BOLETÍN

SEPTIEMBRE 2019

CÁMARA INFORMA

CÁMARA DE COMERCIO
PERUANO - CHILENA

CONSEJO DIRECTIVO

PRESIDENTE:
Sr. Juan Carlos Fisher Tudela

VICEPRESIDENTE:
Sr. Enrique Schütze Macchiavello

SECRETARIO:
Sr. Juan Enrique Rivera de la Barra

TESORERO:
Sr. Sebastián Herraiz Gibson

VOCALES:
Sr. Ignacio Rojas Guerrero

GERENTE GENERAL :
Sra. Mariela González Castro

Tendemos puentes
vinculamos mercados
acercamos personas

EDITORIAL

Este 2019 la Cámara de Comercio Peruano – Chilena vuelve a reafirmar con sus asociados, el compromiso de seguir siendo el promotor activo de las relaciones comerciales y de inversión entre ambos países, manteniendo la representatividad de los intereses económicos y de comercio de los diversos sectores empresariales de Perú y Chile.

Durante el mes de Septiembre, la Cámara de Comercio Peruano Chilena desarrolló diferentes instancias que permitieron el intercambio comercial y networking entre nuestros asociados y empresas aliadas.
El 05 de septiembre, La Cámara y la empresa asociada, Peruvian Experience, llevaron a cabo el segundo Networking entre socios - Multisectorial del año, plataforma que permite convocar a empresas diferentes rubros para exponer su oferta comercial y crear sinergias a mediano o largo plazo. Además, se realizó la primera Misión Comercial Industrial – Sector Packaging, en la que los asistentes tuvieron la oportunidad de presentar sus productos y servicios a importantes empresas del rubro como Arca Continental, Surpack, Ingeniería en Cartones y Papeles y Ancor.

Seguimos trabajando por la expansión de tu negocio, el posicionamiento de marcas y el trabajo colaborativo e integrador. Únete a nuestra Cámara y disfruta de sus beneficios.

Consejo Directivo

ÍNDICE

Tras la palta ¿invertirá las empresas agroexportadoras peruanas en arándanos en Colombia ?

Las empresas agroindustriales peruanas han comenzado a explorar el potencial de los arándanos en Colombia, donde .... (Pág. 6)

Perú y Chile conforman un "hub minero" en América Latina

De acuerdo con cifras de la Sunat, el Perú concentra el 46% del total de las exportaciones de bienes y servicios.... (Pág. 9)

Networking entre socios

El 05 de setiembre , Peruvian Experience con la Cámara de Comercio Peruano Chilena, llevaron a cabo el segundo networking... (Pág. 13)

Sociales

Peruvian Experience con el apoyo de la Cámara de Comercio Peruano Chilena llevaron a cabo el segundo Networking... (Pág19)

Nuevo Socio

La Cámara de Comercio Peruano Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios y agradece su ...(Pág. 22)

CROWNE PLAZA
LIMA

Break Time
Buffet

Adultos
S/49

Niños de 6- 12
S/25

TODOS LOS JUEVES
De 6:30 pm. a 9:00 pm.

- Cóctel de bienvenida
- Salad bar ilimitado
- Tabla de quesos y fiambres
- Variedad de sándwiches, canapés
- Estación de calientes
- Estación de dulces
- Bebidas calientes, y mucho más

restaurante sinfonia

Reservas: 610 0717
supervisorbanquetes@cplazalimahotel.com.pe
Av. Benavides 300, Miraflores

Tras la palta, ¿invertirán las empresas agroexportadoras peruanas en arándanos en Colombia?

En ProColombia afirman que hay varias firmas que ya están evaluándolo. Camposol, líder en exportación del arándanos en el Perú, no lo descarta

Las empresas agroindustriales peruanas han comenzado a explorar el potencial de los arándanos en Colombia, donde el fruto ha pasado de 2 hectáreas en el 2012 a unas 280 en el 2016, según cifras oficiales, y sumaría entre este año y el próximo unas 870 hectáreas, según estimaciones privadas.

