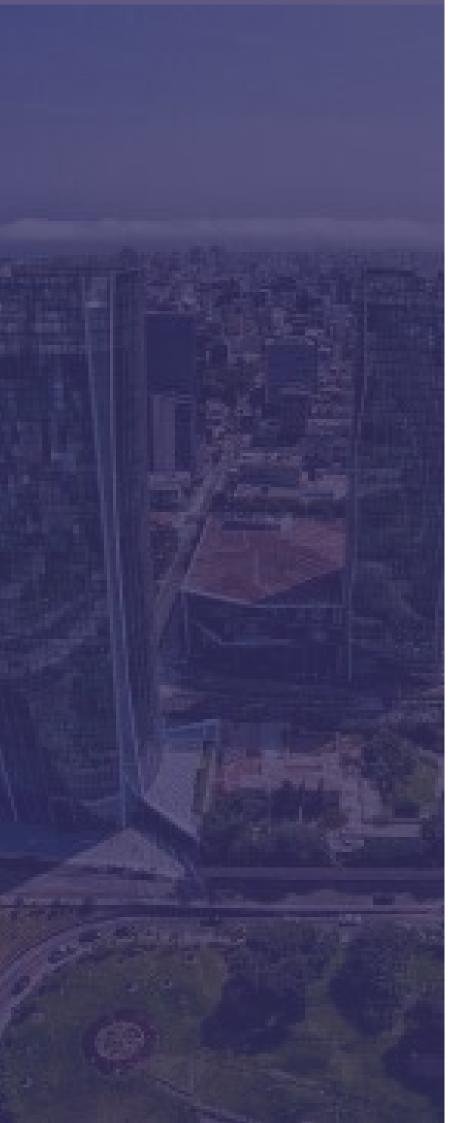


Cámara 20 Informa Edición Junio

www.camaraperuchile.org



CONSEJO DIRECTIVO

PRESIDENTE:

Sr. Juan Carlos Fisher Tudela

VICEPRESIDENTE:

Sr. Enrique Schütze Macchiavello

SECRETARIO:

Sr. Juan Enrique Rivera de la Barra

TESORERO:

Sr. Sebastián Herraiz Gibson

VOCALES:

Sr. Ignacio Rojas Guerrero

GERENTE GENERAL:

Sra. Mariela González Castro

EDITORIAL

Han pasado más de cien días de que se detectara el primer caso de coronavirus en el Perú y se dictaminara emergencia sanitaria nacional y confinamiento obligatorio, esta pandemia nos ha enseñado diferentes lecciones, una de las principales es aprender a reinventarnos, buscar oportunidades en medio de la crisis y adaptarse a las contingencias. La Cámara de Comercio Peruano Chilena mantiene su constante motivación por mantener conectadas a las industrias y buscar nuevas oportunidades comerciales para nuestros miembros, con miras a la reactivación económica.

El mes de junio inició con un ameno conversatorio denominado "Jueves Gourmet: Historias de Sazón", teniendo como invitados especiales a don "Coco" Pacheco, Empresario Gastronómico chileno y Diego Herrera, CEO Co fundador de OSAKA, Perú, el objetivo fue reunirnos sobre un argumento distendido, que convoca a muchos de nuestros socios y amigos.

Continuando con nuestra agenda, se realizó de manera exitosa y dinámica el II Networking on line, plataforma exclusiva para miembros de nuestra institución, que permitió a las diversas empresas participantes presentar sus servicios y oferta, a fin de potenciar las relaciones comerciales entre los socios de la cámara. Agradecemos a ARAYA & CÍA ABOGADOS, MANDOMEDIO, BANCO SANTANDER, TECNO FAST, PROTECTA SECURITY, HAUG, NEWMARK KNIGHT FRANK Y ADDIUVA, por su entusiasta participación.

Enfocados en potenciar las alianzas comerciales y redes de negocios, se llevó a cabo la primera Rueda de Negocios Multisectorial B2B, plataforma recientemente integrada, que permite a mandantes

de diversas industrias conocer a potenciales aliados estratégicos con ofertas innovadoras y ajustadas a sus necesidades perentorias y/o futuras.

Por su parte, con el apoyo de la institución ENDEAVOR y PWC Perú, realizamos la videoconferencia denominada "Inteligencia Artificial, La Nueva Era Empresarial", evento que sirvió para conocer detalladamente el concepto de inteligencia artificial en el mundo empresarial, entender sus métodos de aplicación, estado de avance en Chile y Perú, así como los desafíos para lograr un mayor alcance.

Finalizamos el mes con un expositor de alto nivel, Axel Kaiser, escritor y abogado chileno, Presidente de la Fundación para el Progreso, un líder de opinión y referente en el devenir político de Chile; la conversación se enmarcó bajo el título "La Pandemia del Descontento, Una Mirada al Estallido Social", la cual fue moderada por nuestro Presidente don Juan Carlos Fisher, obtuvimos un análisis completo y transparente sobre el desencadenamiento de levantamientos sociales a lo largo del mundo, su impacto, causas y consecuencias en la economía mundial.

Agradecemos a todos nuestros socios, empresas y organizaciones amigas por ser parte de nuestros eventos y ser miembros activos de nuestra red. Hoy más que nunca, en el marco de la reactivación económica, nos comprometemos a seguir trabajando en fortalecer su gestión comercial, ser aliados estratégicos que ayuden a potenciar su marca en el mercado peruano y chileno.

¡Regresamos con fuerza!

