

- Lima Gas | Maquiperú | Marlenberg
- Reset | Crealt | Fremartec | Edáfica
- Quality Lab | Geco | Tarpulín



TALLER EJECUTIVO | SOCIOS
MODIFICACIONES A LA NORMATIVA DE PRECIOS DE TRANSFERENCIA

Jueves 17 de mayo.- La Cámara y la empresa socia TPC Group, llevaron a cabo el Taller Ejecutivo denominado "Modificaciones a la Normativa de Precios de Transferencia"; el mismo que estuvo dirigido a las áreas administrativas y contables de las empresas socias.

Cabe señalar, que TPC Group forma parte de una red internacional con conocimiento fiscal y legal en materia de Precios de Transferencia y Tributación Internacional, el cual ha servido por más de 12 años.

La ponencia del Taller estuvo a cargo del Dr. Luis Córdova - Abogado Senior del Área Tributaria, quien tuvo por objetivo dar a conocer a los participantes las principales modificaciones de la legislación en Precios de Transferencia sobre todo en materia de servicio intragrupo, considerando el vencimiento del Reporte Local correspondiente al ejercicio 2017.

Dentro de lo expuesto, agradecemos el aporte brindado por la empresa socia TPC Group y la participación de los siguientes asociados:

- Besco Perú
- Debtcontrol
- Grupo Vivargo
- Gtd Perú
- Montt & Associates
- Cementos Pacasmayo
- BSF Almacenes del Perú
- Productos Tissue del Perú
- JJC Contratistas Generales



ASAMBLEA GENERAL DE ASOCIADOS

2018 - 2020

Durante la Asamblea General de Asociados para el año 2018, realizada el martes 22 de mayo en las instalaciones del Country Club Lima Hotel, se llevó a cabo la elección del Consejo Directivo de la Cámara de Comercio Peruano - Chilena, como cuarto punto de la agenda.

Cumpliendo con el quorum estipulado y por voto unánime, fueron elegidos como miembros del Consejo Directivo 2018 - 2020:

Presidente	- Sr. Juan Carlos Fisher Tudela
Vicepresidente	- Sr. Enrique Schütze Macchiavello
Secretario	- Sr. Mauricio Alfredo Novoa Caín
Tesorero	- Sr. Sebastián Herraiz Gibson
Vocal	- Sr. Juan Enrique Rivera de la Barra
Vocal	- Sr. Ignacio Rojas Guerrero
Suplente	- Sr. Luis Peschiera Cassinelli
Suplente	- Sr. Raymundo Pérez Pérez
Asesor	- Sr. Emilio Rodríguez Larraín Salinas



DESAYUNO EJECUTIVO

NUEVO ESCENARIO POLÍTICO Y REGULATORIO EN CHILE

Martes 22 de mayo.- La Cámara de y la empresa socia Montt & Associates, llevaron a cabo el Desayuno Ejecutivo denominado "Nuevo Escenario Político y Regulatorio en Chile"; el mismo que tuvo por lugar las instalaciones del Country Club Lima Hotel.

Cabe señalar, que Montt & Associates, es una firma de asesoría y consultoría que pertenece al Grupo Montt con presencia en países como Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Chile y Perú. Actualmente, brindan servicios legales, contables, laborales, societarios y migratorios.

La ponencia del Desayuno estuvo a cargo del Dr. Santiago Montt Vicuña - Presidente de Montt Group; el mismo que tuvo por objetivo exponer a los participantes el análisis y diagnóstico del actual escenario político y regulatorio del gobierno del Presidente de la República de Chile, Sebastián Piñera Echenique. Dando a conocer los nuevos desafíos empresariales e implicancias referente a las reformas en materia laboral, previsional, tributaria y derecho sectorial.