"Hay varios mirando oportunidades", confirma Paola García, vicepresidenta de inversión de ProColombia, la agencia de promoción del turismo, la inversión extranjera, las exportaciones no minero energéticas y la imagen del país caribeño. "Todavía no han hecho anuncio de inversión, pero sí están mirando las oportunidades", amplía, cuando se le consulta en qué otros cultivos, además de la palta Hass, existe interés por parte de las empresas peruanas.

En efecto, al menos cinco empresas peruanas ya estarían invirtiendo en "aguacate", como la llaman los colombianos, en el Valle del Cauca y el llamado 'Eje Cafetero'- en el centro oeste del país-. Una de ellas es Camposol. La empresa, líder en exportación de arándanos en nuestro país, cuenta con 1.000 hectáreas en pie en los departamentos de Caldas, Quindío y Valle del Cauca y prevé cuadruplicar dicha superficie hacia el 2022 y durante el 2020 iniciar la construcción de una planta de empaque de aguacate fresco y congelado, informa Jorge Ramírez, CEO de Camposol. Otra es Agrícola Cerro Prieto, que constituyó una filial local y está en proceso de adquisición de dos terrenos, uno de 120 hectáreas y otro de 600 hectáreas, en el norte de Pereira.

¿Apostarían por el arándano en Colombia? "Estamos enfocados en el aguacate, pero no se descarta explorar otros cultivos luego. Naturalmente este no es un trabajo inmediato. Al igual que con el aguacate, hay que invertir recursos para identificar las zonas con las mejores variables agronómicas, climáticas y logísticas para el desarrollo de otro cultivo", responde Ramírez y aclara que cualquier inversión nueva en los países que ya opera Camposol (también producen mandarina en Uruguay) debe "complementar la venta productiva del Perú". Es decir, la necesidad de sumar oferta a la peruana y así "convertirse en proveedor de todo el año", dice el CEO.

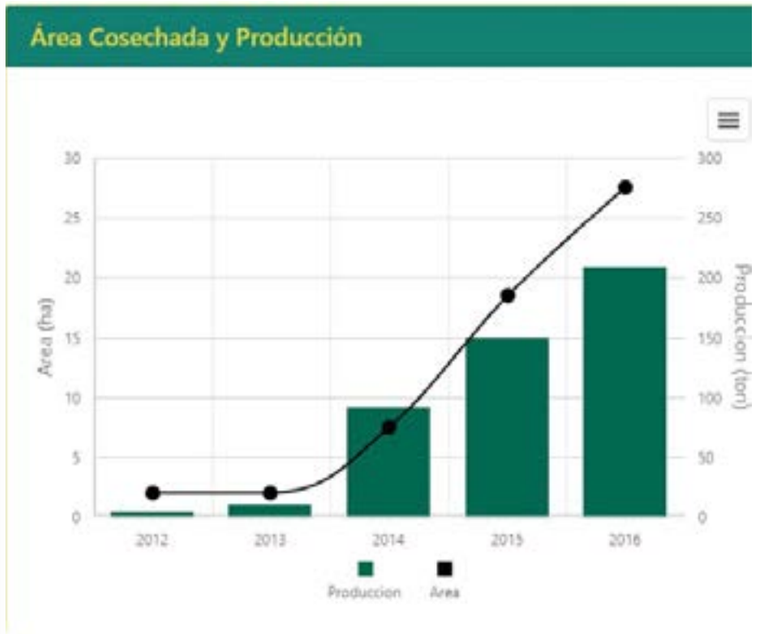
En Cerro Prieto el arándano está en agenda. "Dentro del área que estamos comprando, vamos a destinar cinco hectáreas para hacer pruebas de otras especies, como arándanos, mora, frambuesa, cerezas, nueces y algunos frutos exóticos", indica su gerente general, Alfredo Lira. En el Perú, la compañía posee 530 hectáreas de arándanos en Chepén, La Libertad.

¿NUEVO BOOM?

Según García, de ProColombia, un factor que anima la inversión extranjera en arándanos en su país es el expertise en la gestión logística de las flores, un producto altamente perecedero del que Colombia es el segundo mayor proveedor global. "Los arándanos tienen prácticamente el mismo movimiento logístico [que las flores], con lo cual se miran alianzas logísticas con empresas colombianas que ya están en el sector [floricultor] con los nuevos jugadores internacionales que tienen el conocimiento y experiencia en producción de arándanos", sostiene la funcionaria.