Consejo Directivo

ÍNDICE

07

¿Cómo adaptarse a mundo post pandemia?



Araya & Cía. Abogados brindó seminario web



Compliance: Más allá del papel



Clientes de Scotiabank podrá reducir cuotas de sus créditos hasta un 50%



ERP Cloud ¿La pieza faltante para la reactivación **Post Covid?**



RUEDA DE NEGOCIOS





Desarrollamos soluciones energéticas a GLP para que nuestros socios estratégicos alcancen máxima eficiencia en términos técnicos, económicos y medioambientales.

NUESTROS PILARES ESTRATÉGICOS:



CERTIFICACIONES QUE GARANTIZAN LOS MÁS ALTOS ESTÁNDARES:





ISO 9001:2015 Gestión de la calidad





ISO 14001:2015 Gestión ambiental



OHSAS 18001:2007 Gestión de la seguridad y salud en el trabajo



Modelo de Excelencia de Integridad Operacional





pwc

¿Cómo adaptarse a un mundo post pandemia?

Por Orlando Marchesi, Socio Principal de PwC Perú



Cuando la OMS declaró al COVID-19 como una pandemia, los gobiernos no tardaron en tomar medidas drásticas para intentar frenar su avance: cierre de fronteras, movilización limitada, clases virtuales, trabajo remoto y la paralización de algunas actividades económicas. Pronto se informó que existía un grupo de riesgo: las personas con ciertas condiciones de salud preexistentes reciben el mayor golpe al contagiarse del virus. Lo mismo ocurre con la economía.

En marzo Dow Jones tuvo una caída de 12.97%, la segunda mayor en un día en su historia. Sin embargo, ¿hasta qué punto esta situación es consecuencia del COVID-19? Podemos estar de acuerdo en que la crisis económica global fue detonada por la crisis sanitaria, pero estaríamos perdiendo la oportunidad de aprender una lección importante si no aceptamos que el avance del COVID-19 solo ha empeorado esas condiciones preexistentes.

En el caso de países en desarrollo, esto significa economías vulnerables, con grandes brechas, dependientes, volátiles y, en el caso específico del Perú, informales. Un alto porcentaje de la población trabaja en pequeñas o medianas empresas que no tienen la liquidez suficiente para afrontar meses de paralización. Incluso las grandes empresas se han visto obligadas a tomar medidas drásticas para salir lo mejor posible de este escenario. ¿Qué debería cambiar para prepararnos mejor para el futuro?

En PwC, hemos ido observando la evolución de la situación global a lo largo de los años. En consecuencia, ya en 2017 identificamos un grupo de retos urgentes e interdependientes, que crecían

rápidamente. El resultado de este análisis fue el marco ADAPT: asimetría, disrupción, edad, polarización y confianza (ADAPT por sus siglas en inglés). Las cinco variables cambiarán al mundo drásticamente en los próximos años. De hecho, ya lo están haciendo; por lo que hacer frente a estos retos es indispensable para nuestra supervivencia, y no solo desde el punto de vista empresarial.

La asimetría se refiere a la distribución desigual de la riqueza, entre regiones, países, generaciones e individuos; agudizada ahora por la pandemia. La disparidad entre países será cada vez mayor, a medida que los gobiernos adopten posturas más nacionalistas y proteccionistas, al priorizar el bienestar de su población. Mientras que, en el caso de los individuos, la paralización ha golpeado los sectores más vulnerables. En un mercado laboral como el peruano, esto significa menos recursos para quienes están entrando en edad de jubilación y jóvenes saliendo de las universidades para buscar oportunidades en un mercado golpeado.

La disrupción, si bien la asociamos principalmente con cambios tecnológicos, va de la mano con el cambio climático. En el caso de la tecnología, el aislamiento social ha acelerado los procesos de automatización de las empresas, por eficiencia y porque reducir costos es vital en tiempo de crisis. Mientras que, en el caso del cambio climático, muchos han resaltado la recuperación ambiental desde que las personas pasan más tiempo en casa. Sin embargo, este pequeño descanso de nuestras actividades no es suficiente y así lo han entendido tanto la Unión Europea como Corea del Sur, quienes están incluyendo una mirada de sostenibilidad en los planes de reactivación económica. Medidas necesarias, si consideramos que la pandemia se debe a una enfermedad zoonótica, por lo que esta no será la última vez que nos enfrentemos a una situación de este tipo.

En el caso de la edad, en algunos países la principal preocupación está en el envejecimiento de la población, con los retos que esto implica para el mercado laboral, el sistema de salud y de pensiones. En otros, la población es joven, en edad de trabajar o entrando a este grupo, en cuyo caso se encontrarán con un mercado golpeado, como ya se mencionó líneas arriba.

Finalmente, los últimos dos retos van prácticamente de la mano: la polarización es consecuencia de la falta de confianza en las instituciones, empresas y gobiernos.

Este marco permite enfocar la mirada en los aspectos críticos para adaptarse a un mundo cambiante. El "nuevo normal" no es único ni inmutable. Salir airoso de esta situación implica ajustar los modelos de negocio hacia aquellos que nos permitan repensar lo que entendemos por éxito. Atrás



quedaron los años en los que podíamos definir nuestros logros de forma individual. Para ser exitosos en el nuevo normal debemos incluir las preocupaciones globales porque, y esto debe quedar claro, esta crisis no será la última. Es momento de dejar la fragilidad en la que las empresas hemos venido operando para estar mejor preparados para la siquiente ola, que podría estar a la vuelta de la esquina.