Dentro de lo expuesto, agradecemos el aporte brindado por la empresa socia Montt & Associates y la participación de las siguientes empresas:

Eclass | Flesan | Solgas | Calquipa
 GTD Perú | TPC Group | Metax Perú
 Movitecnica | Acepta Perú | Rugged
 Tech | Grupo Vivargo | Emprerder
 Capital | Emin Geoestructuras | Candela
 Jara Abogados | BSF Almacenes del
 Perú | Sistema de Clase Mundial |
 Tubos y Perfiles Metálicos | Barrios &
 Fuentes Abogados | Talma Servicios
 Aeroportuarios | Estudio Rubio Leguía
 Normand | Wagemann Abogados e
 Ingenieros | Lazo, De Romaña y CMB
 Abogados.



ENCUENTRO DE NEGOCIOS

CHILE MANUFACTURA

Martes 22 de mayo.- Con el objetivo de potenciar los negocios e inversiones entre el sector empresarial de Chile y Perú, la Cámara de Comercio Peruano - Chilena fue participe del Encuentro de Negocios de "Chile Manufactura"; evento de camaradería que contó con la participación de autoridades y empresarios de ambos países, con el objetivo de potenciar la marca en el sector manufactura y prospectar el mercado peruano.

El evento contó con la presencia de los representantes de la Asociación de Exportadores y Manufacturas (Asexma), señor Marcos Illesca, Gerente General y la señora Patricia Sánchez, Gerente de Proyectos; ambos estuvieron acompañados por la delegación conformada por 19 empresas chilenas representantes de diversas industrias, quienes vinieron con la finalidad de generar relaciones comerciales en un mediano o largo plazo.

Cabe mencionar, que "Chile Manufactura" es una marca que busca resaltar los atributos de dicho sector productivo chileno, por encima de las diferencias y especificaciones de cada empresa. Con el propósito, que el empresariado pueda visitar los mercados en forma asociativa y fortalecer de esta manera, las relaciones comerciales.

Por lo anterior expuesto, la delegación estuvo conformada por las siguientes empresas:

Martec | Pro - X | Celhex | Stolzenbach | Nortex Tradewings | Ecoplastic | Speedco Spa | Fuente Vital | Arisens Sinterpack | Empresa Industrial Supplier | Sociedad Comercial Santa Teresa Ltda. | Fundición y Maestranza Omamet SpA. | Maisver Mecanizados Lda. | Inversiones | Tecnológicas JPC Spa. | PTH Grupo Ambiental Ltda. | Silob Laboratorio Puerto Montt | Castro y Compañía Sai | Tecnofiber



RPN
red peruana de negocios

La Red Peruana de Negocios es el único trading center peruano de ofertas y demandas de proyectos empresariales.

Aquí se publican, a nivel de Oferta y Demanda:

- Venta de empresas.
- Fuentes de financiamientos para empresas.
- Socios estratégicos de negocios.

La RPN (administrada por TyTL Abogados) está a disposición de los asociados de la Cámara de Comercio Peruano - Chilena para la publicación de proyectos empresariales.

OFERTA

Bloque de acciones de empresa de seguridad.
[ver más](#)

DEMANDA

Empresa peruana busca socios en sector agua.
[ver más](#)

Para ver otras oportunidades de negocio,
[entra aquí](#)



PRÓXIMOS EVENTOS



27
Junio | RUEDA DE NEGOCIOS

Sector Hidrocarburos
Empresa: Calidda
Lugar: San Borja



04
Julio | MISIÓN COMERCIAL

Proveedores para la Minería Peruana
Lugar: San Isidro



16
Agosto | DESAYUNO EJECUTIVO

“Comparativo Tributario - Corporativo entre los sistemas peruano y chileno”
Lugar: Salón Imperial - Country Club
Socio: Araya & Cía Abogados



ACCEDE Y PARTICIPA DE NUESTRAS PLATAFORMAS COMERCIALES

Rueda de Negocios Sectoriales ●

Rueda de Negocios con Mineras ●

Visitas a Plantas Industriales ●

Visitas a Faenas Mineras ●

CÁMARA DE COMERCIO
PERUANO - CHILENA



www.camaraperuchile.org
Av. Juan de Arona 748, Of. 302 - San Isidro
0051 (1) 421 5915 - 421 5565