En ProColombia también destacan la oportunidad que supone producir el cultivo en altura (alrededor de 2.300 msnm) para ganar en dulzor, considerando que hasta ahora las plantaciones se concentran en el departamento de Cundinamarca, en el centro del país. Subrayan asimismo el potencial de exportar en contraestación a Estados Unidos -el principal importador del 'berry', según Trade Maps- a precios cuatro veces superiores (US$8/kilo vs US$2,7/kilo), de acuerdo a información difundida en la página web de la agencia.

De su lado, el especialista en agroexportación, Federico Beltrán, reconoce el valor agregado que le dará el conocimiento adquirido en floricultura a la flamante industria arandanera colombiana. Pero no desestima el camino por delante, que conllevará inversiones sujetas a prueba y error en variedades y tecnología. Es que para empezar, el clima lluvioso colombiano exige emplear "plásticos" o "coberturas" en sembríos, lo que implica una inversión adicional a la que se hace en la costa peruana. "Colombia tiene que aprender mucho de México, en cuanto a la protección de macrotúneles y el uso de sustratos", comenta al respecto. Lira está al tanto de dicha condición, que también considera un desafío. No obstante, a su juicio, hay dos factores que los animan a evaluar el negocio: la infraestructura de carreteras y puertos, que resalta está en proceso de mejora y el mercado interno, como alternativa al externo. "tienes que tener en cuenta que en Colombia hay cerca de 45 millones de personas, es un mercado interno importante", sostiene.



(Foto: Agronet, Ministerio de Agricultura y Desarrollo Rural de Colombia)

¿Se replicará en Colombia el "boom azul" que ha experimentado el Perú, sumando alrededor de 2.500 hectáreas por año hasta llegar este 2019 a entre 9 mil y 10 mil? Aunque en ProColombia estiman que el despegue podría ser así de "vertiginoso", Beltrán pone paños fríos. "Colombia no va a crecer a esa tasa. La ventaja del Perú es que la misma velocidad de crecimiento está relacionada a una velocidad de nuevas variedades. El Perú tiene velocidad para probar nueva genética", afirma.

DATOS

► Según cita ProColombia en su página web, la empresa importadora y comercializadora de plantas de fresa Proplantas estima que en cuatro años las exportaciones de arándanos en el país caribeño alcanzarían los US$100 millones.

►Proplantas junto a Asocolblue (Asociación Colombiana de Blueberries) estiman que hoy existen unas 400 hectáreas de arándanos en el país, que en dos años superarían las 1.000, añade en su web ProColombia.

Fuente: Diario Gestón

Perú y Chile conforman un “hub minero” en América Latina, según la Embajada de Chile

En el año 2018 se registraron US$ 254 millones en importación de bienes y servicios desde Chile, indicóla Dirección de Estudios SUBREI-ProChile en el Perumin 2019.

De acuerdo con cifras de la Sunat, el Perú concentra el 46% del total de las exportaciones de bienes y servicios para la minería desde Chile, y solo el año 2018 se registraron US$ 254 millones, según informó la Dirección de Estudios SUBREI-ProChile en el Perumin 2019.

El desglose de los envíos a Perú señaló que US$ 237.6 millones correspondieron a bienes (un 40% más que en 2017) y US$ 16.6 millones (un 373.6% más que en 2017) corresponden a exportación de servicios.

“Perú es un mercado estratégico para las empresas proveedoras de bienes y servicios mineros de Chile”, señaló Helmut Eichhorn, director del Departamento Económico de la Embajada de Chile.

“Ambos países son referentes globales en la producción de cobre, con un gran potencial de negocios para sus economías. El trabajo conjunto consolida un verdadero hub minero de América Latina” añadió.

El pabellón de ProChile en el Perumin contempla una delegación de 24 empresas expositoras entre proveedores de servicios (58%), proveedores de bienes (25%) y oferta mixta entre ambos sectores (17%).