WEBINAR



FLEXIBILIDAD Y ADAPTABILIDAD

ALQUILER DE ALMACENES DESDE 20M²









- O CENTRO LOGÍSTICO PORTADA DE LURÍN
- CENTRO LOGÍSTICO VILLA EL SALVADOR
- O CENTRO LOGÍSTICO PORTADA DE LURÍN SUR



Araya & Cía. Abogados brindó seminario web "Cómo resguardarse legalmente ante la pandemia y sus efectos en el Comercio Internacional Frutícola"



- Araya & Cía. Abogados cuenta con asesores especialistas en el Comercio Internacional de frutas.
- Con más de 16 años de experiencia el estudio cuenta con oficinas en Perú y Chile.

E Con el objetivo de mejorar los resultados de exportación de toda la cadena, Araya & Cía. Abogados desarrolló el seminario web "Cómo resguardarse legalmente ante la pandemia y sus efectos en el Comercio Internacional Frutícola", que contó con más de 60 empresas del sector agroindustrial de Perú, Chile, Uruguay, Argentina y Colombia.

El seminario web abordó cinco temas fundamentales para pro-



teger las exportaciones en tiempo de pandemia e inició con la presentación de la abogada asociada, Constanza Olalquiaga, sobre como resguardarse frente a la insolvencia de importadores en Europa, China y Latinoamérica. Seguidamente, se abordó el tema de efectos legales del caso fortuito en la compraventa internacional frutícola a cargo del socio de la firma, Sebastián Norris.

Matías Araya, socio principal, desarrolló el tema de la insolvencia en EE. UU por parte de los importadores y los resguardos bajo la ley PACA. Otro tema de interés para los oyentes fue el de transporte internacional, los seguros y sus efectos legales generados por el Covid-19, brindado por Pablo Rogers, abogado asociado.

Finalmente, el Country Manager de Perú, Sebastián Osman, concluyó el seminario con el tema de seguros de crédito, como solución parcial, frente a los potenciales problemas de pagos.

El estudio Araya & Cía. viene asesorando a más de 95 empresas latinoamericanas, y en Perú cuenta con el respaldo de ADEX, PROCITRUS, PROARANDANOS y PROHASS, con las cuales ha firmado un convenio a beneficio de las empresas asociadas.



SEMINARIO



ÁRTICULO



Compliance: Más allá del papel

Por Sergio J. Chang, asociado de García Sayán Abogados

Dada la situación actual, el autor propone un mapa de trabajo que las empresas deben desarrollar, con una serie de elementos mínimos para garantizar el correcto funcionamiento de la prevención de delitos (compliance).



Ya todos sabemos que las compañías tienen que implementar un sistema de prevención de delitos (sin importar el tamaño y la actividad que realicen), y a estas alturas, con la crisis de CO-VID encima, no solo es una obligación, sino que puede ser una herramienta importante para el control interno del personal en épocas de teletrabajo y de búsquedas de oportunidad de negocio para mantener la empresa.

Las compañías transnacionales que deciden realizar operaciones en el Perú no son una excepción a la regla, y precisamente su trabajo transfronterizo -generalmente- les exige estar al día en las obligaciones de su rubro y la regulación en materia de prevención de delitos (o compliance) y, por lo tanto, cuentan con un programa de cumplimiento corporativo. Esto, a la hora de entrar al mercado peruano, es una herramienta importante para los asesores externos y el equipo que se encarga de asesorarlos en el inicio de sus actividades en el país; pero también se puede convertir en una limitación, en la homologación de su programa de cumplimiento con la normativa local.

Por ello es importante que los funcionarios y equipos locales de la empresa transnacional, acostumbrados a operar con programas de cumplimiento global, y que probablemente vienen utilizándolos por años (recordemos que los sistemas de compliance vienen desde la década de los setentas en el mundo) exijan que dicho programa se ajuste a la norma local, a fin de protegerlos a ellos y proteger su puesto de trabajo del acto ilícito de algún colaborador.

En el Perú, el marco legal está establecido por la Ley N° 30424, que regula la responsabilidad administrativa (penal) de la persona jurídica. Esta norma y sus complementarias requieren que una compañía (personas jurídicas) tenga un



programa de prevención de delitos efectivo, y para ello establece una serie de requisitos que se deben cumplir. Estos requisitos han creado un arquetipo de programa que, eventualmente sirva para aislar la responsabilidad al sujeto que cometió el ilícito, evitando que esta escale a la compañía (afectando a la matriz o al grupo) y a su alta dirección, en el cual no encajan necesariamente los programas globales de cumplimiento que algunas empresas transnacionales manejan.

Dicho lo anterior, es importante que quienes asuman cargos de dirección o representación de las subsidiarias o sucursales locales, consideren también someter a revisión y no suponga que sus programas de cumplimiento son suficientes para protegerlos de algún actuar ilícito de sus colaboradores. Para ello, es importante que se elabore un mapa de trabajo, el cual debe contener los siguientes elementos mínimos:

- 1. Revisión a fondo de los programas que se quieren aplicar o adecuar al Perú. Es importante siempre recalcar que el diagnóstico es en base a los documentos proporcionados por la compañía y sus funcionarios.
- 2. Considerar la barrera del idioma. Se debe contemplar que algunos, si no es la mayoría de los documentos puede venir en el idioma de la matriz o en el mejor de los casos en inglés, por lo que se debe tener gente en el equipo que tenga la capacidad de revisar y analizar estos documentos. Así, es necesario que todo el programa de cumplimiento tenga una versión en castellano.
- 3. Algunos aspectos que se debe revisar son:
- Si el programa de cumplimiento contiene los elementos requeridos por la legislación peruana:

 i) un encargado de prevención designado, ii) perfil de riesgos que incluya los riesgos locales, así como las políticas y procedimientos que permitan la prevención de delitos, iii) canal de denuncias, iv) difusión y capacitación periódica a los colaboradores, y v) evaluación y monitoreo continuo.
- Que todas las políticas, procedimientos y formatos estén en castellano.
- Que se formalice la aprobación y vigencia para el Perú.

- Que se mencione específicamente los delitos tipificados en nuestras normas: cohecho, tráfico de influencias, colusión, lavado de activos, financiamiento del terrorismo y corrupción entre privados[1].
- Que las formalizaciones de nombramiento del Encargado de Prevención y la adecuación del programa o sistema de prevención de delitos requeridas sean hechas por el organismo correspondiente de la persona jurídica.

Cuando se termine la evaluación del programa de cumplimiento, y se presente el informe de diagnóstico a la matriz o a la oficina regional, se verá hasta qué punto la alta dirección de la corporación a la que pertenece la compañía está comprometida con la prevención de delitos y malas prácticas, lo cual se materializará al realizar las modificaciones/adecuaciones recomendadas para que el programa de cumplimiento califique como eficiente en nuestro país. Y es en ese momento cuando la tarea de los funcionarios locales debe hacer entender a los funcionarios corporativos la importancia de adecuarse al marco legal local, debiendo considerar las consecuencias que una mala importación de un programa de cumplimento corporativo podrían generar.

Precisamente, el principal riesgo de minimizar la adecuación a la normativa local de un programa de cumplimiento corporativo global o regional, es que dicho programa no resulte suficiente para prevenir actos de corrupción de malos elementos o para eximir de responsabilidad a los altos funcionarios y a la compañía, y ello termine afectando no solo la operación en el Perú, sino afectando la reputación de toda la corporación.

Algunos expertos consideran que debería ser un agravante el hecho que la matriz o corporación tengan un programa de cumplimiento acorde a los altos estándares internacionales e impecable, y que, sin embargo, la subsidiaria o sucursal local aplique dicho programa de manera deficiente y sin realizar su ajuste previo al marco legal peruano.

[1] Tener en cuenta que la normativa extranjera aplicable a la matriz podría exigir que dentro del alcance de los programas de cumplimiento se contemplen más o menos delitos de aquellos que exige la normativa peruana.



Publicado en el Blog Compliance Más Allá del Papel, Enfoque Derecho, el día 26 de junio de 2020



CÁMARA DE COMERCIO PERUANO - CHILENA







Presencia de marca en las invitaciones virtuales



Visibilidad de marca en nuestras redes sociales



Proyección de video institucional previo inicio al evento



Publicación de Nota de Presa en nuestros canales de difusión.

Contacto:







WEBCAST





futuro, tu tranquilidad y la de tu familia

Presentamos el Programa de Reordenamiento Económico Familiar y PYME.



Baja tu cuota mensual hasta en 50%



Hasta dos meses de gracia adicionales para tu primer pago.



Aplica a Préstamos Personales de hasta S/ 25,000



Aplica a Préstamos PYME de hasta S/ 70,000

Accede y conoce todos los detalles ingresando al Centro de Apoyo al Cliente en www.scotiabank.com.pe

Estamos juntos en esto #PorNuestroFuturo

Scotiabank



x ejemplo

Por un consumo de: \$/5,000 en un plazo de: 12 meses

Cuota mensual: S/518.92

31/08/2020



NOTA DE RENSA



Plazo de créditos podrá ampliarse hasta por seis años

Clientes de Scotiabank podrán reducir cuotas de sus créditos hasta en 50%

- Scotiabank presentó el Programa de Reordenamiento Económico Familiar para continuar apoyando a quienes requieran mayor flexibilidad para realizar sus pagos.
- Clientes podrán reducir el monto de sus cuotas mensuales hasta en un 50%, acceder a un periodo de gracia de 2 meses y solicitar una ampliación de plazo de sus créditos de hasta 80 meses.

Lima, 30 de junio de 2020.- Ante el impacto que la coyuntura del COVID-19 ha tenido en la actividad de miles de personas y empresas en el país, Scotiabank anunció la creación del **Programa de Reordenamiento** Económico Familiar con el objetivo de continuar brindando facilidades de pago a quienes más lo necesitan.

A partir del 1 de julio, los clientes con **créditos de hasta \$/25,000** podrán **reducir el valor de sus cuotas hasta en un 50%**, acceder a **periodos de gracia de hasta 2 meses** y **ampliar el plazo de sus créditos hasta en 80 meses**. Todas las solicitudes serán evaluadas y atendidas por el **Centro de Apoyo al Cliente** a través de la web del banco: <u>www.scotiabank.com.pe</u>.

"La reactivación económica en nuestro país tiene que venir acompañada del compromiso y apoyo del sector financiero. Por ello, en Scotiabank hemos creado el Programa de Reordenamiento Económico Familiar para continuar apoyando a quienes se han visto afectados por la coyuntura", indicó Ignacio Quintanilla, vicepresidente senior de banca Retail y CMF de Scotiabank. "Juntos saldremos adelante y retomaremos el camino del crecimiento; lo haremos por nuestro país y por el futuro de todos los peruanos", finalizó Quintanilla.