Dentro de la oferta innovadora destaca proveeduría de soluciones de simulación, y modelamiento; fabricación de equipos para el procesamiento y selección de minerales a nivel industrial y piloto, tecnologías para el tratamiento de minerales y arenas, soluciones para la operación a distancia de máquinas, vehículos y robots; estudios geofísicos de resistividad eléctrica, entre muchos otros.

“Los profesionales chilenos que se desarrollaron junto a la minería tienen una gran capacidad y especialización, por eso crece mucho la exportación de servicios. Además, es justamente en ese nicho donde está la gran demanda peruana”, agregó Eichhorn.

Fuente: Diario Gestón

JetSMART EMPRESAS

BAJA LOS COSTOS DE TUS PASAJES
VOLANDO SMART

Aerolínea JetSMART forma parte del importante fondo de inversión aeronáutico americano **INDIGO PARTNERS** experto en desarrollar aerolíneas Ultra Low Cost en el mundo.

NUESTRO MODELO

TARIFA SMART
Nuestras tarifas son muy bajas y simples. Te dan el derecho de viajar desde un punto A a un punto B, junto a un bolso de mano y en un asiento aleatorio.

PAGA SOLO LO QUE USAS
Si no llevas equipaje, no pagas por el equipaje. Si no pides comida a bordo, no pagas comida a bordo.

AVIONES NUEVOS
Volar en JetSMART es viajar seguro, a tiempo y en la flota de aviones más nueva del continente.

SIMPLICIDAD
Nos preocupamos de lo más relevante para tu viaje, por eso somos eficientes y vuelas con precios ultra bajos.

NUESTRAS RUTAS HACIA CHILE

HAZ CLIC AQUÍ Y CONOCE LOS BENEFICIOS PARA TU EMPRESA

JetSMART.com

DESAYUNO EJECUTIVO

PLATAFORMAS COMERCIALES

Networking Entre Socios Peruvian Experience

El 05 de setiembre , Peruvian Experience con la Cámara de Comercio Peruano Chilena, llevaron a cabo el segundo Networking entre Socios del año, en las instalaciones de la empresa anfitriona quien cordialmente recibieron a los asistentes con bocaditos y bebidas de la gastronomía peruana.

La actividad inició a las 8:30. a.m. con las palabras del Señor Cesar Lopez, Vicepresidente de Peruvian Experience quien ofreció a los participantes una cordial bienvenida, seguidamente los representantes de las 18 empresas asistentes, tuvieron la oportunidad de exponer sus servicios y contestar interrogantes referentes a su rubro.

Después los anfitriones de la mañana, invitaron a los concurrentes a disfrutar de un ameno e interesante recorrido en sus instalaciones, que les permitió conocer, entre sus destacadas obras sobre la historia y gastronomía del Perú; un Quipu de 13 metros de altura, una pared de granos andinos, donde se habla de cada una de sus propiedades y un mural en el que se representa las diferentes influencias gastronómicas del Perú. Finalmente los asistentes vivieron una cooking experience al preparar un batido de chirimoya.

La Cámara de Comercio Peruano Chilena manifiesta su entusiasmo de seguir cooperando y organizando este tipo de actividades que permiten a los asistentes pasar un agradable momento, además de desarrollar instancias donde se generé lazos comerciales y redes de contactos. Invitamos a nuestros socios a tener una proactiva participación y ser parte de instancias tan exitosas como esta.

¡Muchas gracias, Peruvian Experience!

Misión Comercial Industria del Packanging

El 26 de septiembre, la Cámara de Comercio Peruano Chilena llevó a cabo la primera Misión Comercial Industrial – Sector Packaging en la ciudad de Lima, esta instancia reunió a una delegación de cinco empresas peruanas y chilenas interesadas en el sector.

La jornada inició con la visita a Arca Continental, empresa embotelladora de Coca Cola en Perú, en la que los asistentes tuvieron la oportunidad de recorrer su moderna planta, con inovadores procesos, completamente automatizados, eficientes y amigables con el medio ambiente. Esta visita culminó con una rueda de negocios, donde participaron; jefe de Aseguramiento de la Calidad, Jefe de Ingeniería y Proyectos, Jefe de Compras, Jefe de Responsabilidad Social y el Gerente de Planta.
Durante la tarde, el grupo de empresarios se reunión con la empresa “Ingeniería en Cartones y Papeles”, firma con más de 35 años de experiencia en el Perú, dedicada a la elaboración de envases y bobinas de cartón corrugado. Nos recibió cordialmente su Gerente General, instancia que permitió a los asistentes presentar y exponer de manera dinámica su oferta, quedando los canales comerciales extendidos y abiertos para su posterior gestión.