Del mismo modo, los clientes PYME con **créditos de hasta S/70,000** podrán acceder al **Programa de Reordenamiento Económico PYME**, que ofrece los mismos beneficios. Para acceder al programa, deberán contactarse con su funcionario o enviar su solicitud al Centro de Apoyo al Cliente.

Con estas nuevas alternativas, **Scotiabank busca continuar apoyando a quienes más lo necesitan** y hace un llamado a las personas que estén en condiciones de efectuar sus pagos para que los hagan desde los canales digitales del banco, de manera segura, o, en caso de ser necesario, acudan a la agencia más cercana, de lunes a viernes de 9am a 6pm.



¡Hoy más que nunca, estamos contigo!

ADAPTARSE PARA CAMBIAR EL FUTURO

Queremos ayudarte con nuestras soluciones de TI, Cloud y Data Center para que protejas a tus clientes, colaboradores y empresa.

Somos Gtd Perú, tu aliado de conectividad y TI en Perú. Conectamos a nuestros clientes corporativos con Fibra Óptica en Lima y provincias, contamos con un Data Center Tier III, una infraestructura sólida, eficiente con altos estándares de calidad.

SOLUCIONES DE CIBERSEGURIDAD, CLOUD Y DATA CENTER

Para un teletrabajo seguro e información protegida.



Seguridad perimetral



Escritorios virtuales



Respaldo Corporativo



Plataformas de telepresencia



Antivirus EndPoint Seguro EDR



Cloud Privada



Ciberseguridad Cloud



PaaS Tu entorno de desarrollo



BaaS Continuidad de tu negocio



Antispam



SaaS: software como servicio















ERP Cloud ¿La pieza faltante para la reactivación **Post Covid?**



Poco a poco los países están implementando sus respectivos planes de reactivación económica, durante estos meses hemos experimentado lo que significa trabajar de manera remota, muchas empresas descubrieron que no necesitan de una oficina para operar y decidieron seguir bajo el teletrabajo aunque la norma haya terminado.

Es por eso que nosotros nos planteamos una pregunta, ¿Los ERP's en la nube son el siguiente paso para las empresas?, la respuesta es sí, porque le facilita la interconexión a toda la empresa, toda la información está disponible de manera inmediata y en tiempo real, sin importar la distancia entre los hogares de sus colaboradores, siempre podrán tener acceso a la información actualizada de la empresa.

Además, al no tener que invertir en el mantenimiento y alquiler de una oficina se puede redirigir este presupuesto a la ciberseguridad que va de la mano con un ERP en la nube, para así optimizar todos los procesos de la empresa.

Pongámonos en la situación de algunas empresas durante la pandemia: un Gerente de Finanzas se quedó varado en Estados Unidos por el cierre de las fronteras, pero el sector de su empresa sique operando. Aunque tenga la necesidad de seguir trabajando, su empresa tiene un ERP con servidores únicamente en oficina y con restricción de IP. Probablemente el Gerente de Finanzas

tendrá que hacer gestiones para seguir trabajando de manera remota, con ciertas dificultades de acceso y control, o en el peor de los casos, teniendo que saltar protocolos de seguridad.

Ahora imagina que tu empresa es de primera necesidad y debe continuar operando, tiene almacenes y oficinas administrativas con personal trabajando de manera remota. Con un ERP local, probablemente tengas dificultad para tener trazabilidad en tiempo real de los procesos. Las ventas de tu empresa podrán figurar en tus registros administrativos pero quizás no pueda actualizarse en el inventario de manera inmediata y tengan dificultades del control del stock de manera digital.

Otro sería el final de estos escenarios si las empresas tuvieran acceso a la información en tiempo real desde su ERP en la nube.

En Manager Software, tenemos Flexline ERP pensando en las necesidades particulares de cada sector económico, así nos permitimos decir que nuestro ERP en la nube es adaptable a cualquier empresa y core de negocio, pero sobre todo para poder tener conectividad desde cualquier dispositivo con total seguridad y disponibilidad. Además de tener el respaldo de una empresa con más de 30 años de experiencia y contar con Amazon como partner en los servicios cloud.

Nosotros nos preocupamos por el futuro, te apoyamos a seguir hacia adelante sin importar la situación. Si deseas recibir más información, contáctanos a comercial@manager.cl



NETWORKING



Scotiabank

PLIN y la Teletón se unen Por Un Perú Sin Hambre

- Funcionalidad que facilita transferencias interbancarias entre clientes del BBVA, Interbank, Scotiabank y, recientemente, BanBif, se une a la campaña Por Un Perú Sin Hambre, organizada por Fundación Teletón y la Conferencia Episcopal peruana.
- PLIN es el primer modelo inclusivo que se pone a disposición para facilitar las donaciones sin salir de casa.



Lima, 10 de junio de 2020.- La Fundación Teletón San Juan de Dios y la Conferencia Episcopal Peruana presentan "Por un Perú Sin Hambre", una gran cruzada de solidaridad nacional que busca apoyar a Cáritas del Perú a brindar alimentación a familias que se encuentren en condiciones de alta vulnerabilidad en distintas ciudades del país.

A fin de contribuir a facilitar las donaciones, PLIN se suma a esta cruzada poniendo a disposición su funcionalidad ubicada en las aplicaciones de los bancos BBVA, Interbank, Scotiabank y, recientemente, BanBif, permitiendo así que más peruanos puedan realizar sus donaciones de manera segura, inmediata y 100% gratuita.

¿Cómo donar?

Para colaborar con esta cruzada, cualquier cliente del BBVA, BanBif, Interbank y Scotiabank debe ingresar a PLIN desde su aplicación y enviar su donación al número de la Teletón por el Perú 984 200 200, Plin y ¡Listo!

¿Cómo funciona PLIN?

Para hacer uso de PLIN, los clientes no necesitan descargar una aplicación adicional o compartir su número de cuenta. El primer paso es afiliar su número de celular dentro de la aplicación de su banco. Para hacer una transferencia, deben buscar dentro de la aplicación su lista de contactos grabados en su celular, elegir el contacto deseado (quien también debe tener su número afiliado) y fijar el monto de la transferencia. Respecto a los montos permitidos, con PLIN se puede transferir desde un S/1 hasta S/500 por transacción, y hasta S/1,500 al día.



Resiter es una empresa del rubro ambiental enfocada a generar economía circular, dedicada a la gestión de residuos que a través del reciclaje, revalorización y la reutilización de ellos, ayuda a mitigar el impacto ambiental de las empresas productivas, un tema cada vez más sensible para su continuidad operacional y reputación.

Nuestro enfoque de negocio apunta a agregar valor a lo largo del proceso de manejo de los residuos, por medio de la inovación e incorporación de tecnología. Siempre con una mirada de aporte a la sustentabilidad.

Para Felipe Barros, Gerente General de Resiter Perú comenta que "el foco de la compañía es ayudar a los clientes a generear economías circulares, para que de esta forma los residuos se pueden transformar nuevamente en materias primas y puedan ser reutilizados en los procesos productivos" De igual forma, Ricardo Macari, CEO de Resiter, cuenta que la compañía se encuentra en permanente investigación de como contribuir a las empresas que generan residuos e incorporarlos en la economía circular.

NUESTROS SERVICIOS



Manejo Integral de Residuos Sólidos



Manejo Integral de Residuos Peligrosos



Manejo Integral de Residuos Líquidos



Operación de Plantas de Agua



Otros Servicios Ambientales



Sanitización y Desinfección



Alquiler de baños portátiles y lavamanos



KITCHEN **CENTER**

JUEVES GOURMET: HISTORIAS CON SAZÓN

El jueves 4 de junio, nuestra institución realizó el evento online. denominado "Jueves Gourmet: Historias con Sazón". La actividad reunió a socios y amigos para conversar y conocer a dos reconocidos empresarios gastronómicos. El chileno Coco Pacheco, afamado chef con más de 47 años de experiencia, quien en sus diferentes viajes por el mundo ha dado a conocer la cocina chilena en su máxima sencillez y esencia, por otra parte, Diego Herrera, empresario peruano co-fundador y CEO de Osaka, restaurant con presencia en 7 países, el cual se encuentra en un proceso de internacionalización brillante, a través de una propuesta gastronómica nikkei asociada a una experiencia de cliente única.

plataforma contó como aliado a nuestro socio Kitchen Center, quien conoce el espíritu de los hogares peruanos y entienden que la cocina es un lugar de reunión para todas las familias. Por ello, el espíritu de su trabajo es crear un espacio vanguardista y funcional, lo que ha sido la inspiración de este encuentro.

El conversatorio, inició con la cordial bienvenida de nuestro Presidente don Juan Carlos Fisher, quien también se desempeñó como moderador del diálogo entre los panelis-



tas, del mismo modo, Renzo Bambarén. Gerente General de Kitchen Center, agradeció la invitación y resaltó la importancia de la gastronomía como elemento de unión entre los países.

El anecdotario e historias que conforman la experiencia de su trabajo como empresarios gastronómicos, fue el eje de conversación entre los invitados. Coco Pacheco narró sus travesías en el arte culinario con diversas fotografías que guardó en sus casi cinco decadas de trayectoria. Por su parte, Diego Herrera comentó los motivos que tuvo para incursionar en el rubro gastronómico, inspiración que encontró después de un viaje por Europa, Indonesia y Hawai, junto a un gran amigo v sus tablas de surf.

En definitiva, el pasado jueves gourmet tuvo sazón, logramos reunir a una audiencia amante de la gastronomía, nuestros invitados, con perfiles empresariales completamente distintos, nos presentaron sus visiones e interesantes experiencias. Agradecemos a nuestros participantes su cálida acogida, a nuestro socio Kitchen Center, haber apoyado esta iniciativa de encuentro y dispersión on line.

Visita a Kitchen Center en en su web https://kitchencenter.pe/, v equipa tu cocina para dar rienda suelta a tu espíritu de chef.

Nosotros continuamos trabajando para mantenernos conectados síguenos en nuestras redes sociales Facebook. Linkedin, twitter e instagram.

II NETWORKING ENTRE SOCIOS - ONLINE



El viernes 05 de junio, se desarrolló de manera exitosa y dinámica nuestro segundo Networking entre socios – Online, instancia exclusiva para miembros de nuestra organización, la cuál se realizó a través de la plataforma virtual ZOOM.

La actividad inició puntualmente a las 10:00, con las palabras de bienvenida de Señora Mariela González, Gerente General de nuestra institución, quien, también se encargó de presentar a las ocho empresas participantes del evento.