La Misión finalizó con una visita a Amcor, compañía líder en el sector de envases flexibles. La delegación fue recibida por jefes compradores, quienes a su vez fueron partícipes de la rueda de negocios, que materializó el encuentro comercial entre mandantes y proveedores.
Sin más, la Cámara de Comercio Peruano Chilena agradece el entusiasmo de las empresas participantes y de las compañías mandantes que recibieron a nuestra delegación con impecable y grata voluntad. Esperamos el resultado de las reuniones sea positivo y enriquecedor para ambas partes.

COPA CONFRATERNIDAD

HOTELES COSTA DEL SOL WYNDHAM®

CRONOGRAMA DE ACTIVIDADES 2019

IX Copa Confraternidad

12,19 Y 26 OCTUBRE

Rubro: Multisectorial
Lugar: Puericultorio Perez Aranibar

Desayuno Ejecutivo

Perú 2020: crecimiento y proyección económica
Lugar: Hotel Country Club

22 OCTUBRE

Misión Comercial

24, 25 Y 26 OCTUBRE

Rubro: Alimentaria y Agrícola
Lugar: Chiclayo Perú

Rueda de Negocios

Sector: Siderúrgica
Lugar: Lima

29 OCTUBRE

Networking entre socios Peruvian Experience

Asistentes del Networking

Peruvian Experience con el apoyo de la Cámara de Comercio Peruano Chilena llevaron a cabo el segundo Networking Multisectorial entre socios del año.

Virginia Bravo e Ignacio Barros

Ibeth Mansilla

María Alejandra Villar y Gerardo Pérez

Taller Ejecutivo

Carlos Pérez, Giancarlo Schufer, Edwin Contreras y Freddy Najarro

La Cámara de Comercio Peruano Chilena, en la última semana de setiembre, realizó la primera Misión Comercial de la Industria del Packaging

José Lus Silva, Blanca Garay, Edwin Contreras, Yessenia Chavez, Mariela González y Daniel Pinares

Yessenia Chavez Tuya

Edwin Contreras

ROYAL PARK HOTEL

NOCHE ROMÁNTICA

1 Noche de Alojamiento / Desayuno para 2 / Cena para 2

USD**190.00**

Precio para 2 personas en habitación Deluxe. Válida de lunes a domingo hasta el 31 de diciembre
Sujeto a Disponibilidad. Tarifa incluye impuestos y servicios.

Av. Camino Real 1050 San Isidro. Lima - Perú.
www.royalparkhotel.pe.

Informes y reservas:
+51 215-1616 / reservas@royalparkhotel.com.pe

RUEDA SIDERÚRGICA

NUEVOS SOCIOS

La Cámara de Comercio Peruano Chilena le da la más cordial bienvenida a nuestros nuevos socios, que se incorporaron en el mes de septiembre y agradece su preferencia:

Empresa: BCN Consultores
Actividad económica: Consultoría de Tecnología de la Información
Teléfono: 271 8478
Página Web: www.bcnconsultores.pe

Empresa: Co-Ol Construcciones Modulares
Actividad económica: Construcción y arriendo modular
Teléfono: 455 8616
Página Web: www.co-ol.com.pe

Empresa: Martinot Abogados
Actividad económica: Actividades jurídicas
Teléfono: 748 2288
Página Web: www.martinotabogados.pe

Empresa: Sandler Training Perú
Actividad económica: Empresas de formación en ventas y desarrollo de liderazgo
Teléfono: 959 254 343
Página Web: www.calendariosandler.pe

DESAYUNO EMPRESARIAL

CÁMARA DE COMERCIO
PERUANO - CHILENA

Av. Juan de Arona 748 - Piso 3. San Isidro - Lima
Página web: www.camaraperuchile.org
Teléfonos: 421 - 5915 | 421- 5565