Durante esta reunión, los asistentes tuvieron la oportunidad de presentar a su empresa y describir los servicios que brinda en el mercado peruano y chileno. Agradecemos a ARAYA & CÍA ABO-GADOS, MANDOMEDIO, BANCO SANTANDER, TECNO FAST, PROTECTA SECURITY, HAUG, NEWMARK KNIGHT FRANK Y ADDIUVA por su entusiasta participación e invitamos a nuestros socios a seguir formando parte de las plataformas que realizamos.

Nuestra organización reafirma su compromiso de ser una plataforma intermediadora para el mercado peruano y chilena en el mundo empresarial. Asimismo, nos esforzamos en implementar actividades que potencien y fortalezcan su gestión comercial.

Para que puedas conocer nuestros próximos eventos, te invitamos a seguirnos en nuestras redes sociales: Facebook, Twitter, LinkedIn e Instagram.

VIDEOCONFERENCIA Tecnología e Innovación En La Industria Minera.



El 10 de junio la Cámara de Comercio Peruano Chilena realizó la Videoconferencia "Tecnología e Innovación en la Industria Minera", la cual tuvo como ponentes a cinco expertos de la industria. El evento online inició a las 17:00 horas Perú con la cordial bienvenida de don Juan Carlos Fisher, presidente de nuestra organización y señora Mariela González, Gerente General de la Cámara.

La instancia se dividió en dos bloques; el primero desarrolló la perspectiva de innovación minera revisando las visiones y avances implementados en ambos países. El Ing. Luis Rivera, CEO para América de Minera Gold Fields, señaló que la industria debe enfocarse en cuatro áreas: operaciones, talento, asociaciones y transparencia. Destacando que la proactividad debe ser esencial en los cambios.

Por su parte el Ing. Sebastian Carmona, Gerente de Innovación Minera Codelco, reforzó la idea de innovación como eje principal, partiendo de la premisa que el deterioro de la materia prima es eminente en la industria. Por ello es necesario buscar formas más eficientes e implementar nuevas tecnologías o prácticas para mejorar el proceso y la sustentabilidad del medioambiente.

Seguidamente el Ing. Rafael Estrada Gerente de Tecnología Minera en Antamina expuso sobre el enfoque de la innovación corporativa, refirió que en el contexto, donde el mercado brinda diferentes tecnologías y soluciones, se debe elegir aquellas que entregan real valor la compañía respecto a sus prioridades de corto y largo plazo.

Para el bloque II denominado: ¿Cómo Crear Ecosistemas de Innovación? Se conversó sobre la cooperación y sinergia de los diversos actores involucrados en el proceso minero como clave del desarrollo sustentable. El Economista Carlos Diez Canseco, Gerente General Instituto de Ingeniero

y Minas del Perú, tomó el caso de la institución que representa, como una organización que implementó medidas rápidas para adaptarse a la contingencia desatada por la pandemia y herramientas de comunicación necesarias según los objetivos del IIMP.

Para culminar el señor Enrique Molina, Director Ejecutivo Expande se centró en las alianzas público privadas como base para el ecosistema de innovación, enfatizando que los procesos deben estar guiados hacia una estrategia coligada, teniendo una visión común, mencionó que "es importante mirar la industria minera como un motor significativo de la economía e identificar aspectos que aseguren la sostenibilidad y sustentabilidad a largo plazo".

La actividad finalizó con un ameno conversatorio a consecuencia de las preguntas de los participantes, los panelistas respondieron de manera clara y detallada a cada interrogante. Agradecemos a los panelistas que hicieron de está videoconferencia un evento ilustrativo e interesante para la concurrencia

Extendemos la invitación a mantenerse conectados con nuestra Cámara a través de la web www. camaraperuchile.org y nuestras redes sociales, Facebook, Linkedin, twitter e instagram.

¡La Cámara de Comercio Peruano Chilena sigue trabajando para usted!





WEBCAST Parc: Segundo Round, Reglamento Aplicado



En el marco de la reciente aprobación del Decreto Supremo N°102-2020-PCM que afirma el Reglamento del PARC, El Procedimiento Acelerado de Refinanciación Concursal, la Cámara de Comercio Peruano Chilena realizó el jueves 11 de junio el Webcast denominado "PARC: Segundo Round, Reglamento Aplicado", a través de la plataforma Zoom.

La instancia se realizó a las 10:30 de la mañana con la bienvenida de don Juan Carlos Fisher, presidente de nuestra organización y señora Mariela González, Gerente General de la Cámara. La exposición inició con la intervención de Don Paulo del Águila, Árbitro, Vocal de INDECOPI y Consultor Legal, quien explicó el objetivo de la norma, la cual es reprogramar obligaciones impagas a entidades calificadas mediante la celebración de un Plan de Refinanciación Empresarial con la finalidad de evitar la insolvencia y proteger a las empresas de la pérdida de negocios y fuentes de empleo.

Resaltó los elementos esenciales del PARC, destacando la rapidez del proceso que tiene respuesta en un máximo de 3 meses. La transitoriedad ya que estará vigente hasta el 31 de diciembre del 2020 y la causa, que debe estar ligada a la crisis

originada por la pandemia COVID-19 y estado de emergencia.

Continuando con la interesante plataforma, el señor Fernando Martinot, especialista en reconstrucción financiera y socio del Estudio Martinot Abogados, amplió el panorama sobre la Junta de acreedores y el plan de refinanciamiento empresaria PRE, donde los acreedores reconocidos deciden en una reunión virtual previamente publicada en el Boletín Concursal, si se aprueba la propuesta en mención

La actividad finalizó con un ameno conversatorio a raíz de las preguntas que se realizaron por parte de los participantes, ambos ponentes respondieron de manera clara y detallada a cada una de ellas.

Agradecemos a todos nuestros asistentes e inscritos. Extendemos la invitación a mantenerse conectados con nuestra Cámara a través de la web www.camaraperuchile.org y nuestras redes sociales, Facebook, Linkedin, twitter e instagram.

¡La Cámara de Comercio Peruano Chilena sigue trabajando para usted!

RUEDA DE NEGOCIOS ONLINE MULTISECTORIAL B2B

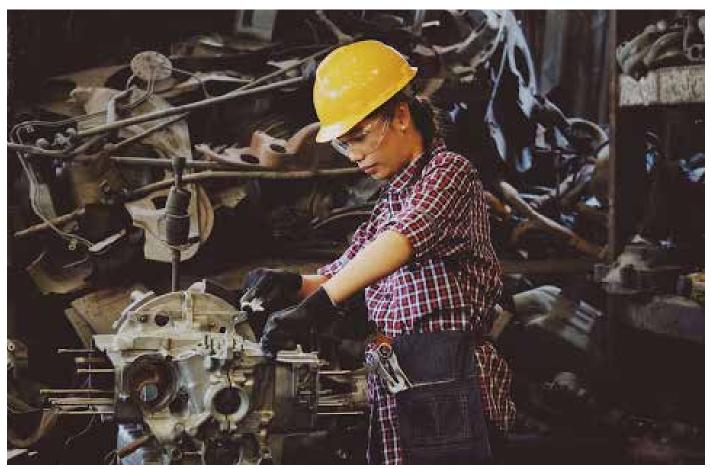
El martes 16 de junio, la Cámara de Comercio Peruano Chilena realizó por primera vez el evento virtual, Rueda de Negocios Online B2B – Rubro Multisectorial, a través de la plataforma ZOOM

.

La instancia inició a las 10:00 a.m. con las palabras de bienvenida de nuestra señora Mariela González, Gerente General de nuestra organización. En esta oportunidad nos acompañaron representante GLORIA Y SAN FERNANDO, destacadas empresas del rubro alimenticio a nivel nacional.

La actividad congrego a seis destacadas empresas: ABSISA, AQUARIUS, MRT, PROMET, COM-PACTA ILUMINACIÓN Y LUMISOLAR, quienes tuvieron la oportunidad de reunirse personalmente con los representantes para exponer sobre sus servicios, oferta comercial y cartera de clientes.

En la actual contingencia, nuestra institución busca implementar plataformas que ayuden a nuestros socios y empresas amigas a mejorar y potenciar su gestión comercial en el mercado peruano y chileno. Nos comprometemos en seguir desarrollando que permitan alcanzar sus objetivos empresariales. Para enterarse de nuestras próximas actividades, los invitamos a seguirnos en nuestras redes sociales.



VIDEOCONFERENCIA La Pandemia del Descontento, una Mirada al Estallido Social



El jueves 25 de diciembre, La Cámara de Comercio Peruano Chilena llevó a cabo la videoconferencia bajo el nombre "La Pandemia del Descontento, una Mirada al Estallido Social", plataforma que congregó a 110 inscritos.

El evento inició con las cálidas palabras de bienvenida de don Juan Carlos Fisher, Presidente de la Cámara, quién estuvo a cargo del conversatorio con el señor Axel Kaiser, líder de opinión chilena, y Director Ejecutivo Internacional de Fundación para el Progreso.

En la actividad se analizaron temas como la situación económica actual de Chile, los factores que impulsan las crisis sociales en diferentes países, y el rol que tienen las redes sociales en la actualidad. También se habló sobre el rol de las nuevas generaciones, respecto a su actitud y optimismo hacia el futuro, como la importancia de crear y movimientos que se centran en la formación y desarrollo de jóvenes y adolescentes en este ámbito.

El evento culminó con las interesantes preguntas de los asistentes, quienes estuvieron muy animados por saber sobre las nuevas tendencias sociales, la situación de Chile y el contexto política en EEUU.

Extendemos un agradecimiento especial al señor Axel Kaiser por acompañarnos en la instancia y compartir su interesante visión sobre la realidad social. Asimismo, a cada uno de ustedes por su comprometida participación. Los invitamos a mantenerse informados y seguir nuestras redes sociales: Facebook, Linkedin, twitter e Instagram; y página web, www.camaraperuchile.org, donde podrán revisar nuestros próximos eventos.

¡Seguimos trabajando para ti!







Del calor de nuestra cocina, a tu mesa. Listo para calentar y disfrutar.

SANCOCHADO Familiar o para 2

PACK CHICHARRÓN Familiar o para 2

PACK PAVO Familiar o para 2

PANADERÍA DULCE Y SALADA / CONGELADOS / BEBIDAS

INGRESA A NUESTRA WEB PARA VER NUESTRA CARTA



sinfonia.pe **Q** 913 028 575

Delivery gratuito en Miraflores. Consultar recargos en otros distritos. Recojo de pedidos en Av. Benavides 300, Miraflores - Hotel Crowne Plaza Lima





VIDEOCONFERNCIA



NUEVOS SOCIOS

La Cámara de Comercio Peruano Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios, que se incorporaron en el mes de junio y agradece su preferencia.



Empresa: MDP Soluciones

Actividad Económica: Consultoría en Sistemas de Gestión

Teléfono: 990143304

Página web: www.mdpsoluciones.com

